

**ЎЗБЕКИСТОН РЕСПУБЛИКАСИ ВАЗИРЛАР МАҲКАМАСИ
ХУЗУРИДАГИ**

ТОШКЕНТ ИСЛОМ УНИВЕРСИТЕТИ

М.Сайдкаримова

**“ХАЛҚАРО БИЗНЕС” ЎҚУВ КУРСУ
БҮЙИЧА
ТАЪЛИМ ТЕХНОЛОГИЯСИ**

ТОШКЕНТ - 2010

Сайдкаримова М. “Халқаро бизнес” ўқув предмети бўйича таълим технологияси: Услубий қўлланма// “Иқтисодиёт таълимида ўқитиш технологияси” тўплами. - Т.:, ТИУ, 2010

Тақризчилар:

Иқтисод фанлари номзоди, доцент З.Содиқов
Иқтисод фанлари номзоди, доцент А.Самадов

Мазкур қўлланмада «Халқаро бизнес» фани бўйича ўқитишнинг технологиялаштириш қоидаларини хисобга олган холда лойихалаштирилган тажриба-синов таълим технологияси келтирилган.

Ушбу қўлланма «Халқаро бизнес» фанини ўқитишдаги барча олий ўкув юрти профессор-ўқитувчилари учун мўлжалланган.

©Сайдкаримова М. ТИУ, 2010

М У Н Д А Р И Ж А

КИРИШ	5
«ХАЛҚАРО БИЗНЕС» ФАНИ БЎЙИЧА ТАЪЛИМ ТЕХНОЛОГИЯСИННИГ КОНЦЕПТУАЛ АСОСЛАРИ	6
1. «Халқаро бизнес» фанининг долзарбилиги ва ўқитиш структураси	7

2.	“Халқаро бизнес” ўқув курсининг мазмуни	9
3.	Ўқув курси бўйича маъруза ва амалий машғулотларда ўқитиш технологияларини ишлаб чиқишининг концептуал асослари	12
МАЪРУЗА ВА АМАЛИЙ МАШҒУЛОТЛАРДА ЎҚИТИШ ТЕХНОЛОГИЯЛАРИ		15
1-мавзу	“Халқаро бизнес” фанининг предмети ва мазмуни	16
1.1.	Маърузанинг ўқитиш технологияси	16
2-мавзу	Инсоний ва маданий мухит	25
2.1.	Маърузанинг ўқитиш технологияси	25
2.2.	Семинар машғулотини ўқитиш технологияси.	29
3-мавзу	Хорижий тўғри сармоялар.	58
3.1.	Маърузанинг ўқитиш технологияси	58
3.2.	Семинар машғулотини ўқитиш технологияси.	64
3.3.	Маърузанинг ўқитиш технологияси	70
4-мавзу	Кўп миллатли компаниялар	86
4.1.	Маърузанинг ўқитиш технологияси	86
4.2.	Семинар машғулотини ўқитиш технологияси.	93
5-мавзу	Халқаро молиявий мухит	99
5.1.	Маърузанинг ўқитиш технологияси	99
5.2.	Семинар машғулотини ўқитиш технологияси.	105
6-мавзу	Таъминот манбаларини глобал жойлаштириш ва халқаро ишлаб чиқариш.	109
6.1.	Маърузанинг ўқитиш технологияси	109
6.2.	Семинар машғулотини ўқитиш технологияси.	114
7-мавзу	Халқаро миқёсда бизнес фаолиятини олиб боришда хужалик операцияларининг формалари	119
7.1	Маърузанинг ўқитиш технологияси	119
7.2	Семинар машғулотини ўқитиш технологияси.	123
8-мавзу	Халқаро бизнес кўламида корпорацияларнинг давлатларни танлаш ва уларга кириб бориш стратегияси.	128
8.1	Маърузанинг ўқитиш технологияси	127
8.2	Семинар машғулотини ўқитиш технологияси.	131
9-мавзу	Хорижий бозор сиғимини баҳолаш ва маҳсулотларни халқаро бозорларга олиб кириш	136
9.1	Маърузанинг ўқитиш технологияси	136
9.2	Семинар машғулотини ўқитиш технологияси.	140

К И Р И Ш

«Халқаро бизнес» фани бўйича таълим технологияси маъруза ва амалий машғулотларни лойихалаш технологиялари асосида ишлаб чиқилган.

Мазкур қўлланма кириш, таълим технологиясининг концептуал асослари ҳамда маъруза ва амалий машғулотларда ўқитиш технологияларидан таркиб топган.

Таълим технологиясининг концептуал асослари бўлимида «Халқаро бизнес» фанини ўқитишининг долзарблиги асосланган, мазкур фаннинг тузилмаси келтирилган хамда фан бўйича ўқитишининг мазмуни очиб берилган.

Сўнгра фан бўйича ўқитиш технологиялари лойихалаштирилган:

1) маъруза машғулотларини олиб боришининг кириш-маъруза, мавзу асосида маъруза, муаммоли маъруза, мунозара маъруза, информацион маъруза, кўргазмали маъруза кўринишлари қўлланилиши;

2) амалий машғулотларни олиб боришининг топшириқларни индивидул тарзда ёки гурухда бажарилиши, лойиха технологияси, назарий билимлар асосида билимлар ва кўникмаларни чуқурлаштиришга йўналтирилган амалий топшириқларни бажарилиши.

Мазкур таълим технологияси барча олий ўқув юртларида, малака ошириш курсларида, ўқитиш технологиясида кўзда тутилган шароитлар ва вақти мавжуд бўлган холда «Халқаро бизнес» фанини олиб боришда ўқитувчи томонидан қўлланилиши мумкин.

«ХАЛҚАРО БИЗНЕС» фани бўйича таълим технологиясининг КОНЦЕПТУАЛ АСОСЛАРИ

1	“Халқарго бизнес” ўқув предметининг долзарбилиги ва ўқитиш структураси
----------	---

Ўзбекистон Республикаси мустақилликка эришган кундан бошлиб демократик янгиланиш ва иқтисодий ислоҳатларни эркинлаштириш йўлида улкан қадамлар қўйди. Иқтисодиётимизда эришилган натижалар негизида аввало бозор ислоҳатлари ва мамлакатни

модернизация қилишнинг пухта ўйланган модели ва узоқ муддатга мўлжалланган дастурини босқичма-босқич амалга ошириш бўйича олиб борилаётган тизимли, изчил ва қатъий ҳаракатлар турганини кузатиш қийин эмас.

Мамлакатимиз президенти И.Каримов “... тайёр рақобатдош маҳсулотлар экспортини фаол ошириш ва бу маҳсулотлар етказиб бериладиган мамлакатлар географиясини янада кенгайтиришимиз керак. Бу борада янги бозорлар, янги транспорт йўлакларини топиш, бир сўз билан айтганда, фаол маркетингга асосланган ташки иқтисодий сиёsat юритиш зарур” - деб таъкидлаганлар¹. Мазкур устувор масаланинг амалга оширилиши иқтисодиётнинг экспортга йўналтирилган таркибини шакллантириш, экспорт салоҳиятини ўсишида хусусий сектор улушкини кўпайтириш орқали ташки савдо ва валюта бозорини янада эркинлаштиришни тақозо этади. Бундай вазифаларни амалга ошириш учун иқтисодчи тадбиркорлардан бизнесни халкаро миқёсда олиб бориш ва бошқаро олиш талааб этилади.

«Халқаро бизнес» фанининг мақсади талабаларга халқаро бизнес билан маҳалий бизнес орасидаги фарқни аник кўрсатиб, тушунтириб бериш, халқаро бизнес асосларини, халқаро бизнес фаолиятини олиб бориш усуллари, уларнинг турлари, кўп миллатли компанияларнинг фаолияти билан таништириш, ҳамда бозор конъюнктураси ва унга таъсир этувчи омилларни таҳлил қилиш услубларини ўргатишдан иборат

«Халқаро бизнес» фанининг вазифалари халқаро бизнес фаолият майдонини аниқлаш ва сиёсий-иктисодий тизимлар ўртасидаги фарқни кўрсата олиш; экспорт импорт жараёнларини ташкил этиш ва бошқариш; хорижий инвестицияларнинг турлари ва уларни жалб этиш усулларини ёритиш; минтақавий иқтисодий интеграциянинг турлари, уларни бизнесни ривожлантиришдаги ўрни ва ахамиятини чиб бериш ва кўпмиллатли компанияларнинг иқтисодиётга таъсирини баҳолай олиш бўйича билимларни беришдан иборат.

“Халқаро бизнес” ўқув предметини ўрганишда қуидаги натижаларга эришилади:

- халқаро бизнеснинг фаолият майдани, мақсадлари, хусусиятлари ва унинг шакллари хақида қўникумга хосил қилиш;
- бизнес юритишида сиёсий, хуқукий, иқтисодий, маданий ва инсоний мухитларни билиш;
- халқаро молиявий тизимни билиш;
- халқаро фаолият майдонида замонавий тадбиркорлик ва бошқарув услубларини билиш;

Илғор педагогик ва информацион технологияларни қўллаш.

Халқаро бизнес предметини намунавий дастур асосида ўқитиши жараёнида янги педагогик технологиялар ва техник воситаларни қўллаб, кўргазмали ва тарқатма материаллардан фойдаланиш назарда тутилган. Фанга ажратилган умумий юклама 56 соат бўлиб, бунлан маъруза - 18 соат, семинар и амалий машғулот – 16 соат, мустакил иш – 22 соат.

Фанга ажратилган соатнинг мавзу ва машғулот турлари бўйича тақсимоти

№	Мавзу	Аудитория соатлари				Мустақил иш	Жами		
		Жами		Шу жумладан:					
			Маъруза	Амалий (семенар	Таж-риба				

¹ Каримов И.А. Асосий вазифамиз – Ватанимиз тараққиёти ва халқимиз фаровонлигини янада юксалтиришдир. – Т.: Ўзбекистон, 2010 – 21 бет.

)			
5-семестр							
1.	“Халқаро бизнес” фанининг предмети ва мазмуни	4	2	2		2	6
2.	Инсоний ва маданий мухит	4	2	2		2	6
3.	Хорижий түғри сармоялар	4	2	2		4	8
4.	Кўп миллатли компаниялар	4	2	2		4	8
5.	Халқаро молиявий мухит	4	2	2		2	6
6.	Таъминот манбаларини глобал жойлаштириш ва халқаро ишлаб чиқариш	4	2	2		2	6
7.	Халқаро миқёсда бизнес фаолиятни олиб борища хўжалик операцияларининг шакллари	4	2	2		2	6
8	Халқаро бизнес кўламида корпорацияларнинг давлатларни танлаш ва уларга кириб бориш стратегияси	4	2	2		2	6
9	Хорижий бозор сиғимини баҳолаш ва маҳсулотларни халқаро бозорларга олиб кириш	4	2	0		2	6
	Жами	34	18	16		22	56

“Халқаро бизнес” предметининг мазмуни

1- мавзу. “Халқаро бизнес” фанининг предмети ва мазмуни.

Халқаро бизнес фанига кириш. Халқаро бизнеснинг мақсади ва фаолият майдони. Махсулот айри бошлашни кенгайтириш, хом ашё келтириш ва диверсификация. Бизнес фаолиятида мақсадга эришишнинг йўллари ва унга таъсир этувчи омиллар. Халқаро бизнеснинг турлари. Махсулот ва хизмат экспорти, импорти. Транспорт, лицензиялаш, франчайзинг, бошкарув ва калит ости шартномалари. Хорижий тўғри инвестиция, портфел инвестиция. Компанияларнинг турлари ва рақобат мухит. Савдо ва сармоя моделлари га таъсир этувчи омиллар. Халқаро бизнесда хуқуқий, сийсий ва иқтисодий мухит. Хуқуқий системанинг турлари. Сиёсий системанинг хусусиятлари. Ўзбекистон Республикасида бизнес фаолиятини қўллаб-қувватлаш ва ривожлантириш бўйича қилинган ишлар ҳақида. Ривожланган ва ривожланаётган мамлакатларда иқтисодий муаммолар. Халқаро ташкилотлар ривожланаётган давлатларга таъсир қилувчи омил сифатида.

2- мавзу. Инсоний ва маданий мухит.

Инсонларни физик хусусиятлари ва ташқи қўриниши. Хулқ атворнинг махсус характеристикалари: маданият, компетентлик, гурухларга тегишли бўлиши, жинси ва оила асосида гурухларга бўлиниши. Касбнинг мухимлиги. Ўзига ишончлилик. Коммуникация. Этика ва этикет. Турли халқлар маданияти, урф одатидан хабардор бўлиш. Полицентризм ва этноцентризм. Бизнес юритишда инсоний ва маданий фазилатларнинг ўрни.

3- мавзу. Хорижий тўғри сармоялар

Хорижий тўғри сармояларнинг мазмуни ва мохияти. Хорижий тўғри сармоянинг асосий хусусиятлари. Давлатнинг ва сармоядорнинг манфаатдорлиги. Сармоя олиш усуллари. Савдо ва ишлаб чиқариш омилларининг мобиллиги ўртасидаги алоқа. Ишлаб чиқариш омилларининг эркин харакати. Тўғри сармоянинг сабаблари. Масштаб самараси. Хорижий тўғри самояни стимуллашнинг асосий омили. Хорижий тўғри сармоянинг ижобий ва салбий томонлари. Бозорни кенгайтириш учун сармоялар: ташиш, савдони чеклаш, истеъмолчилар томонидан киритилган чеклашлар. Арzon хомашё манбааларига эгалик қилиш мақсадида ажратиладиган сармоялар. Ишлаб чиқаришни давлатлараро рационализациялаш. Вертикал ва горизонтал интеграция. Тўғри сармояларнинг устунликлари. Хорижий тўғри сармояни амалга оширадиган забардаст кўп миллатли компаниялар. Ўзбекистон Республикасида хорижий сармоядорларга яратилган мухит ва имтиёзлар. Мамлакатимизга хорижий тўғри сармояларни жалб этишни такомиллаштириш йўллари.

4- мавзу. Кўп миллатли компаниялар

Кўп миллатли ва транс миллий компания (корпорация) тушунчаси, уларнинг вужудга келиш сабаблари. Жаҳоннинг энг катта кўп миллатли корпорациялари таъсирини баҳолаш. Кўп миллатли компанияларнинг фаолияти билан боғлиқ бўлган обьектлар ва унга бевосита таъсир этувчи гурухлар. Кўп миллатли компанияларнинг иқтисодий таъсири. Тўғри сармоянинг тўлов балансига таъсири. Тўлов балансига таъсирини аниқловчи формула. Соф импорт ва соф экспортнинг ўзгариши. Соф капитал оқими. Кўп миллатли компанияларни иқтисодий ривожланиш ва ресурслардан фойдаланишга таъсири. Донор давлатларининг ютиши ва йўқотиши. Реципиент давлатларнинг ютиши ва йўқотиши. Кўп миллатли компанияларнинг сиёсий ва хуқуқий таъсири. Эксхудудийлик. Иқтисодиётнинг асосий секторлар устидан назорат этиш.

5- мавзу. Халқаро молиявий мухит

Халқаро валюта тизимининг моҳияти ва тузилиши. Халқаро валюта тизимининг ривожланиш босқичлари. Халқаро резерв валюта бирликлари. Европа валюта тизими. Валюта бозори ва унинг ишлаш шартлари. Валюта бозоридан фойдаланиш йўллари. Опцион ва фьючер шартномалар. Махсус валюта бозорлари. Халқаро валюта бозори, Филадельфия фонд биржаси. Конвертация. Валюта чекламалари, импорт депозитлари, қарама-қарши савдо, бартер. Валюта бозорларидан фойдаланиш йўллари. Арбитраж. Валюта курсини аниқлаш. Валюта курсининг ўзгаришини башорат қилиш. Эркин сузувчи валюта, фиксиранган бошқарув валюта курси, сотиб олиш қобилиятининг паритети, халқаро Фишер эфекти. Давлатнинг тўлов баланси. Жорий тўлов баланси, махсулот савдо баланси. қисқа ва узок муддатли капитал. Тўлов балансидаги дефицит ва ортиқлик. Ўзбекистон Республикаси ҳукумати томонидан молиявий бозорларнинг фаолиятини эркинлаштириш ва модернизация қилишда илғор халқаро тажрибалардан фойдаланиш.

6- мавзу. Таъминот манбаларини глобал жойлаштириш ва халқаро ишлаб чиқариш

Таъминот манбаларини ва ишлаб чиқаришни глобал жойлаштириш стратегияси. Таъминот манбаларини ташқарига жойлаштиришнинг асосий сабаблари. Таъминот манбаларини ва ишлаб чиқаришни жойлаштиришнинг алтернативалари. Импорт стратегияси. Божхона хизматининг роли. Ташқи савдо зоналари. Халқаро (оффшор) ишлаб чиқариш. Маквиладор саноати. Захираларни бошқариш. Экспорт стратегияси, унинг асосий таркибий қисми. Экспорт ишлаб чиқариш худудлари. Экспорт фаолиятига кўмаклашувчи омиллар. Савдо-экспорт компаниялар. Жаҳоннинг йирик савдо компаниялари. Экспорт стратегиясини ишлаб чиқиши. Экспорт фаолиятини енгиллаштирувчи экспорт функциялари. Экспорт фаолиятида давлатнинг тутган ўрни. Ўзбекистон Республикасида иқтисодиётни эркинлаштириш ва модернизациялаш босқичида ташқи иқтисодий фаолият соҳасида устувор масалалари бўлмиш автомобил ва қишлоқ хўжалик махсулотларини экспорт қилиш стратегияси.

7- мавзу. Халқаро миқёсда бизнес фаолиятини олиб боришда хужалик операцияларининг формалари

Халқаро бизнес фаолиятини юритишда унинг формаларини танлаш. Ҳуқуқий нормалар, ишлаб чиқариш харажатлари, тажриба, рақобат, риск, назорат. Лицензиялаш, унинг иқтисодий, стратегик, сиёсий ва ҳуқуқий сабаблари, муаммолари ва шартлари. Лицензион тўловлар. Франчайзинг шартнамолари. Операцияларнинг олиб бориш усусларини модификациялаш. Бошқарув шартномалари. «Ключ ости» шартномалари, жамоа битимлари. Хорижий технологияларга эришишни енгиллаштириш йўллари. Маълум бир улушга эгалик қилиш. Хусусий мулкни бир неча эгалари ўртасида тақсимлаш сабаблари. Акциядор капитални назорат этиш усули сифатида. қушма корхона. Хорижий корхоналарни бошқариш формалари. Хусусий мулкни бир неча эгалари ўртасида бўлишнинг сабаблари.

8- мавзу. Халқаро бизнес кўламида корпорацияларнинг давлатларни танлаш ва уларга кириб бориш стратегияси.

Форд компаниясини бошқа давлатларга кириш сиёсати. Фаолият олиб бориш жойини танлашда географик мухит ва умумхудудий стратегия. Давлатларни танлашда иқтисодий мухит ва муҳим имкониятни бой бериш таваккалчилиги. Қарор қабул қилишда таъсир этувчи омиллар: бозор сифими, бозорнинг географик жойлашуви, халқнинг зич жойлашуви, даромад, хом ашёлар харажати ва уларга эгалик қилиш. Капитал қўйилмалардан келадиган фойда.

Давлатлараро солишириш. Таваккалчилик ва ноаниқлик, глобал бозор стратегияси, рақобат таваккалчилиги, сиёсий ва валюта таваккалчилиги. Давлатларни қиёсий таҳлил қилишининг баъзи бир усуллари. Параметрлар сеткаси. Имконият – таваккалчилик матрицаси, давлатнинг жалб этилганлиги – компаниянинг рақобатдошлик матрицаси. Диверсификация стратегияси.

9- мавзу. Хорижий бозор сифимини баҳолаш ва маҳсулотларни ҳалқаро бозорларга олиб кириш

Бозор сифимини таҳлил қилиш. Бозорнинг умумий потенциали. Даромаднинг эластиклиги, регрессион таҳлил, ишлатилмаган ресурслар таҳлили, маҳсус ишлаб чиқариш соҳасидаги сиёсат, маҳсулот модификацияси, маҳсулот ассортиментининг тузилиши ва ҳажми. Маҳсулотга нарх қўйиш сиёсати. Давлатнинг аралашуви, экспорт қилинаётган маҳсулотнинг нархини ошиш сабаблари. Маҳсулотни рекламаси ва уни бозорга олиб кириш. Тортиш-итариш усули. Реклама дастурларининг стандарти. Фирма белгилари. Маҳсулотни тақсимлаш. Диистрибутер фирма ва каналларни танлаш. Тақсимлашни сегментациялаш.

3 “Ҳалқаро бизнес” предмети бўйича маъруза ва семинар машғулотларида педагогик технологияни ишлаб чиқишининг концептуал холати.

Ўзбекистон ўз истиқбол ва тараққиёт йўлидан ривожланиб, ҳалқаро майдонда ўзининг муносаб ўрнини топмоқда. давлатимизнинг мустақил тараққиёт йўлини таъминлаш учун ижтимоий-сиёсий, иқтисодий, маданий ва маърифий соҳаларда чуқур ислоҳотлар амалга оширилмоқда. жамият ва инсон манфаатига қаратилган бу ислоҳотларнинг самараси бевосита таълим тизимида тайёрланаётган мутахассис кадрларнинг салоҳиятига боғлиқдир.

Шу боис мустақилликнинг дастлабки кунларидан бошлаб сифатли кадрлар тайёрлашга қодир миллий асосга қурилган ва жаҳондаги илфор давлатлар таълими тараққиёти тажрибаларига таянадиган кадрлар тайёрлаш тизимини яратиш асосий вазифаларидан бирига айланди. 1997 йилда қабул қилинган ўзбекистон республикасининг “таълим тўғрисида”ти қонуни ва “кадрлар тайёрлаш миллий дастури” миллий таълим тараққиёти ва миллий кадрлар тайёрлаш тизими истиқболларини белгиловчи хужжат сифатида бу соҳадаги ишларни ривожлантиришда яна бир тарихий давр бошланишига замин яратди.

Бугунги кунда бозорнинг ажралмас кисмини туризм ва меҳмонхона хизмати ташкил килади. Охирги 10 йилликда туризм иқтисодий хаётда глобал интеграциянинг асосий фактори булиб колкмоқда. Ўз навбатида миллий туристик интеграция жаҳон бозорида тобора интеграллашиб ва бошка миллий иқтисодий соҳаларни хам товар ва хизматлар бозорига жалб килмоқда.

Бугунги кунда ахолининг туризм максадларида харакатланиш бутун Ер юзини камраб олган ва шунинг учун хар хил мамлакатлар одамларининг бир-бирлари билан якин мулокотда хакикатга айланиб бормоқда. Айникса, аввал ёпик мамлакат ахолиси бугунги кунда дунёга чикмокда. Ишонч билан айтиш мумкинки, ҳалқаро туризм жамиятини бир-бири билан бирлаштирумокда.

Кадрлар тайёрлаш Миллий дастурининг иккинчи босқичи таълим жараёнидаги сифат кўрсаткичларини яхшилаш, яъни жаҳон андозаларига мос, рақобатбардош, юқори савияга эга бўлган мутахассислар тайёрлашдир. Ушбу мураккаб муаммоларни ечимини топиб уларни амалда кенг қўллаш олий таълим тизими ходимлари олдига жуда катта вазифалар белгилайди. Бунда аниқ вазифалар сифатида бевосита ўқув жараёнини яхшилаш, ўқув дастурларини янада такомиллаштириш, ўқитишининг замонавий педагогик технологияларини амалга жорий қилиш, техник воситаларидан кенг фойдаланиш ва шу асосда масофадан ўқитиши кенг жорий қилишдан иборатдир.

Таълим сифати ва усулига қараб билим ҳосил бўлади. Бу ўқитувчининг маҳоратинигина эмас, балки тингловчининг истак-ҳоҳиши, қобилияти ва билим даражасини ҳам белгилайди. Таълим узоқ давом этадиган жараёндир. Билим эса таълимнинг узлуксизлиги воситасида бериладиган мавҳум тушунчага эга бўлган ҳодисадир. Билим хусусийликка эга бўлса, таълим умумийликка эгадир. Таълим барча учун бир хилда давом этадиган жараён. Билим объектив борлиқдаги воқеа-ҳодисаларнинг инъикоси натижасида инсон миясидаги мушоҳадалар ва тасаввурлар натижасида ҳосил бўладиган тушунчалар йигинди сифатида намоён бўлади. Таълимдаги сифат уни беришда иштирок этадиган кишилар сифати билан белгиланса, билим индивидуалликка эга бўлади. Таълимни амалга оширадиган ёки дарс берадиган кишиларнинг савияси турлича бўлиши мумкин. Лекин гуруҳдаги талабаларга бериладиган таълим бир хилдир. Ўқитувчи билим эмас, балки таълим беради. Талаба эса ана шу таълим жараёнида билимга эга бўлади. Бунинг учун у мустақил ўқийди, тайёрланади, мушоҳада қиласи, тасаввурларга эга бўлади, эшитганлари ва ўқитганларини синтез қиласи. Натижада билимга эга бўлади.

Ўкув жараёни билан боғлиқ таълим сифатини белгиловчи ҳолатлар қўйидагилар: юкори илмий-педагогик даражада дарс бериш, муаммоли маъruzalар ўқиш, дарсларни савол-жавоб тарзида қизиқарли ташкил қилиш, илфор педагогик технологиялардан ва мультимедиа кўлланмалардан фойдаланиш, тингловчиларни ундейдиган, ўйлантиридиган муаммоларни улар олдига қўйиш, талабчанлик, тингловчилар билан индивидуал ишлаш, ижодкорликка ундаш, эркин мулокот юритишга, ижодий фикрлашга ўргатиш, илмий изланишга жалб қилиш ва бошқа тадбирлар таълим устиворлигини таъминлайди.

Юқоридагилардан келиб чиққаган ҳолда «Халқаро бизнес» ўкув курси бўйича таълим технологиясини лойихалаштиришдаги асосий концептуал ёндошувларни келтирамиз:

Шахсга йўналтирилган таълим. Бу таълим ўз моҳиятига кўра таълим жараёнининг барча иштирокчиларини тўлақонли ривожланишларини кўзда тутади. Бу эса таълимни лойихалаштирилаётганда, албатта, маълум бир таълим олувчининг шахсини эмас, аввало, келгусидаги мутахассислик фаолияти билан боғлиқ ўқиш мақсадларидан келиб чиқган ҳолда ёндошилишни назарда тутади.

Тизимили ёндошув. Таълим технологияси тизимнинг барча белгиларини ўзида мужассам этмоғи лозим: жарённинг мантиқийлиги, унинг барча бўғинларини ўзаро боғланганлиги, яхлитлиги.

Фаолиятга йўналтирилган ёндошув. Шахснинг жараёнли сифатларини шакллантиришга, таълим олувчининг фаолиятни активлаштириш ва интенсивлаштириш, ўкув жарёнида унинг барча қобилияти ва имкониятлари, ташаббускорлигини очишига йўналтирилган таълимни ифодалайди.

Диалогик ёндошув. Бу ёндошув ўкув жараёни иштирокчиларнинг психологик бирлиги ва ўзаро муносабатларини яратиш заруриятини билдиради. Унинг натижасида шахснинг ўз-ўзини фаоллаштириши ва ўз-ўзини қўрсата олиши каби ижодий фаолияти кучаяди.

Ҳамкорликдаги таълимни ташкил этиши. Демократлилик, тенглик, таълим берувчи ва таълим олувчи ўртасидаги субъектив муносабатларда ҳамкорликни, мақсад ва фаолият мазмунини шакллантиришда ва эришилган натижаларни баҳолашда биргаликда ишлашни жорий этишга эътиборни қаратиш зарурлигини билдиради.

Муаммоли таълим. Таълим мазмунини муаммоли тарзда тақдим қилиш орқали таълим олувчи фаолиятини активлаштириш усусларидан бири. Бунда илмий билимни объектив қарама-қаршилиги ва уни ҳал этиш усусларини, диалектик мушоҳадани шакллантириш ва ривожлантиришни, амалий фаолиятга уларни ижодий тарзда қўллашни мустақил ижодий фаолияти таъминланади.

Ахборотни тақдим қилишининг замонавий воситалари ва усусларини қўллаш – компютер ва ахборот технологияларини ўкув жараёнига қўллаш.

Келтирилган концептуал йўриқларга асосланган ҳолда, «Бизнесни баҳолаш» курсининг мақсади, тузилмаси, ўкув ахборотининг мазмуни ва хажмидан келиб чиқган

холда, маълум шароит ва ўқув режасида ўрнатилган вақт оралиғида ўқитишни, коммуникацияни, ахборотни ва уларни биргаликдаги бошқаришни кафолаттайтын усуллари ва воситалари танлови амалга оширилди.

Ўқитишнинг усуллари ва техникаси. Маъруза, баҳс-мунозара, ақлий хужум, видеоусул, муаммовий усул, пинборд, парадокслар ва кичик гурухларда ишлаш, ФМСУ, лойихалар усуллари, амалий ишлаш усули.

Ўқитишни ташкил этиши шакллари: гурухий, кичик гурухларда, жуфтликда ва якка тартибда.

Ўқитиш воситалари: кодоскоп, тарқатма материаллар, слайдлар, телевизор, магнитофон, кассета, компакт диск, дискет, проектор, компьютер ва ахборот технологиялари.

Коммуникация усуллари: тингловчилар билан оператив тескари алоқага асосланган бевосита ўзаро муносабатлар.

Тескари алоқа усуллари ва воситалари: кузатиш, блиц-сўров, тест, оралиқ ва жорий ва якунловчи назорат натижаларини таҳлили асосида ўқитиш диагностикаси.

Бошқарии усуллари ва воситалари: ўқув машғулоти босқичларини белгилаб берувчи технологик карта кўринишидаги ўқув машғулотларини режалаштириш, қўйилган мақсадга эришишда ўқитувчи ва тингловчининг биргаликдаги ҳаракати, нафақат аудитория машғулотлари, балки аудиториядан ташқари мустақил ишларнинг назорати.

Мониторинг ва баҳолаши: ўқув машғулотида ҳам бутун курс давомида ҳам ўқитишнинг натижаларини режали тарзда кузатиб бориш. Курс охирида тест топшириклари ёрдамида тингловчиларнинг билимлари баҳоланади.

МАЪРУЗА ВА АМАЛИЙ
МАШГУЛОТЛАРДА
ЎҚИТИШ ТЕХНОЛОГИЯЛАРИ

1- мавзу	“Халқаро бизнес” фанининг предмети ва мазмуни (маъруза - 2 соат, амалий машғулот – 2 соат)
-----------------	---

1.1. Маърузанинг ўқитиши технологияси

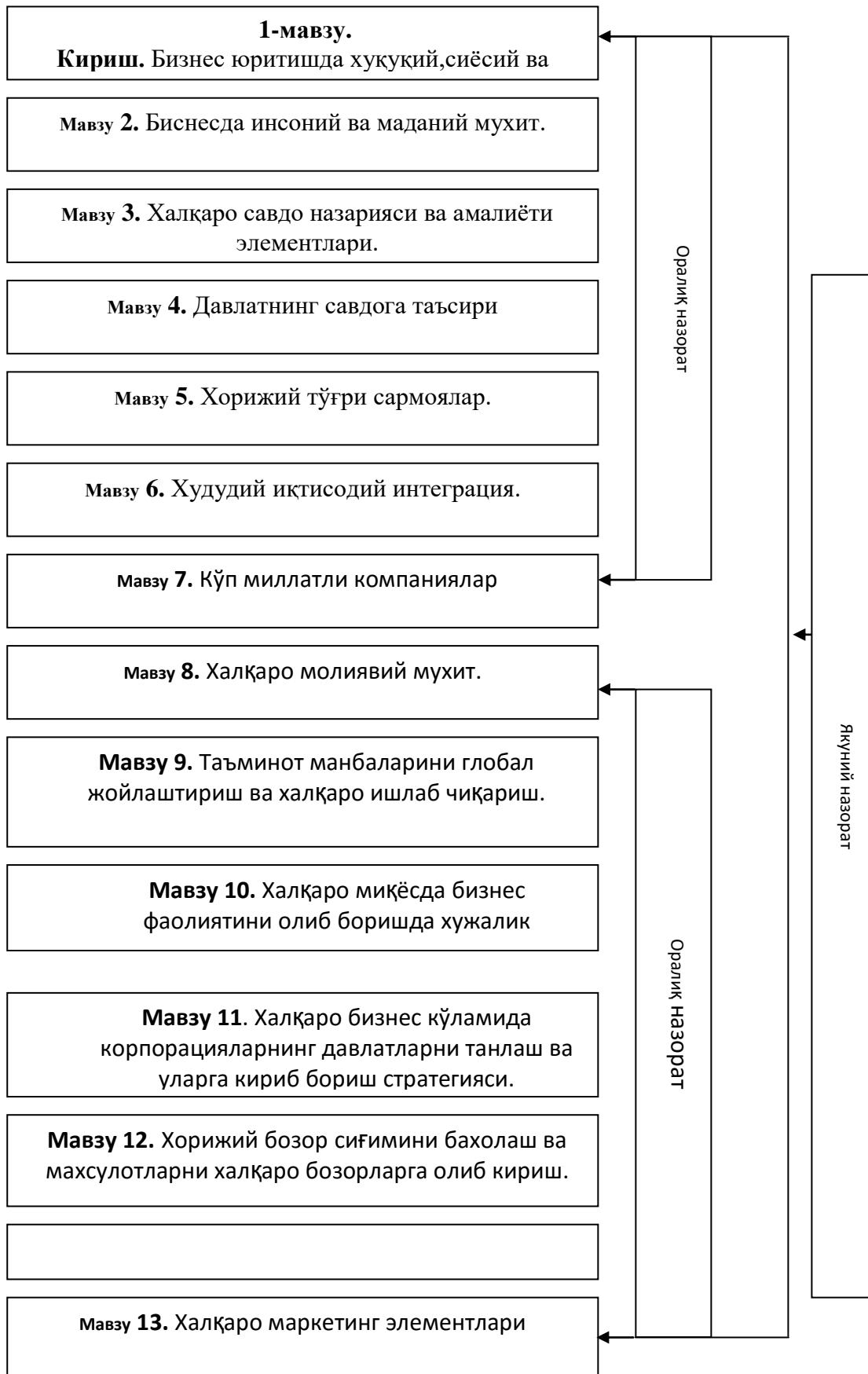
Ўқув вақти – 2 соат	Талабалар сони: 20 дан кўп эмас.
Ўқув машгулотнинг шакли	Кириш-мавзу маърузаси
Ўқув машгулотининг тузилиши	<ol style="list-style-type: none"> Халқаро бизнеснинг мақсади ва фаолият майдони. Халқаро бизнеснинг турлари. Халқаро бизнесда хуқуқий ва сиёсий мухит. Халқаро бизнесда иқтисодий мухит.
Ўқув машгулотнинг мақсади:	Халқаро бизнес билан махаллий бизнеснинг орасидаги фаркни аник курсатиш, фанинг мақсади унга таъсир этувчи омиллар, хамда халқаро микёсда бизнес фаолиятини юритиш усувлари билан таништириш.
Педагогик масалалар: <ul style="list-style-type: none"> предметнинг моҳиятини, вазифасини, укув курслар тизимида тутган урни курсатиб бериш; укув предметни тузилишини ва тавия этилган укув-услубий адабиётларни шархлаб бериш; фанинг мақсадини ва унинг усувлари билан таништириш; укув предметни узлаштирища методологик ва ташкилий хусусиятлари хамда бохолаш тизимини очиб бериш; бизнес юритишида хукукий, сиёсий ва иқтисодий мухитнинг тутган урнини ёритиб бериш. 	Укув фаолиятнинг натижалари: <ul style="list-style-type: none"> предметнинг масалаларини ва таъминотини шакллантиради; предметни боскичма-боскич системалаштиришга, укув фаолиятида баҳолаш ва назорат этишни таъминлайди; халқаро бизнес соҳасидаги назария ва амалиётдаги ютукларни билишга замин яратади; предмет микёсида ишлашнинг услубий ва ташкилий хусусиятларини очиб беоади хамда талабалар билимини баҳолаш шаклларини ва вактини аниклаб беради. бизнес юритишида ташки мухит характеристикаларини схема тарзда шакллантириш ва унинг хусусиятларини очиб бериш имкониятларининг самараси ортади; халқаро микёсда бизнес юритишининг узига хос усувларини урганиш боскичларини шакллантиради; предметни моҳияти ва вазифаларини боскичма-боскич узлаштириш усулини шакллантиради.
Ўқитиши усллари	Маъруза, тушунтириш, ақлий хужум, пинборд техникаси;
Ўқитиши шакли	Тугридан-тугри, жамоа ва гурухда ишлаш.
Ўқитиши воситаси	Маърузалар матни, слайдлар, фламастер, компьютер технологиялари, график органайзер..
Ўқитиши шарти	Техник воситалари билан жихозланган ва гурухларда ишлаш имконияти мавжуд булган укитиши хонаси.
Мониторинг ва баҳолаш	Кузатиш, оғзакай назорат, савол-жавоб

Үқув машғулотининг боскичлари	Фаолият мазмуни	
	Үқитувчининг фаолияти	Талабанинг фаолияти.
1-Боскич. Укув предмет ва машгулот мавзусига кириш (20 мин).	<p>1.1. Укув предметнинг номини эълон килади. Предмет хақида бошлангич маълумот бериб, экранда предметнинг логик тузилиш схемаси кўрсатади ва тушунтириб беради (<i>Илова 1</i>). Предмет бўйича рейтинг тизими, жорий баҳолаш, оралик ва якуний назорат утказиш тартиблари билан танишириди (<i>Илова 2</i>).</p> <p>1.2. Мавзунинг номи эълон қилинади. Биринчи үқув машғулотининг мақсади ва натижалари хақида маъламот беради. Асосий адабиётлар руйхати билан танишириди.</p> <p>1.3. Мазкур мавзу бўйича талабаларга маълум булган тушунчаларни аниклаштириб олиш максадида аклий хужум усули қўлланилади (<i>Илова 3</i>). Талабалар томонидан айтилган барча тушунча ва таърифлар доскага ёзиб борилади.</p> <p>1.4. Аудитория билан алоқани ва талабаларни жонлантириш мақсадида мазкур мавзуга доир савол жавоб ўтказади.</p> <ul style="list-style-type: none"> - Мазкур мавзу бўйича қандай билим ва тушунчаларга эгасиз? - Келгуси фаолиятингизда мазкур фан бўйича олган билимларингиздан фойдалана олишингиз мумкинми? - Мазкур фан бўйича бирон бир мах ълумотга эгамисиз? 	<p>Эшитадилар</p> <p>Эшитадилар ва ёзиг оладилар.</p> <p>Эшитадилар ва тушунчаларга таъриф берадилар.</p> <p>Саволларга жавоб берадилар.</p>
2. Асосий боскич. (50 мин)	<p>2.1. Маъруза матни таркатилади, унинг режаси ва таянч иборалар билан танишиб чикиш таклиф этилади.</p> <p>2.2. Халкаро бизнес билан махалий бизнес орасидаги фаркнинг моҳияти, максади ва мазмuni тулик очиб борилади. Слайд (<i>Илова 4</i>) ёрдамида халкаро бизнеснинг максадлари, унга эришиш усуллари ва таъсир этувчи омиллар хақида маълумот берилади.</p> <p>2.3. Халкаро бизнес фаолиятини олиб боришнинг турлари ва узига хос хусусиятлари ёритилади, мисоллар билан мустахкамланади. График органайзерлар ёрдамида халкаро бизнесда хуқуқий мухитни тушунтиради, қўшимчия маълумотлар беради ва асосий тушунчаларни қисқача ёздиради (<i>Илова 5</i>).</p>	<p>Ўқийдилар</p> <p>Эшитадилар ва марузалар матни ёки таркатма материалларга ёзиг белгилар куйиб борадилар.</p> <p>Эшитадилар ва конспектларини</p>

	<p>2.4.Кейинги саволга ўтилади. Халқаро бизнесда иктисодий мухит гарфикс органайзер ёрдамида тушунтиради, қўшимчия маълумотлар беради ва асосий тушунчаларни қисқача ёздиради (<i>Илова 6</i>). Мавзунинг хар бир пункти буйича якуний хулоса чикариб, мухум булган моментларини таъкидлаб утилади.</p>	<p>тўлатадилар Эшитадилар ва конспектларини тўлатадилар</p>
3. Якуний боскич (10 мин).	<p>3.1. Мавзу буйича якуний хулоса чикарилади. Мазкур мавзуда олинган билим кейинги мавзуларни узлаштиришда мухим урин тутишлиги таъкидлаб утилади.</p> <p>3.2. Куйилган максадни кай даражада амалга оширилганилиги хамда талабаларнинг фаолияти таҳлил килинади ва баҳоланади.</p> <p>3.3. Мустакил ишлаш учун уйга қўйидаги топширик берилади:</p> <ul style="list-style-type: none"> (1) 1-мавзу бўйича берилган маълумот ва тушунчаларни қайта ўқиб ўрганиш. (2) Қўйидаги саволларга жавоб тайёрлаб келиш: <ul style="list-style-type: none"> • Халқаро бизнес нима ва унинг маҳалий бизнесдан фарқи нимадан иборат? • Халқаро миқёсда бизнес фаолияти билан шуғулланувчи компания бизнес юритишнинг қандай турларини мукаммал эгаллаган бўлиши керак? • Маҳсулот ёки хизмат экспорти ва импорти нима? • Бирон бир компаниянинг маҳсулот белгисидан ёки айтайлик маҳсулот ишлаб чикариш технологиясидан фойдаланиб бизнес фаолиятини юритсак, бу компанияга хак ёки солик тулаймизми? Бу тулов қандай ном билан юритилади? • Гудвилл сўзини ишитганмисиз? Гудвилл нимани англатади? • Тўгри хорижий инвестиция билан портфел инвестиция орасидаги фарқ нимадан иборат? • Ўзбекистонда хорижий инвестрларга қандай имтиёзлар яратилган? 	<p>Саволлар берадилар Эшитадилар.</p> <p>Эшитадилар топширикни оладиалар. ва ёзиб</p>

Илова 1 (1.1)

“Халқаро бизнес” фанинг логик тузилиш схемаси



Илова 2.

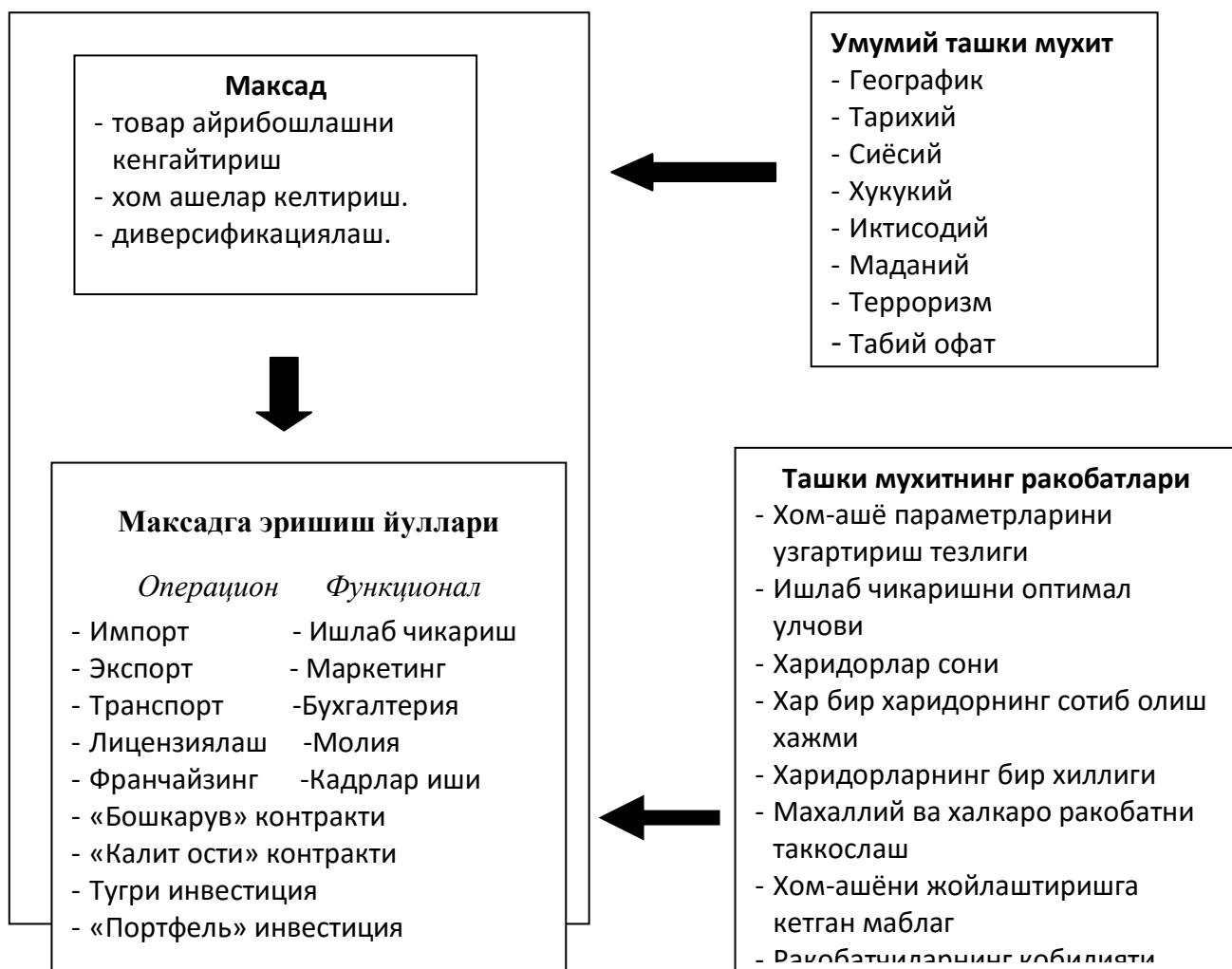
Ақлий хужум Қоидаси

- узаро танкидга ва баҳолашга йул кўймаслик;
 - таклиф килинган фикр ва муроҳаза нотугри ёки фантастик булагнда хам уни баҳолашга бетараф булиш;
 - уз фикр-муроҳаза килаётган талабани тухтатманг;
 - ҳар бир талаба уз фикр-муроҳазасини баён этиш ва исботлаш хукукига эга;
 - айтилган камчиликга (замачание) бетараф бул;
 - асосий максад – микдор;
 - канча куп фикр-муроҳазалар айтилса, шунчалик кимматли ва янги фикр-муроҳазарнинг куп булиш эҳтимоли юкори булади;
 - фикр-муроҳазаларнинг кайтарилишидан ранжимаслик ва тушкунликка тушмаслик керак;
 - узингда тугилган фикр-муроҳаза сенингча нотугри булганда хам уни ташлаб юборма;
 - маълум бир схемаларга мурожат этманг;
 - мазкур муаммо маълум ёки машҳур усул билан ҳал идишини мумкин деб уйлазма.

Илова 3

ЎҚУВ МАТЕРИАЛЛАРИ

1. Ҳалқаро бизнеснинг максади, унга эришиш йуллари ва таъсир этувчи омиллар.



2. Савдо ва инвестицион моделларга таъсир этувчи олмиллар

Иқтисодий шарт-шароит.

➤ Иқтисодий шароит савдо хажмининг динамикасига таъсир этади, бироқ иқтисодиётга Қараганда савдо кўпроқ тебраниш тенденциясига эга.

➤ Технология.

Янги технологиялардан фойдаланишнинг асосий Қўйидагиларда намоён бўлади:

➤ Ташқи савдода маҳсулотларнинг ўзгарувчилиги;

➤ Ташқи савдони амалга ошираётган давлатлардаги ўзгаришлар;

➤ Жаҳон савдосида индустрисал ривожланган мамлакатлар улушининг ортиши.

3. Ташқи сиёсий муносабат.

Сиёсий ва иқтисодий блоклар.

Блокларнинг мужудга келишнинг сабабларига Қўйидагиларни киритиш мумкин:

- Блокга аъзо мамлакатлар ўртасида халқаро бизнес фаолиятида иштирок этишда лушининг кўпайиши;
- Блокга аъзо бўлмаган давоатларнинг бизнесда иштирок этиш имкониятининг камайиши;
- Халқаро бизнесни қўллаб қувватлаш.

Илова 4

Таянч конспект

1-мавзу. Кириш. “Халқаро бизнес” фанининг предмети ва мазмуни

3 савол. Халқаро бизнесда хуқуқий ва сиёсий мухит.

1. Бизнесда хуқуқий мухит



2. Халқаро хуқуқнинг тузилиши



3. Бошқариш шаклининг сиёсий спектри



4. Жамиятнинг сиёсий системаси

Сиёсий система жамиятни ягона бўлиб интеграллашуви ва хайёт кежириши учун мухум восита ўрнини бажаради.

Мавкура тизимлашган ва жамланган концепциялар мажмусидан иборат.

Хар хил мавқуралар мавжуд бўлган жамиятни **плюралистик** деб номланади.

Демократик система қарор қабул қилиш жараёнида фуқороларнинг кенг иштирок этиши назарда тутилади.

В тоталитар давлатда қароро қабул қилиш жараёнида фақат бир неча шахслар иштирок этиши назарола тутилали

т-мавзу. **Халқаро бизнес фанининг предмети ва мазмуни**

Савол 4. Халқаро бизнесда иқтисодий мухит.

1. Иқтисодий системанинг классификацияси.



2. Иқтисодий фаолият назорат этиш билан воситасига эгалик Қилиш хуқиқи орасидаги ўзаро боғлиқлик.

НАЗОРАТ	ЭГАЛИК ҚИЛИШ		
Бозор иқтисодиёти	А	Б	В
Аралаш иқтисодиёт	Г	Д	Е
Бўйруқбозлик	Ж	З	И

Назорат-Эгалик Қилиш

А. Бозор - Хусусий
Б. Бозор- Аралаш

В.Бозор -Умумжамао

Назорат-Эгалик Қилиш

Г. Бозор - Хусусий
Д. Аралаш- Аралаш

Е.Аралаш – Умумжамао

Назорат-Эгалик Қилиш

Ж. Бозор - Хусусий
З. Бўйруқбозлик - Аралаш

И.Бўйруқбозлик-
Умумжамао

3. Хорижий мухитга мослашиш.

Бегона мамлакатда илк бор фаолият юритишда фирма Қуйидаги саволларга жавол олишга эхтиёжи бўлади:

Мамлакатнинг сиёсий тузилиши қандай?

→ Бу ерда иқтисодий системанинг қайси тури фаолият кўрсатаяпти?

→ Фирманинг эътибори тушган тармоқ давлат тасаруфидами ёки хусусий сектордами?

→ Агарда давлат секторида бўлса, у шу соҳадаги хусусий рақобатни хам хал қиласидими?

Илова 5.

«Аклий хужум» ва «Пинборд» усулини куллашда талабалар ва гурухларга
бериладиган саволлар туплами.

- **Халқаро микёсда бизнес фаолияти билан шугулланадиган яқин кишиларингиз борми? Бор бўлса уларнинг фаолияти билан қизиқиб кўрганмисиз?**

1. Халқаро бизнес билан махалий бизнес фаолияти орасида фарқ борми? Бор бўлса бу фарқларни санаб беринг.

2. Халқаро бизнес билан махалий бизнес фаолиятида ўхшашлик борми? Бор бўлса бу ўхшашликларни айтиб беринг.

(2 соат маъруза, 2 соат семинар)

2.1. Маъruzанинг ўқитиш технологияси

Ўқув вақти – 2 соат	Талабалар сони: 20 дан кўп эмас.
Ўқув машғулотнинг шакли	Маълумотли (информацион) маъруза
Ўқув машғулотининг тузилиши	<ol style="list-style-type: none"> 1. Миллий давлат жамиятнинг вакили сифтида 2. Инсонларнинг физик хусусиятлари. 3. Хулқ атворнинг маҳсус хусусиятлари. 4. Ўзига ишончлилик. Коммуникация. Этика ва этикет.
Ўқув машғулотнинг мақсади:	Бизнес юритишда инсоний ва маданий мухит хақида тасавурга эга бўлиш нечоқ мухим омил эканлигига ишонч хосил қилишни шакллантиришдан иборат.
Педагогик масалалар: <ul style="list-style-type: none"> • миллий давлатни жамиятнинг вакили сифатида талқин этиш; • инсонларнинг физик ва хулқ атворларининг маҳсус хусусиятлари билан танишириш; • ҳалқаро ҳар хилликни юмшатувчи омилларни тушунтириб бериш. 	Ўқув фаолиятнинг натижалари: <ul style="list-style-type: none"> • миллий давлатни жамиятнинг вакили сифатида шакллантиради; • инсонларнинг хулқ атворларига мансуб бўлган ўзгарувчи жихатлари кўрсатилади; • ҳалқаро ҳар хилликни юмшатувчи омилларнинг хусусиятлари очиб берилади;
Ўқитиши усуллари	Маъруза, савол-жавоб, “Инсерт” үсули, Б/Б/Б жадвали;
Ўқитиши шакли	Тўғридан-тўғри, жамоа ва гурӯҳда ишлаш.
Ўқитиши воситаси	Маърузалар матни, флипчат, фламастер, компьютер технологиялари, график органайзер.
Ўқитиши шарти	Техник воситалари билан жихозланган хона.
Мониторинг ва баҳолаш	Кузатиш, оғзаки назорат, савол-жавоб

Үқув машғулотининг боскичлари	Фаолият мазмуни	
	Үқитувчининг фаолияти	Талабанинг фаолияти.
1-Босқич. Укув предмет ва машгулот мавзусига кириш (10 мин).	<p>1.1. Маъруза машғулотининг мавзуси, мақсади ва ўқув натижалари эълон Қилади.</p> <p>1.2. Машғулотни олиб бориш шаклини ва баҳолаш мезонини тушунтиради (<i>Илова 1</i>).</p> <p>1.3. Талабаларга маъруза матни тарқатилади.</p> <p>1.4. Маъруза режасига ва таянч ибораларга изох беради.</p>	Эшитадилар ва зарур маълумотларни ёзиб борадилар.
2 -bosқич. Асосий босқич (60 мин)	<p>2.1. Тарқатма материал билан танишиб чиқиши тавсия этади. Экранга Б/Б/Б/ жадвалини тушириб, бу жадвал билан қандай ишлаш кераклиги хақида изох беради (<i>Илова 2</i>). Дафтарга жадвални чизиб, иккинчи устунни маъруза режасига кўра тўлатиш хақида вазифа беради.</p> <p>2.2. Тарқатма материални ўқиш даврида текстнинг полясига қўйилган белгилар асосида қўйидаги саволларга жавоб беришни таклиф этади:</p> <p>(1) Сизлар нимани биласизлар? (мустақил айтиш мүмкин)</p> <p>(2) Нимани тушунмадингиз ва ўзлаштира олмадингиз?</p> <p>(3) Қўшимча қандай маълумот талаб Қилинади? Мана шунга мос равишда жадвалнинг 3 ва 4 устунларига калит сўзларга тартиб рақами қўйилган холда тўлатинг (<i>Илова 3</i>). Савол-жавоб ўтказилади. Атиги бир неча талабанинг жавоби эшитилади ва Қолган иш эса кичик гурухларда давом эттирилади деб эълон Қилади.</p> <p>2.3. Талабаларни 4 та кичик гурухга ихтийёрий равишда бўлади ва вазифа беради:</p> <p>(1) Хар бир гурух Б/Б/ жадвални барча устунлари бўйича тахлили қилсин. Бунда биринчи гурухга –</p>	<p>Б/Б/Б жадвални чизиб жадвалнинг 2-устунига маъруза режасини ёзиб жойлаштирадилар. 3 ва 4-устунларни хам тўлдирадилар.</p> <p>Саволларга жавб берадилар.</p> <p>Тўрта кичик гурухга бўлинадилар. Гурухларда ишлайдилар: - хар бир гурух аъзоси ўзларининг индивидуал жадвалларини 4 устунидаги таянч сўзларни ўқийдилар; - гурух сардори гурух ишини</p>

	<p>режанинг 1- саволи, иккинчи гурухга – 2- савол ва х.к.</p> <p>(2) 1-2 саволларда ўзлаштира олинмагани умумлаштирилсін;</p> <p>(3) бирғалиқда мавжуд манбалардан фойдаланыб саволларға жавоб тайёрланг (дарслік, маъруза мантни);</p> <p>(4) Б/Б/Б жадвални тұлатишни тугатыб, жавобларни қоғозга тушириб тақдимотта тайёрланг.</p> <p>2.4. Гурұхларда ишлашни бошлаш мүмкінлиги хақыда әйлон қиласы.</p> <p>Тақдимот жараёнини ташкил этади ва мүхокама қиласы.</p> <p>2.5. Хар бир гурұх тақдимотидан сұнг:</p> <p>(1) аудиториянинг ўзлаштириш даражасини билиш мақсадида “Нималарни билиб олдик?” деб савол беради: «Что мы узнали?»</p> <p>(2) Савол жавобни довоб этказади.</p> <p>2.6. Үқув фаолиятнинг натижаларини умумлаштириб, хар кім үзини Б/Б жадвалнинг 5 үстүнини тұлдиришни тақлиф этади.</p>	<p>ташкиллаштиради.</p> <p>-гурұхларда жавоблар мүхокама қилинади, топилған жавоб Б/Б/Б жадвалнинг 5 үстүніңа ёзилади;</p> <p>-тақдимот қоғози расмийлаштирилади.</p> <p>Гурұхлар тақдимоти натижасы: гурұх сардори Б/Б/Б жадвал тұлатылаган қоғозни доскага міхлаб гурұх жавобини тушунтиради ва изох беради. Берилған саволларға жавоб беріб, фикрларини асослаб берадилар.</p> <p>Б/Б/Б/ жадвалнинг 5 үстүнини түлдирадилар (2 минут).</p>
3 босқич. Яқуний босқич (10 мин)	<p>3.1. Хулоса қиласы, натижаларни умумлаштиради, гурұх сардорларини чиқишлиарни баҳолайды, фаол қатнашчиларни тақдирлайды.</p> <p>3.2 Үйда Инсерт үсули билан текстни мұстақил үқиб чиқиши вазифасини беради.</p>	Эшитадилар ва үйга берилған вазифаны ёзиб оладилар.

Илова 1 (2.1)

**“Инсоний ва маданий мухит” мавзусида маълумотли маърузада талабаларнинг
фаолиятни баҳолаш мезони**

Маъруза машғулоти бўйича рейтинг:

- 1,5 – 2 балл - «аъло»
- 1,0 – 1,4 – «яхши»
- 0,5 – 0,9 балла – «қониқарли»
- 0 – 0,4 балла – «ёмон».

Илова 2 (2.1)

Б/Б/Б үсулни қўллаб ишлаш қоидаси

1. Инсерпт усулини қўллаб текстни ўқинг.
2. текстни ўқиш вақтида қўйилган белгиларга кўра олинган маълумотларни тизимлаштириш мақсадида жадвалнинг мос устунларига ёзиб чиқинг.

Б/Б/Б жадвал (Биламан / Билишни хохлайман / Билдим)

№	Мавзу саволлари	Биламан	Билишни хохлайман	Билдим
1	2	3	4	5
1				
2				
3				
4				

Илова 3 (2.1)

Таянч иборалар

Ташқи кўриниш
 Маданият
 Гурӯхга тегишлилик
 Жинси бўйича гурӯхлаш
 Оила асосида гурӯхлаш
 Ёши бўйича гурӯхлаш
 Ишнинг мухумлилиги
 Истимоли бўйича иерархия
 Касбнинг мухумлилиги
 Коммуникации
 Тил
 Этика ва этикет
 Этиқод
 Полицентризм ва этноцентризм

2.2 Семинар машғулотини ўқитиш технологияси.

Ўқув вақти – 2 соат	Талабалар сони: 20 дан кўп эмас.
Укув машғулотнинг шакли	Билим доирасини кенгайтириш ва чуқурлаштириш бўйича семинар
Ўқув машғулотининг тузилиши	1. Инсонларни физик хусусиятлари ва ташки қўриниши. 2. Хулқ атворнинг махсус хусусиятлари. 3. Ўзига ишончлилик. Коммуникация. Этика ва эстетика. 4. Полицентризм ва этноцентризм.
Укув машғулотнинг максади:	Бизнес юритишда инсоний ва маданий мухит хақида билимни чуқурлаштириш ва реферат қилиш кўникмасини ривожлантириш.
Педагогик масалалар: <ul style="list-style-type: none">• мавзу бўйича билимни чуқурлаштириш ва мустахкамлаш;• укув қўлланма билан мустақил ишлаш натижасида тизимлаштириш, қийёслаш ва умумлаштириш каби кўникмаларни ҳосил қилиш;• иқтисодий маълумотларни мустақил равишда тахлил ва реферат қилиш кўникмасини ривожлантириш.	Укув фаолиятнинг натижалари: <ul style="list-style-type: none">• бизнесда инсоний мухитнинг хусусиятларини кенгрок очиб бериш;• ҳар хил давлатларга тегишли одамларнинг инсоний хусусиятларини ва бу хусусиятларни тадбиркорлик фаолиятига таъсири очиб бериш;• ишбилармонлик муносабатининг хусусиятларини аниқлашда маълум бир жихатларга эга бўлган турли давлатлар урф-одатларини билиш;
Ўқитиши усувлари	Мустақил ўқиш, жамоада мухокама қилиш, савол-жавоб, тест;
Ўқитиши шакли	Индивидуал, тўғридан-тўғри, ва жамоада ишлаш.
Ўқитиши воситаси	Маъruzалар матни, компьютер технологиялари ва х.к.з.
Ўқитиши шарти	Намунавий аудитория.
Мониторинг ва баҳолаш	Оғзаки назорат: савол-жавоб, ёзма назорат: тест, ўқув топшириқ.

Ўқув машғулоти боскичлари	Фаолиятнинг мазмуни	
	Ўқитувчининг фаолияти	Талабанинг фаолияти
1-босқич. Ўқув машғулотга кириш (10 мин)	<p>1.1. Мавзуни, мақсадни ва режалаштирилган ўқув натижасини эълон Қилади;</p> <p>1.2. Режа ва ўқув машғулотининг хусусияти билан таниширади.</p> <p>1.3. Талабани фаоллаштирадиган савол берилади: “Қандай категорияларни ўргандингиз?” Савол-жавоб ўтказади.</p>	<p>Эшитадилар, ёзадилар.</p> <p>Саволларга жавоб берадилар.</p>
2- босқич Основная часть (60 мин)	<p>2.1. Олдинги дарсда ўтилган мавзу бўйича ндивидуал тест ўтказилади (<i>Илова 1</i>)</p> <p>2.2. Мавзу бўйича билимни чуқурлаштириш, реферат тайёрлаш ва маълумотларни тахлил Қилиш кўникмасини ривожлантириш мақсадида мустақил иш ўтказилади деб эълон қилинади.</p> <p>2.3. Ўқув материали бўйича “Ишбилармон муносабатларнинг хусусиятларини аниқлашда инсоний ва маданий мухит” мавзусида реферат тайёрлаш учун топшириқ беради. (<i>Илова 2</i>)</p> <p>2.4. Топшириқни бажарган талабаларнинг ишини кўриб чиқади ва баҳолайди.</p> <p>2.5. Мазкур топшириқни бажариш услугбини эълон қилиб, намуна сифатида натижалар (баҳосини) рўйхатини доскага осиб қўяди. (<i>Илова 3</i>).</p> <p>2.6. Топшириқ беради: Ҳар бир талаба юқорида келтирилган мезонлар асосида ўзининг ишини баҳоласин, кучли ва кучсиз томонларини аниқлашга харакатқилсин.</p> <p>2.7. Бир неча талабанинг бажарган иши мисолида олинган натижаларни биргалиқда мухокама этишни ташкил этади. Мухокама этилган ишларга умумий баҳо беради.</p>	<p>Тест саволларига жавоб бериб, топширади.</p> <p>Реферат бўйича топшириқни бажаради.</p> <p>Намунадаги баҳолаш мезонлари билан танишадилар.</p> <p>Реферат тайёрлаш бўйича олган билимлари асосида тахлил Қиладилар.</p> <p>Келтирилган мезонлар асосида мустақил равища ўзларининг ишларини баҳолайдилар.</p> <p>Жамоада Қилинган ишларни мухокама Қиладилар.</p>
3 -босқич. Якуний босқич (10 мин)	<p>3.1. Бажарилган ишга якун ясайди. Яхши бажарилган ишлар таъкидлаб ўтади, реферат тайёрлашда йўл йўйилган камчиликларга эътиборни қаратади ва келгусида бундай камчиликларни такрорламаслик учун реферат тайёрлаш усулини такомиллаштириб бориш кераклигини ўтиради.</p> <p>3.2 Мустақил бажариш учун топшириқ беради:</p> <p>1) ўрганилган ўслуб асосида ўқув материалининг бошқа қисмига реферат тайёрланг;</p> <p>2) “Халқаро бизнес” фанидан реферат ёзиш</p>	<p>Саволлар берадилар.</p> <p>Мустақильбажариш учун топшириқни ёзиб оладилар.</p>

	мавзусини мустақил равишда танланг ва реферат режасини тузинг.	
--	--	--

Илова 1 (2.2)

1. Халкаро бизнес бу:
 - а) мамлакат ичида юритиладиган хар кандай хужалик жараёнлари;
 - б) икки давлат уртасида буладиган хужалик жараёнлари;
 - в) компаниялар уртасидагихар кандай хужалик жараёнлари;
 - г) икки ёки ундан ортик давлатлар уртасидаги хар кандай хужалик жараёнлари.

2. Халқаро бизнеснинг мақсади:
 - а) ресурсларга эгалик килиш;
 - б) савдони кенгайтириш;
 - в) савдо ва таъминот манбаларини диверсификациялаш;
 - г) а, б, в.

3. Халкаро операцияларни утказишни асосий шакллари?
 - а) товар ва хизматларнинг экспорти ва импорти;
 - б) лицензиялаш, франчайзинг;
 - в) инвестициялар;
 - г) а, б, в.

4. Роялти бу:
 - а) банк операцияларини утказиш учун тулов;
 - б) аренда ва ижара учун тулов;
 - в) хорижда булган активлардан фойдаланганлик учун тулов;
 - г) сугурта учун тулов.

5. Түгри инвестицияларнинг асосий хусусиятлари:
 - а) ташки бозорга кириш имконияти ва улар устидан назорат;
 - б) куйилган капитал, персонал ва технологияларга нисбатан мажбуриятларнинг юкорилиги,
 - в) кисман мулқорлик хукуки,
 - г) а, б, в.

6. Портифел инвестицияларнинг асосий хусусиятлари:
 - а) б ва а;
 - б) ташки операциялар устидан назоратнинг йўклиги;
 - в) молиявий фойда;
 - г) кисман мулқорлик хукуки.

7. Умумий ташки мухит:
 - а) география, тарих, хукук;
 - б) сиёsat, иктисол, маданият;
 - в) иктисол, тарих, сиёsat;
 - г) а, б, в.

8. Хорижий инвестициялар ваҳалкаро савдошаклларини узгаришига олиб келадиган асосий омиллар:

- А) Б, В, Г;
 Б) иктисодий шароитлар ва технология;
 В) уриш ва инкилоб;
 Г) сиёсий муносабатлар.

9. Хукукий тизимларнинг шакллари?

- а) оддий хукук;
 б) а, г, в.
 в) фукаролик хукуки;
 г) теокретик хукук.

10. Иктисодиёт ривожланганлик даражаларининг классификацияси:

- а) юкори даражадаги даромадли;
 б) урта даражадаги даромадли;
 в) паст даражадаги даромадли;
 г) а, б, в.

Илова 3 (2.2)

Рефератнинг кўрсаткичлари ва баҳолаш мазони

№№	Баҳолашнинг кўрсаткичлари	Баҳолаш мезони	Қўйилиши мумкин бўлган макс. баҳо (балл)	Хақиқатда қўйилган баҳо (балл)
1	Рефератнинг номи	Мавзу мазмунининг ёритилганлиги	0,1	
2	Режа	Берилган мавзунини акс эттирувчи ўз ичига 2-3 пунктни олган мундарижа	0,3	
3	Кириш	Мазкур мвзуни “Халқаро бизнес” предметида нечоғ мухимлигигини акс эттиради	0,4	
4	Хулоса	Берилган маълумотларни қисқача ифодалайди ва асосий натижаларни хулоса қиласди.	0,4	
5	Маълумот ва цитаталарга хавола бериш	Келтирилган иаълумотларнинг манбаъси ва аниқ бети кўрсатилади.	0,2	
6	Кўргазмалик даражаси	Жадвал, график, схема.	0,4	
7	Адабиётлар рўйхати	Рефератни тайёрлашда фойдаланилган маълумотларнинг манбаълари келтирилади	0,2	
8	Жами	Умумий натижавий баҳо	2	

Талабаларнинг тестдан олиши мумкин бўлган максимал бали – 1 (тўғри жавоб берилган хар бир тест саволи 0.1 балл билан баҳоланади). Реферат учун максимал балл – 2. Семинар машғулотида олиш мумкин бўлган максимал балл - 3. 2,6 – 3 балл “аъло”, 2 –

2,5 бал “яхши”, 1,6 - 1,9 балл “қониқарли” ва 1,5 балл ва үндан бўлса “ёмон” баҳо билан баҳоланади.

(маъруза – 2 соат, семинар машғулоти – 2 соат)

3.1. Маърузани ўқитиш технологияси

Ўқув вақти – 2 соат	Талабалар сони: 20 дан кўп эмас.
Укув машгулотнинг шакли	Эксперт иштирокида ўтказиладиган маъруза
Ўқув машғулотининг тузилиши	1. Хорижий түғри сармояларнинг мазмунни ва моҳияти. 2. Давлатнинг ва сармоядорнинг манфатдорлиги. 3. Түғри хорижий сармоянинг сабаблари. 4. Савдо ва ишлаб чиқариш омилларининг мобиллиги ўртасидаги алоқа.
Укув машгулотнинг максади:	Хорижий түғри сармоя моҳияти ва ахамияти, сармоя қилиш усуслари ва унинг сабаблари билан таништириш.
<i>Педагогик масалалар:</i> <ul style="list-style-type: none">• түғри хорижий сармоянинг мазмунни ва моҳиятини очиб бериш;• түғри хорижий сармоянинг устунликлари билан таништириш;• түғри хорижий сармоя қилишнинг сабабларини кўрсатиб бериш;• савдо ва ишлаб чиариш омилларининг мобиллиги ўртасидаги алоқани очиб бериш.	<i>Укув фаолиятнинг натижалари:</i> <ul style="list-style-type: none">• түғри хорижий сармоянинг мазмунни ва моҳиятини тушунтириш;• активларни қўлга киритиш услублари билан таништириш;• түғри хорижий сармоя қилишнинг сабабларини келтириш;• түғри хорижий сармоя қилишдан сармоядор ва давлатнинг манфаатларини аниқ кўрсата билиш;• савдо ва ишлаб чиариш омилларининг мобиллиги ўртасида алоқани хусусиятларини очиб бериш.
Ўқитиши усуслари	Маъруза
Ўқитиши шакли	Түғридан-түғри, жамоа ва гуруҳда ишлаш.
Ўқитиши воситаси	Маъруза матни, кодоскоп, компьютер технологияси, график оргонайзер.
Ўқитиши шарти	Техник воситалари билан жихозланган ва гурухларда ишлаш имконияти мавжуд булган уқитиши хонаси.
Мониторинг ва баҳолаш	Оғзаки назорат: савол-жавоб, ўқув топшириқ.

Ишлаш босқичлари, вақт	Фаолият мазмұни	
	Үқитувчи фаолияти	Талаба фаолияти
Тайёрлов босқичи	<p>Экспертни аниқлады. Эксперт учун саволлар мажмұасини ишлаб чиқады (<i>Илова 1</i>). Экспертта саволарни күрсатыб мухокама қилиб олади.</p> <p>-Имконият даражасыда үқыв машғулотда диаграмма, схема, жадвал ва бошқа күргазмали материаллардан фойдаланишни тавсия қилади.</p>	
1 босқич Үқыв машғулотига кириш (10 мин)	<p>1.1. Маңруза мавзуси, режаси, мақсади, машғулот натижалари ва унин олиб бориш хұсусиятларини эълон қилади.</p> <p>1.2. Таклиф қилинган мутахассисни таништиради.</p>	Эшитадилар
2 босқич. Асосий босқич (60 мин)	<p>2.1. “Мазкур үқыв машғулотда нима хақида гапирилади?” деган саволга ўйлаб жавоб беришни тавсия этади. Савол-жавоб ўтказади. Жавобларни түлдириади ва умумлаштиради.</p> <p>Талабалар эътиборини таянч ибораларга ва мазкур мавзуда кўриладиган масалалар доирасига қаратади.</p> <p>2.2. назария ва амалиётни қиёслаш асосида янги материални ўрганишни ташкил қилади.</p> <p>2.3. Маңруза режасига кўра хорижий тўғри сармоя ва уни жалб этишнинг назарий жихатларини слайдлар ёржамида тушунтиради.</p> <p>2.4. Маңрузанинг асосий саволлари бўйича амалийёт нуқтаи назаридан таклиф этилган экспертнинг сўзга чиқишини ташкил қилади (<i>Илова 2</i>).</p> <p>2.5. Таклиф этилган экспертта мавзуга таълуқли бўлган саволлар беришни тавсия этади.</p> <p>Экспертнинг берган жавобларини түлдириади ва умумлаштиради.</p>	<p>Саволларга жавоб берадилар</p> <p>Эшитиб, дафтарларига конспект қиладилар.</p> <p>Саволлар берадилар ва ёзиб борадилар.</p>
3 босқич. Яқуний босқич (10 мин)	<p>3.1. Талабаларни этиборини асосий моментларга жалб қилиб хулоса қилади.</p> <p>3.2. Мазкур мавзу бўйича иккинчи машғулотга тайёргарлик кўриш мақсадида Инсерт ва Б/Б/Б үсулларини қўллаб мавзу мазмунини қайта ўқиб келинг.</p> <p>3.3. Таклиф этилган экспертта ташаккур билдиради.</p>	Эшитадилар ва ёзиб борадилар.

Илова 1 (3.1)

Эксперт вакили учун саволлар.

1. Хорижий тўғри сармоя хақида эшитганмисиз? У хақида кенгроқ маҳлумот беринг.
2. Чет элда борн бир ишлаб чиқариш корхонасини ташкил этишда қандай омиллар таъсир этади?
3. Хорижий тўғри сармоя нинг ортишига қандай омиллар таъсир этади?
4. Хорижий тўғри сармоя нинг маъноси нимадан иборат?
5. Мамлакатнинг инвестицион мухит деганда нимани тушунасиз?
6. Қандай қилиб хорижий тўғри сармоя капиталларни харакатга кнелтиради?
7. Хорижий тўғри сармоянинг хусусий мулкга эгалик қилиш сабабларини айтиб беринг.
8. Хорижий тўғри сармоя қилинганда сармоядор қандай манфат ва зарар кўриши мүкин?
9. Хорижий тўғри сармоя жалб қилган мамлакат қандай манфаат ва зарар кўриши мүкин?
10. Ташқи савдо билан ишлаб чиқариш омилларининг халқаро харакати ўртасида, айниқса тўғри сармояга нисбатан қандай алоқалар мавжуд?

Илова 2 (3.1)

1-жадвал.

Ўзбекистон Республикасида хорижий тўғри сармоялар

Йиллар	Сармоя миқдори (млн.сўмда)
1994	73,0
1995	24,0
1996	90,0
1997	167,0
1998	226,0
1999	201,0
2000	231,0
2001	108,0
2002	65,0
2003	70,0

Манбә: European bank for reconstruction and development /transition report Update

2-жадвал.

Дунё худудлари бўйича хоржий тўғри сармояларнинг хажми, 2007 йил.

Худуд, мамлакат	Сармоянинг миқдори млрд. АҚШ доллари	% ҳисобида

Дунё	3455,5	100,0
Фарб индустриал мамлакатлари:	2349,4	68,0
Фарбий Европа	1276,5	36,9
Шимолий Америка	857,9	24,8
Бошқа индустриал давлатлар	215,1	6,2
Ривожланаётган мамлакатлар	1043,7	30,2
Аргентина, Бразилия ва Мексика	249,2	7,2
Бошқа Лотин Америка давлатлари	126,2	3,7
Хитой (Гонконг билан)	244,2	7,1
Шарқий ва Жанубий-Шарқий Осиё ¹	253,1	7,3
Осиёнинг бошқа мамлакатлари	96,3	2,8
Африка	65,2	1,9
Бошқа ривожланаётган давлатлар	9,4	0,3
Ўтиш иқтисодиётлимамлакатлар	62,4	1,8

¹ Индонезия, Корея, Малайзия, Филиппин, Сингапур, Тайвань ва Таиланд.

3-жадвал.

Ривожланган индустриал бўйича хоржий тўғри сармояларнинг хажми, 2007 йил.

Мамлакат	Сармоянинг миқдори	
	млрд. АҚШ доллари	дунё миқдорига нисбатан %
1. АҚШ	682	19,8
2. Буюк Британия	382	11,1
3. Китай (Гонконксиз)	213	6,2
4. Франция	191	5,5
5. Германия	171	4,9
6. Канада	136	3,9
7. Австралия	133	3,8
8. Нидерландия	128	3,7
9. Бразилия	128	3,7
10. Бельгия-Люксембург	114	3,3
11. Испания	111	3,2

12. Мексика	88	2,5
13. Италия	79	2,3
14. Сингапур	76	2,2
15. Швейцария	66	1,9

4-жадвал.

Хорижий түғри сармояларни эксперт қилувчи этакчи мамлакатлар, 2007

Мамлакатлар	Сармоялар экспорти	
	млрд. АҚШ доллары	% - дунё миқ.нисбат
1. АҚШ	114,5	27,0
2. Буюк Британия	63,7	15,0
3. Германия	40,3	9,5
4. Франция	35,6	8,4
5. Гонконг (1996 г.)	27,0	7,8
6. Япония	26,0	6,1
7. Нидерландия	20,0	4,7
8. Швейцария	16,8	4,0
9. Канада	14,0	3,3
10. Швеция	12,6	3,0

5-жадвал.

Хорижий түғри сармояларни импорт қилувчи этакчи мамлакатлар, 2007

Мамлакатлар	Сармоя импорти	
	млрд. АҚШ доллары	% - дунё миқ. нисбатан
1. АҚШ	90,7	22,7
2. КХР	44,2	11,0
3. Буюк Британия	37,1	9,3
4. Франция	23,2	5,8
6. Бразилия	19,7	4,9
7. Мексика	12,5	3,1

8. Бельгия-Люксембург	12,5	3,1
9. Швеция	10,9	2,7
10. Нидерландия	9,2	2,3
11. Австралия	8,7	2,2
12. Сингапур	8,6	2,2
13. Канада	7,1	1,8
14. Аргентина	6,6	1,7
15. Россия	6,2	1,6

6-жадвал.

**Үтиш иқтисодиётли мамлакатларда түғри хорижий сармоялар (ТХС)
1995-2003 йиллар.**

	ТХС оқими миңдори (млн долл)	Жон бошига түғри келадиган ТХС миңдори (млн. долл.).	Жон бошига түғри келадиган ТХС			ЯИМга нисбатан фоиз ҳисобида		
			2001	2002	2003	2002	2002	2003
ЕХни янги аъзолари	142734,9	214,8	249,9	307,4	156,2	5,1	5,6	2,4
Чехия Республика	36987,3	399	549,6	827,6	252,2	9,9	12,2	3,0
Венгрия	31724,8	351,8	396,9	288,3	251,6	7,6	4,4	3,0
Польша	50110,0	144,3	148,1	107,2	109,7	3,1	2,2	2,0
Словакия	10197,5	210,1	293,2	762,5	105,5	7,6	17,0	1,8
Словения	3275,6	183,0	185,9	810,0	91,4	1,9	7,3	0,7
Эстония	3608,5	284,0	394,0	209,0	662,1	9,7	4,4	10,6
Латвия	3103,9	141,4	67,9	160,5	151,2	2,1	4,6	3,8
Литва	3727,4	112,0	120,8	198,8	48,8	3,8	5,2	1,0
Жанубий-Шарқий Европа	31242,9	63,5	81,8	75,5	123,1	4,6	3,6	5,1
Албания	959,5	33,8	65,9	42,7	56,6	4,9	2,8	3,0
Босния ва Герцеговина	1132,5	33,1	32,0	64,3	91,5	2,6	4,7	5,4
Болгария	6198,8	85,6	103,3	116,1	183,9	6,0	5,6	8,1
Хорватия	9044,4	216,1	335,4	241,4	367,7	8,0	5,3	7,5
Румыния	9873,0	48,8	51,7	51,2	70,3	2,9	2,5	2,9
Македония	999,7	55,1	216,1	37,9	46,0	12,8	2,1	2,0
Сербия ва Черногория	3035,0	32,0	15,7	45,1	129,4	1,4	3,0	6,6
МДХ	62370,6	24,4	24,9	32,0	31,6	1,7	2,0	1,6
Арманистон	983,6	28,9	23,2	39,5	41,0	4,0	6,3	5,9
Азербаджан	8639,3	120,5	28,0	170,9	400,9	4,0	21,9	44,7
Беларусия	1750,2	19,2	9,4	24,5	16,9	0,8	1,7	1,0
Грузия	1394,0	29,4	21,0	31,7	65,1	3,4	4,9	8,6
Казағистан	14821,4	101,2	176,1	161,6	129,5	12,8	10,6	7,1

Киргизстан	411,9	9,5	1,0	1,0	4,9	0,3	0,3	1,4
Молдавия	737,1	19,0	34,1	27,3		13,7	7,0	3,0
Россия	25367,0	19,3	17,1	24,1	8,0	0,8	1,0	0,3
Таджикистан	193,2	3,6	1,5	5,8	5,1	0,9	3,0	2,0
Туркманистан	1131,9	27,2	35,2	20,3	19,9	2,6	1,3	1,3
Украина	6154,0	13,7	16,1	14,2	29,5	2,1	1,6	2,9
Ўзбекистан	787,0	3,6	3,3	2,5	2,7	0,7	0,7	0,8

Манбъа: ЮНКТАД, дунё бўйича инвестициялар хақида хисобот, 2004 йил.

3.2. Семинарни ўқитиш технологияси

Ўқув вақти – 2 соат	Талабалар сони: 20 дан кўп эмас.
Укув машгулотнинг шакли	Холатли масаладан фойдаланган холда семинар машғулоти.
Ўқув машғулотининг тузилиши	<ol style="list-style-type: none"> Кириш Билимни фаоллаштириш. Холатли масала билан индивидуал ишлаш. Гурӯҳда ишлаш. Тақдимот. <p style="text-align: right;">6. Хулоса</p>
Укув машгулотнинг максади:	Хорижий тўғри сармоялар хақидаги билимларни чуқурлаштириш ва холатли масалаларни ечиш бўйича кўникмалар ҳосил Қилиш.
Педагогик масалалар: <ul style="list-style-type: none"> мавзу бўйича билимларни тизимлаштириш ва мустахкамлаш; қиёсаш, умумлаштириш асосида ўкув материал билан мустақил ишлаш кўникмасини ривожлантириш; амалиёт холатларидан келиб чиқган холда ечим қабул қилиш кўникмасини ҳосил Қилиш; қабул Қилинган ечимни асослаш, химоя қила билиш ва биргаликда мухокама Қилиш маданиятни ривожлантириш. 	Укув фаолиятнинг натижалари: <p>Талаба бажариши керак:</p> <ul style="list-style-type: none"> холатли масалада берилган холатларни тахлил Қилиш; берилган маълумотлар асосида муаммони аниқлаши ва ечим алгоритмини бериш; бошқарув ечимини қабул Қилиш ва саволларга жавоб бериш учун маълумот тайёрлаш; амалга оширилган тахлил асосида яқуний хулоса Қилиш.

Үқитиши усуллари	Холатли масала, мухокама, амалий усул, тақдимот, савол-жавоб
Үқитиши шакли	Индивидуал үқиш, түғридан-түғри, жамоа ва гурӯҳда ишлаш.
Үқитиши воситаси	Холатли масала материали, тақдимот қофозлари, фламастер, скоч, маркер, доска.
Үқитиши шарти	Техник воситалари билан жихозланган ва гурӯҳларда ишлаш имконияти мавжуд булган уқитиши хонаси.
Мониторинг ва баҳолаш	Оғзакай назорат: савол-жавоб, ўқув топшириқ.

Ишлаш босқичлари, вақт	Фаолият мазмуни	
	Ўқитувчининг фаолияти	Талабанинг фаолияти
Тайёрлав босқичи	Холатли масала материаларини талабаларга мустақил ўрганиш учун тарқатади. (<i>Илова 1</i>)	Холатли масала билан мустақил танишиб чиқадилар.
1 босқич Ўқув машғулотига кириш (10 мин)	1.1 .Машғулотнинг мавзуси, мақсади ва ўқув машғулотининг режалаштирилган натижаларини эълон қилади. 1.2. Машғулотнинг режаси ва хусусиятлари билан таништиради. Холатли масаланинг мақсади ва назарий билимларни мустахкамлашдаги ўрни тушунирилади.	Эшитадилар.
2 босқич. Билимни фаоллаштириш (10 мин)	2.1.Талабалар билимини фаоллаштириш мақсадида таянч иборалар бўйича савол-жавоб ўтказади (<i>Илова 3</i>) 2.2. Машғулотнинг иш тартиби, баҳолаш кўрсаткичи ва мезонлари билан таништиради. (<i>Илова 4,5</i>)	2.1 Саволларга жавоб берадилар. 2.2 Мухокама қиладилар ва саволлар берадилар.
3 босқич. Индивидуал ишлаш (20 мин)	3.1. Холатли масалани мухокама этишни ўюштиради, этиборни ишлаш қоидаларига, тахлил схемаларига ва муаммонинг байён этилишига эътиборни қартишни такидлайди. 3.2 Мустақил равишда холатларни тахлили Қилиш, муаммони байён этиш, ечиш алгоритмини ишлаб чиқиш вазифасини топширади. (<i>Илова 2</i>)	3.1 Масала маълумотларини мухокама қиладилар, аниқлаштирадилар ва саволлар берадилар. 3.2 Мустақил равишда тахлил қиладилар, муаммони ечиш йўлларини топадилар.
4 босқич Кичик гурӯҳларда ишлаш	Тингловчиларни гурӯҳларга бўлади. Топшириқ беради: гурӯҳларда холатларни тахлилини, муаммони ечиш адлгоритмини мухокама қилинг, тақдимот қофозини тўлатиб	Холатли масалани ечиш вариантиларини мухокама қиладилар ва тақдимотга тайёргарлик кўрадилар.

(20 мин.)	тақдимотга тайёрланинг.	
5 босқич тақдимот (20 мин)	Тақдимотни ва ўзаробаҳолаш жараёнини ташкил қиласди. Гурухлар жавобини тўлдиради, изохлайди ва масаланинг асосий жойларига эътибор беришни таъкидлайди.	3.1 Гурух сардорлари тақдимот қиласдилар. Қолган талабалар саоллар беради, мухомамада иштирок этади ва баҳолашади.
6 этап. Заключительный (20 мин.)	6.1 Ўқув машғулот фаолиятига якун ясади. Гурухларнинг олган баҳолари асосида Қолган талабаларни баҳолайди. Қилинган ишнинг келажақдаги ахамиятини очиб беради. 6.2. Мустақил ишлаш учун топшириқ беради: маъруза матнининг давоми билан уйда танишиб чиқинг.	Эшитадилар, аниқлаштирадилар, топшириқни ёзиб оладилар.

Илова 1 (3.2)

ХОЛАТЛИ МАСАЛА: “ЭЛЕКТРОЛЮКС” КОМПАНИЯСИННИНГ ЭГАЛЛАГАН МАВҚЕИ.

“Электролюкс” дунеда электр жихозлаш ускуналарини ишлаб чикариш буйича олдинги уринларга чикиб олди. Бирок шунга ухшаш барча товарлар швед фирмаси томонидан бошқарила олинмади. Масалан, «электролюкс» чанг юткичлари 60 йилдан 87 йилгача мустақил равишда акшда ишлаб чикарилар эди. Швед фирмаси шунингдек, «эврика» чанг юткичларини хам тайерларди.

«Электролюкс» компанияси узининг биринчи халкаро экспансиясини кушимча махсулот сотищдан бошлаган. Доимий харажатларни ютиб юбориш учун швед бозори жуда кичик эди, махаллий бозорлар ўша даврда хам кам булганди. Сотув хажмини экспорт оркали камайтириш амалга ошмагандан кейин, компания хорижий ишлаб чикариш ташкилотлари оркали узининг аник самарали захираларини ишлата бошлади. Шу йул билан ниокр ва бир канча бошқарув харажатлари кушимча сотув хажмига булиб юборилди. Бунга хорижий корхоналар эвазига эришилди.

60-йилларнинг охиригача «электролюкс» чанг юткич ва узининг хусусий ишлаб чикариш кучларини кенгайтиришга мослашган эди. 70-йиллар мобайнида компания, мухим фирмаларга эга булиш оркали махсулот ассортиментини кенгайтириш оркали эришидди. Ваҳоланки у компания ассортиментидан ажралиб турарди. «электролюкс» фойдаси уни яна янги махсулотларга эгалик килишдан дарак берарди. Шундай килиб, компания 2 та швед фирмасини хам кушиб олди. Уларнинг фаолияти майший хизмат асблоблари ва кир ювиш машиналарини ишлаб чикаришдан иборат эди. Чет элдаги тармоклар оркали «электролюкс» бошқаруви бу фирмалар сотув хажмини купайтириш нияти борлиги аник. 1973 йили компания «фасит» фирмасини, сотув хажми ва катта тармокка эга корхонани биринчиликга харакат килди. «электролюкс» акш ва францияда

чанг юткич ишлаб чикарадиган фирмаларга хам эга булди. «Электролюкс» махсус чанг юткичлар сотувини куллаб кувватлаш учун акш ва францияда уйларни тозалаш буйича хизмат киладиган фирмани сотиб олди. «Электролюкс» ошхона жихозларини ишлаб чикарувчи франциянинг «артур мартин», майший ускуналар ишлаб чикарувчи швейцариянинг «терма» ва овкат тайерлашда ишлатиладиган жихозлар ишлаб чикарувчи акшнинг «таман» фирмаларига хам эгалик кила бошлади.

«Фацит» компаниясидан бошка хамма компаниялар, махсулот ассортиментини тулдирувчи фирмалар эди. Шу оркали компания маълум самарадорликка эришиди. Бирок, айрим фирмаларни махсулотлари унга унчалик самара келтирмас эди, шунинг учун «Электролюкс» нодаромад корхоналарни сотиб юборишга имконият кидиради. Масалан, 1978 йилда компания куп номенклатурали, ошхона жихозларини ишлаб чикарувчи швед фирмаси «Хускварна»ни сотиб олган эди ва компаниянинг факатгина мотоцикл ишлаб чикарадиган линиясини сотиб юбора олди холос. Лекин компания занжирли арра ишлаб чикарадиган корхоналарга яхши харидор топа олмади. Шунга куникиб, «Электролюкс» канада ва норвегияда занжирли арралар ишлаб чикарувчи корхоналарни сотиб олди. Натижада «Электролюкс» дунеда шу махсулот ишлаб чикарувчи ягона гигант компанияга айланди. 70 йиллар давомида фирма 50 га якин фирмаларни сотиб олди. 1980 йилда «Электролюкс» 70 йиллардагига караганда янгирик корхоналарни сотиб олишга харакат килди. Компания металлургия ва метални ишловчи швециянинг «Гранджес» фирмасига 175 млн. Акш долларни таклиф килди. Шу охирги компания купмиллатли компания булиб хисобланди ва 50%дан куп сотув хажми швециядан ташкарида амалга ошириларди. Иккала компания директорлари шуни таъкидлашди, компанияларни кушилиши «Гранджес» алюминий, мисс ва пластмасса билан «Электролюкс»ни таъминлайди. Куп аналитиклар шуни сезишибди, компания тамоман сотиб олиш хакида таклифнинг вакти «Байер Инвест» швед йирик компанияси, рангли металл ишлаб чикарувчи коипанияни сотиб олиш омилига асосланган эди. Бошка аналитиклар, 70 йиллардаги горизонта ишлаб чикиришни кенгайтириш оркали, компанияни бойиб кетишига ишонишиди.

«Гранджес» «Электролюкс»га кушилгандан кейин янги майший ускуналар ишлаб чикарувчи фирмаларни сотиб ола бошладилар. Компания майший жихозлар ишлаб чикарувчи «Занусси» фирмасини сотиб олди ва европада 23% бозорни эгаллади. 1986 йилда «Фриджедер», «Гибсон» маркаларини ишлаб чикарувчи акшнинг «Вайт Консолидейтид Индастриэз» компаниясини сотиб олди. Бу Электролюкс компаниясини дуненинг энг йирик майший ускуналар ишлаб чикарувчисига айлантирди, лекин унинг бу фаолияти узокка чузилмади. Чунки “Уэрпул” компанияси “Филипс” компаниясининг акциялар пакетини сотиб олишга харакат киларди. Шунга кура, бошка ишлаб чикарувчилар хам бирлашиш оркали кенгайишиди. Масалан, «Майтаг» - «Майжик Чиф», «Адмирал» компаниясини сотиб олди. Шундан сунг «Рувер» компаниясига бошка европа компаниялари кушилишиди. Электролюкс президенти Андерс Шарп шундай деди: «Тармокни бирлашиши дегани, майший анжомларни сотиб олиш буйича фирмаларни сотиб олиш имконини бермайди».

Бир канча тахлилларга кура компания купгина фирмаларни сотиб олиши кийинлашди, чунки унинг сотув хажми, фойдага кура жуда юкори эди. Бу компания шуниси билан фарқ киларди, у унча киммат булмаган, емон ишлайдиган фирмаларни сотиб олиб, кейинчалик кайта тиклашга катта харажат сарф килар эди.

«Электролюкс» ва унинг ракобатчилари электр жихозлари ишлаб чикириш буйича халкаро ишлаб чикарувчилар булишиди, лекин компанияни уз мамлакатидан ташкарисидаги сотув хажми унча катта эмасди. Мамлакатлардаги ошхоналарнинг хар хиллиги, моделни халкаро стандартларини кийин ахволга солиб куйди. Лекин «Электролюкс» фаолиятини шунга каратдики, саноати ривожланган мамлакатларнинг

яшаш тарзи бир бирига ухшаб кетади ва шу оркали у техник имкониятлар ва лойихалар самарадорлигини оширишга интилади. 1990 йил «Электролюкс» операцияларни бошкаришда бир канча кийинчиликларга тукнашганини айтиб ўтилди. Факат европани ўзида компания 40 хилдан ортик музлатгич маркалари, 1500 вариантга эга булган 120 конструкцияси бор эди. Шунга бозор бушликларини тулдириш учун яна янги моделларни ишлаб чикардию шу пайтларда «уэрпул» компания маҳсулотларига талаби ошганда «филипс»дан ажралиб чикиш эди.

МУХОКАМА УЧУН САВОЛЛАР

1. «Электролюкс»ни кандай күчлар түгри инвестицияга йуналтиришга сабаб булди?
2. Вакт утиши билан «Электролюкс» стратегияси кандай узгарди? Бу узгаришлар кандай килиб түгри инвестицияни амалга оширилишига таъсир этди?
3. Компаниянинг кандай афзаллуклари ва кутилаетган муаммолари борки, у халкаро фаолиятини фирмаларни сотиб олиш эвазига кенгайтирмоқда?
4. «Электролюкс» «Гранджес»ни сотиб олиши шартмиди?
5. Келажақдаги глобал ракобат кай тарзда кечади ва у «Электролюкс стратегияси билан кандай кечади?

Илова 2 (3.2)

Ечиш алгоритми

1. Холатли масалани тахлили Қилинг, муаммони ва уни ечиш алгоритмини баён Қилинг.
2. Берилган маълумотлар ва келтирилган ечиш алгоритми, хамда Қўшимча жадваллар асосида ечим Қабул қилиш хақида маълумотлар тайёрлансин.
3. Бошқарув ечимини Қабул қилиш асосида якуний хулоса тайёрлансин.

Холатли масалани тахлили Қилиш бўйича маслаҳат ва тавсиялар

1. Холатни ягона тассавур Қилиш мақсадида синчиклаб ўқиб чиқинг. Ўқиш вақтида тахлил Қилманг.
2. Яна бир марта ўқиб, асосий моментларини тагига Қалам билан Қичнг ёки поляга белгилар Қўйинг.
3. Асосий момент ва холатларнинг хусусиятларини, масаланинг моҳиятини ва иккинчи даражали еарсаларни аниқлашга харакат Қилинг. Ёзма равишда асосий муаммони ёзиб Қўйинг.
4. Аниқланган муаммога бевосита ва бил восита таалуқли бўлган фактларни топиб. Белгилаб Қўйинг. Бу эса воқеликни занчир асосида аниқлашга ёрдам беради.
5. Таклиф Қилинган ечимни тўғри эканлигини текширишга ёрдам берувчи мезонни баён Қилинг.
6. Муаммонинг ечимининг бир неча варианtlарини топишга харакат Қилинг. Топилган ечимлар вариантининг қайси бири энг кўп мос келишини асослашага харакат Қилинг.
7. Қабул Қилган ечимни амалиётга тадбиқ этиш бўйича таклифлар беринг.
8. Холатлар тахлили листини тўлдиринг.

Холатларни тахлили Қилиш листи

Тахлил босқичлари	Тахлил босқичларининг мазмуни	Тахлил натижалари	Баҳолаш мезонлари
1. Ҳолатнинг тахлили	1. Ҳолатли масала мазмуни ва мохиятини аниқлаш. 2. Ҳолатга таълуқли бўлган фактлар: Нима биолан боғлиқ? Нима рўй беради? Кимнинг иштирокида ва нима учун? Ходисанинг ривожланиш натижалари Қандай кечган?		Карралиги
2. Муаммони шакллантириш ва баён Қилиш	Муаммонинг мазмунини акс эттирувчи гап.		Карралиги: 9-10 сўздан кўп эмас.
3. Ходисада иштирок этувчиларни аниқлаш	а)барча иштирокчиларни статуси ва ўрнини кўрсатиш; б) ходиса рўй бераётган ташкилотни хусусиятлари: ташқи ва ички мухит, бизнес хусусияти.		Максимал карралик
4. Ходисалар хронологиясини ўрнатиш	Ходиса ва фактларнинг тескари хронологик тартибда ва уларга баҳо бермасдан кўрсатиш: Нима рўй берди? Хозир нима рўй бераяпти? Нима кутилмоқда?		Аниқлик ва тушунарлик
5. Крнцептуал жихатларини аниқлаш ва байён Қилиш	Ҳолатларга бевосита таълуқли бўлган концептуал саволларни байён Қилиш (мотивация, режалаштириш ва х.к.з.)		Фактлар (текстда келтирилган сўзлар) билан тиркаш.
6. Альтернатив ечимларни таклиф Қилиш ва унинг ичидан энг мақулини танлаш	Ҳолатли масала бўйича мумкин бўлган барча ечимларни байён Қилиш. Келтирилган хар бир ечимни асослаш ва баҳолаш. Уларнинг ижобий ва салбий томонларини кўрсатиш. Энг яхшисини танлаш.		Келтирилган ечимлар вариантининг аниқлиги ва тушунарлилиги.
7. Қабул Қилинган ечимни ишлаб чиқиш.	Қабул Қилинган ечимни барча деталларигача ишлаб чиқиш. Қабул Қилинган ечимни танлаш сабаблари ва самарадорлигини асосланиши.		Аниқлик ва тушунарлик

Илова 3 (3.2)

Савол-жавоб ўтказиш учун саволар.

1. Тўғри хорижий сармоя деганда нима тушунилади?
2. Бошқа давлатлда ишлаб чиқариш корхонасини очганда Қандай омиллар таъсир этади?

3. Түғри хорижий сармоя хусусий мулкнинг Қандай миқдорига эгалик Қилиш хуқуқини назарда тутади?
4. Нима учун хукуматлар хорижий сармоя устидан назорат Қилишдан манфаатдорлар?
5. Инвесторнинг маефаатдорлиги нимада намоён бўлади?

Иловав 4 (3.2)

Вақт нормаси (Регламент)

1. Индивидуал ишлаш -20 мин.
2. Жамоа бўлиб гурӯҳда мухокама Қилиш ва тақдимотни расмийлаштириш -20 мин.
3. Тақдимот Қилиш -20 мин.

Иловав 5 (3.2)

Иштирокчиларни баҳолаш листи.

Грух арти бақам и	Маъруза Қилиш (аниқлик, тушунарлик, холоса) 5 балл					Ечими (тўғрилиги, мантиқан кетма кетлиги) 5 балл					Жами умуми й балл	Баҳ о	
	№	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10		
		1	2	3	4	жам и	1	2	3	4	жам и		
1		-					-						
2			-					-					
3				-					-				
4					-					-			

Маъруза машғулотининг ўқитиш технологияси

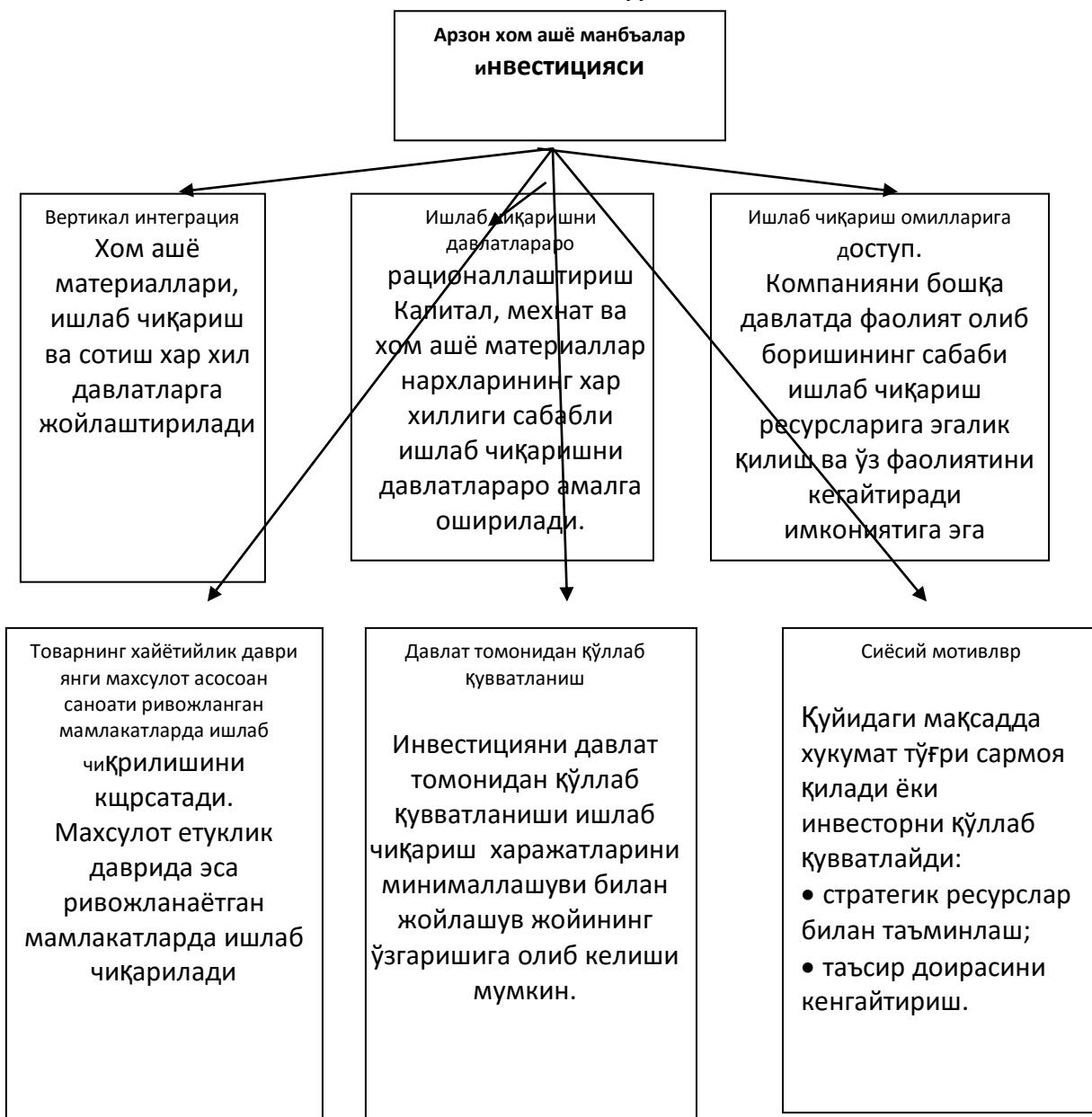
Ўқув вақти – 2 соат	Талабалар сони: 20 дан кўп эмас.
Укув машгулотнинг шакли	Информацион тематик маъруза.
Ўқув машғулотнинг тузилиши	<ol style="list-style-type: none"> Бозорни кенгайтириш мақсадидаги сармоялар: савдони чеклаш, истеъмолчилар томонидан киритилган чеклашлар. Арzon хом ашё манбаларига эгалик килиш мақсадида ажратиладиган сармоялар. Ишлаб чиқаришни давлатлараро рационализациялаш. Тўғри сармояларнинг афзаллиги. Ўзбекистон Республикасида хорижий сармоядорларга яратилган мухит ва имтиёзлар.
Укув машгулотнинг максади:	Хорижий тўғри сармоя моҳияти ва аҳамияти, сармоя қилиш усуллари ва унинг сабаблари билан таништириш.
Педагогик масалалар: <ul style="list-style-type: none"> бозорни кенгайтириш мақсадида Қилинадиган сармояларнинг сабабларини очиб бериш; маҳалий ишлаб чиқариш Қувватлари, транспортнинг етарли даражада эмаслиги сармоя Қилишнинг сабаблари эканини тушунтириш; арzon хом ашё манбаларига эгалик килиш мақсадида Қилинадиган сармояларни асослаб бериш; тўғри хорижий сармоянинг афзалликлари билан таништириш. 	Укув фаолиятнинг натижалари: <ul style="list-style-type: none"> бозорни кенгайтириш мақсадида Қилинадиган сармояларнинг сабаблари хусусиятларини кўрсатиш; қандай холларда бозорни кенгайтириш учун сармоя киритилиши тушунтирилади: транспортировка, етказиб бериш хатари, маҳаллий ишлаб чиқариш Қувватларининг йўқлиги, маштаб самараси; арzon хом ашё манбаларига эгалик килиш мақсадида Қилинадиган сармояларни сабабини очиб бериш; вертикал ва ишлаб чиқаришни давлатлараро рационализациялаш хусусиятларини кўрсатиш; тўғри хорижий сармоянинг афзалликларини очиб бериш; Ўзбекистон Республикасида хорижий инвесторларга яратилган мухит ва имтиёзлар билан танишиштириш.
Ўқитиши усуллари	Маъруза, ақлий хужум, ўйла-ишла, биргаликда ишла, Синквейн, Инсерт, савол-жавоб
Ўқитиши шакли	тўғридан-тўғри, жамоа ва гурухда ишлаш.
Ўқитиши воситаси	Маъруза матни, ўқув материаллари, фламастер, қоғоз.
Ўқитиши шарти	Техник воситалари билан жихозланган ва гурухларда ишлаш имконияти мавжуд булган уқитиши хонаси.
Мониторинг ва баҳолаш	Оғзакай назорат: савол-жавоб, ўқув топшириқ.

Ишлаш босқичлари, вақт	Фаолият мазмұни	
	Үқитувчининг фаолияти	Талабанинг фаолияти
1 босқич Үқув машғулотга кириш (10 мин)	<p>1.1. Маъруза машғулотининг мавзуси, мақсади, режалаштирилган үқув натижалари ва машғулот ўтказишнинг хұсусиятлари эълон Қилинади.</p> <p>1.2. Ўтган машғулот билан логик алоқасини кўрсатади. Маъруза матнини мустақил Инсерт ва Синквейн усулларини қўлаган холда ўқиб чиқишини таклиф қиласди.</p>	Эшитадилар
2 босқич Асосий босқич (60 мин)	<p>2.1. Талабалар фаоллигини ошириш мақсадида Қўйидаги саволларни беради:</p> <ul style="list-style-type: none"> -Нима учун инвестрлар ва хукуматнинг тўғри ва портфел сармояларга қарашлари турлича? -Хорижий сармоя қандай жалб этилиши мумкин? -Ташқи савдо билан ишлаб чиқариш омилларининг халқаро харакати ўртасида қандай алоқа мавжуд? -Тўғри сармоя жалб қилинишининг мотивларини санаб беринг. Жавобларни умумлаштиради, тўлдиради ва асосий моментларига эътиборни жалб қиласди. <p>2.2. Мавзунинг биринчи саволи бўйича материални ўқишини ва асосий тушунчаларга этибор беришни, хамда полянинг четига белгилар қўйишни таклиф қиласди.</p> <p>2.3. Арzon хом ашё манбаларига эгалик килиш мақсадидиги сармояларга доир материални мустақил ўқиб, ёнидаги билан мухокама қилиб жадвалдаги саволларга жавоб беришни таклиф қиласди (<i>Илова 1</i>)</p> <p>2.4 Талабалар жуфти билан савол жавоб ўтказади, жавобларни умумлаштиради ва мавзунинг 1, 2 - саволлари бўйича холоса чиқаради.</p> <p>2.5. Билимни шаклнтириш учун мавзунинг 3-саволи бўйича “Инсерт техника” үқув материалини тарқатади. (<i>Илова 2</i>), доскада Инсерт жадвалини чизади ва савол беради: «Нима учун инвестрлар арzon хом ашё манбъаларига маблағ сарфлайдилар ёки тикадилар?». Ақлий хужум уюштиради. Доскада жавоблар вариантини Инсерт жадвалига туширади. Мустақил равишда мавзунинг 3-савол материалларни Инсерт усули билан ўқиб «Нима учун инвестрлар арzon хом ашё манбъаларига маблағ сарфлайдилар ёки тикадилар?» деган саволга қайтадан жавоб топинг ва инсерт жадвалга ёзинг деб топшириқ беради.</p> <p>2.6. Қилинган ишни тахлилини ўтказади, Инсерт жадвалининг тўлатилган устунларини мухокамасини ташкиллаштиради , умумлаштиради, мавжуд саволларга жавоб беради ва фаол қатнашчиларни тақдирлайди, мавзунинг 3-саволи бўйича холоса чиқаради.</p>	<p>2.1. Конспект қиладилар, мухокама этадидар, аниқлаштирадилар, саволлар берадилар.</p> <p>2.2. Топшириқни бажарадилар, белги қўйядилар.</p> <p>2.3. Саволларга жавоб берадилар.</p> <p>2.4. Жавобларни аниқлаштирадилар дафтарга ёзиб, жадвални тўлдирадилар.</p> <p>2.5. Мустақил Инсерт жадвални тўлатадилар, жавоб берадилар, мухокамада фаол иштирок этадилар.</p> <p>2.6 Эшитадилар, маъруза матнида белгилар</p>

	2.7. Мавзунинг 4-саволи бўйича маъруза қилади. 2.8. Топшириқ беради: жуфтлиқда ўйлаб, мухокама этиб “инвестиция” ва “тўғри хорижий сармоя” атамаларига синквейн тузинг. Синквейн тузиш қоидасини тушуниради (<i>Илова 3</i>). Иш натижси бўйича савол жавоб ўтказади., 4-савол бўйича якуний хулоса чиқаради.	Қўйядилар. 2.7. Эшитадилар 2.8 Синквейн тузадилар, барча вариантларни ўқийдилар.
3 босқич. Якуний босқич (10 мин)	3.1.Машғулотга якун ясади. Машғулотда амалга оширилган ишларнинг ахамиятини тушуниради. 3.2. Ўтилганларни мустақил тақрорлаш ва “Ўзбекистонда инвестицион мухит” ва “Ўзбекистон Республикасига хорижий сармояларни жалб этиш йўллари” мавзусида ихтиёрий икки талаба реферат ёзиш мумкинлиги хақида топшириқ бериб, мазкур мавзулар рефератлар рўйхатида борлигини эслатади.	Эшитадилар Топшириқни ёзиб оладилар.

Илова1 (3.3)

Ўқув материаллари Слайд 1.



СЛАЙД 2.

Корхона ва хукумат түғри хорижий сармояда иштирок этишга интилишнинг сабаблари:

- ⇒ Бозорни кенгайтириш;
- ⇒ Хом ашё ёки материалларни қўлага киритиши;
- Хукумат бундан ташқари сиёсий мавқеини ошириб сиёсий устунликга эришишга харакат қиласди

СЛАЙД 3.

Түғри хорижий сармоянинг кўп холларида бир давлат бошқа давлатга капитал киритиш билан амага оширилади, бироқ капитал инвестринг киритган ягона жамғармаси ёки ягона акционерлик воситасибўла олмайди. Фирма-инвестор сармоя улуши сифатида технологияларни, малакали кадрларни ва бозорларни таклиф қилиши мумкин.

СЛАЙД 4.



СЛАЙД 5



2-илова (3.3)

«Инсерт техникаси»

Инсерт – бу китоб билан ишлашнинг ақлий-ўқув ривожлантириш, эффектив үқиш ва фикрлаш учун мулжалланган матндаги белгилов бўлиб, таълим олаётганларни ўзининг ўқиш жараёнида фаол кузатиб бориш имкониятини таъминлаб берувчи интерактив тизимdir.

Инсерт техникасининг процедураси

1. Илгариги билимларни актуаллаштириш ва ақлий хужум ёрдамида матндаги белгилов учун саволлар постановкаси.
2. Мустақил ўқиш ва матнда учрайдиган ҳар турдаги ахборотлар белгилов кўриниш.
3. Ўқиш натижаларидан келиб чиқсан ҳолда, “ақлий ҳужум” якунларини мухокама ва қаралиб чиқиш.
4. Жадвал асосида олинган ахборотнинг тизимлаштирилиши.

Матндаги белгилов тизими.

- (√) - билишимни тасдиқлайди.
- (+) - янги ахборот,
- (-) - билгинимга қарама-қарши,
- (?) - Мани вазифалаштирди. Бу масла бўйича менга қўшимча ахборот керак.

3-илова (3.3)

«Синквейн» усули

Мақсад - иқтисодий категорияларнинг хусусиятларини кўрсатиши.

Синквейн схемси:

- 1 Қатор - тушунча
- 2 Қатор – мазкур тушунчани акс эттирувчи 2 та сифат (прлагательное).
- 3 Қатор – мазкур тушунча функцияси хақида 3 та глагол.
- 4 Қатор – тушунчанинг мазмуни ифодаловчи тўрта гапдан иборат фраза.
- 5 Қатор – мазкур тушунчанинг синоними.

Мисол:

1. Бозор
2. ҳар хиллик, ривожланувчи
3. сатадилар, сатиб оладилар, алмаштирадилар
4. алмаштириш учун сотувчи ва олувчилар
5. жой

(маъруза - 2 соат, семинар ва амалий машғулот –2соат)

4.1. Маърузанинг ўқитиш технологияси

Ўқув вақти – 2 соат	Талабалар сони: 25 дан кўп эмас.
Укув машгулотнинг шакли	Маълумотли (информацион) маъруза
Ўқув машғулотининг тузилиши	<ol style="list-style-type: none"> Кўп миллатли ва транс миллий компания тушунчаси. Кўп миллатли корпорациялар таъсирини баҳолаш. Кўп миллатли компанияларни иқтисодий ривожланишга ва ресурслардан фойдаланишга таъсири. Кўп миллатли компанияларнинг сиёсий ва хуқуқий таъсири.
Укув машгулотнинг масади:	Кўп миллатли компания ва уларнинг фаолиятигни баҳолаш хақида билим, фикрларни шакллантириш.
Педагогик масалалар:	<p><i>Укув фаолиятнинг натижалари:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> кўп миллатли ва транцмиллий компаниялар (ТМК) хақида тушинча, уларни жаҳон иқтисодиётидан тутган ўрни билан таништириш; ТМКнинг рақобат устунлик хусусиятларини очиб бериш; кўп миллатли компаниялар иқтисодиёт ва сийёсатга таъсирини ўзига хос хусусиятини билан таништириш.
Ўқитиши усуслари	Маъруза, "кооп-кооп", тақдимот, савол-жавоб, Инсерт жадвали, Венн диограммаси
Ўқитиши шакли	Тугридан-тугри, индивидуал ва гурӯхда ишлаш.
Ўқитиши воситаси	Маърузалар матни, тақдимот қоғози, фламастер, скоч.
Ўқитиши шарти	Техник воситалари билан жихозланган ва гурӯхларда ишлаш имконияти мавжуд булган уқитиши хонаси.
Мониторинг ва баҳолаш	Кузатиш, оғзакаи назорат, савол-жавоб

Ишлаш босқичлари, вақт	Фаолият мазмуни	
	Үқитувчи фаолияти	Талаба фаолияти
1 босқич Үқув машғулотга кириш (10 мин)	<p>1.1. Маъруза машғулотининг мавзуси, мақсади, режалаштирилган үқув натижалари ва машғулот ўтказишнинг хусусиятлари эълон Қилади.</p> <p>1.2. Машғулотга доир материални маъруза матнидан Инсерт усулини қўллаб мустақил ўқишни тавсия этади.</p> <p>1.3. Маъруза матнини мустақил ўқиш вақтида қандай саволлар пайдо бўлганлигини сўраб, саволларни доскага ёзди. Мазкур саволларга машғулот давомида жавол олинади деб эълон Қалади.</p>	<p>Эшитадилар, ёзиб берадилар.</p> <p>Мавзуга оид атама ва таянч ибораларни аниқлайдилар.</p> <p>Саволлар берадилар.</p>
2 босқич. Асосий босқич (55 мин)	<p>2.1. Талаабаларни ихтиёрий равишда тўрт хуруга бўлади.</p> <p>2.2. Хар бир гурӯхга мавзунинг битта саволи бўйича “эксперт” вазифасини бажариш лозимлигини эълон Қилади. Эксперт варакларини тарқатади (<i>Илова 1</i>). Эксперт вараклари бўйича маслаҳат беради. Гурӯхларни баҳолаш кўрсаткич ва мезонлари билан таниширади (<i>Илова 2</i>). Гурӯхда иш бошланишини эълон Қилади.</p> <p>2.3. Тақдимотни ташкил Қилади:</p> <p>(1) маслаҳатчи, қози вазифасини бажаради;</p> <p>(2) Инсерт жадвалларининг натижаси бўйича гурӯх тақдимотчиларига саволлар беради ва натижани мухокама Қилади;</p> <p>(3) тақдимот натижаси бўйича хулоса чиқаради, талабалар эътиборини асосий моментларга жалб Қилади.</p> <p>2.4. Талабалар ўқув материалини қай даражада ўзлаштиришини текшириш мақсадида савол-жавоб ўтказади (<i>Илова 3</i>).</p>	<p>Гурӯхларга бўлинадилар. Топшириқ мазмунини мухокама Қиладилар, топшириқ бўйича саволлар берадилар.</p> <p>Гурӯхда ишлайдилар (20 мин.): жамоа бўлиб, саволларга жавоб тайёрлайдилар, мухокама этадилар, жавоблар бўйича кўргазмали материал тайёрлайдилар.</p> <p>Гурӯх сардорлари кўргазмали материаллар асосида тақдимот Қилади (8 мин.)</p> <p>Саволларга жавоб берадилар.</p>
3 босқич. Якуний босқич (15 мин.)	<p>3.1. Бажарилган иш фаолияти ва ўзаро баҳолаш натижаларини, умумлаштиради, фаол иштирокчиларни тақдирлайди.</p> <p>Олинган билимни келгуси ўқув фаолиятдаги ахамиятини таъкидлайди.</p> <p>Мустақил бажариш учун уйга топшириқ беради:</p> <p>(1) ўзаро тазорат саволларига оғзаки жавоб тайёрланг (<i>Илова 4</i>).</p> <p>(2) Мазкур мавзу бўйича семинар - дискуссияга тайёргарлик кўринг.</p>	Эшитадилар, топшириқни ёзиб оладилар.

1-илова (4.1)

1-эксперт варағи

1. Күп миллатли ва трансмиллий компанияни кенг маъно тарифини беринг.
2. Күп миллатли компанияни иқтисодий тарақиётга ва ресурслардан фойдаланиш даражасига таъсирига баҳо беринг.
3. Умумлаштирувчи хulosани баён қилинг.

(Информацион материалларни жадвал, логик схема ёки кластер кўринишида беринг)

2 - эксперт варағи

1. Кўпмиллатли компания фаолиятига таъсири этувчи объектлар ва гурухлар хусусиятини кенг очиб беринг.
2. Кўп миллатли компаниянинг иқтисодий таъсири.
3. Умумлаштирувчи хulosани баён қилинг.

(Информацион материалларни жадвал, логик схема ёки кластер кўринишида беринг)

3 - эксперт варағи

1. Кўп миллатли компаниялар таъсири қандай баҳоланади?
2. КМК ва ТНКнинг замонавий иқтисодиётда тутган ўрни
3. Умумлаштирувчи хulosани баён қилинг.

(Информацион материалларни жадвал, логик схема ёки кластер кўринишида беринг)

4 - эксперт варағи

1. Кўп миллатли компанияларнинг ривожланиш хусусиятлари.
2. Кўп миллатли компанияларнинг сиёсий ва хуқуқий таъсири.
3. Умумлаштирувчи хulosани баён қилинг.

(Информацион материалларни жадвал, логик схема ёки кластер кўринишида беринг)

Ўқув материаллари.

1. Кўп миллатли компания хақида тушинча

Кўп миллатли компания (КМК) бу:

- ишлаб чиқариш базаси хорижда бўлган, халқаро бозорга чиқиш имкониятига эга бўлган фирма;
- ишлаб чиқаришни жойлаштиришда а хорижий бозорларни қидиришда халқаро миқёсда ёндашади;
- хорижда активга эга бўлган миллий монополиядир;
- ўз мамлакатида ва хорижда фаолият юритувчи фирма;
- жахон иқтисодиётининг двигатели.

Трансмиллий компания (ТМК)

КМК атамаси ўрнига ишлатиладиган атамалардан бири бу трансмиллий компания. ТМК атамаси турли мамлакатларда корхоналари мавжуд бўлган, бироқ унинг мулкдорлари маълум бир давлатга ва шу давлатнинг фуқороларига тегишли бўлади. Бироқ КМК икки категорияга бўлинади.

Глобал компания шундай компаниялар кирадики булар ягона хўжалик тизимига интеграциялашади ва бир неча давлатларда фаолиятига олиб боради. Бундай компания махсулотлари ёки хизмат кўрсатиш соҳаси жахон бозорининг малум сегментига таълуқли ёки бутловчи қисмларни турли мамлакатларда ишлаб чиқариши билан характерланади.

Кўпдавлатли компания бундай компаниялар хар бир мамлакатда хўжалик операцияларни амалга оширганда кўп даражада мустақилликга йўл қўяди.

2. Кўп миллатли компанияларнинг маҳсус аломатлари

Халқаро хуқуқ нуқтаи назаридан кўп миллатли компанияларнинг маҳсус аломатлари:

- кўп миллатли акционер капиталнинг мавжудлиги;
- кўп миллатли раҳбарият марказини мавжудлиги;
- хорижий филиаллар бошқарувини маҳаллий шароитларни биладиган кадрлар билан тўлдириб бориш.

3. Трансмиллий компанияларнинг хусусиятлари ва аламатлари

ТМК аламатлари:

- компаниянинг ишлаб чиқариш қуввати ва молия операциялари икки ва ундан ортиқ давлатни ўз ичга қамраб олади;
- бунда компания стратегияси марказдан туриб амалга оширилади;
- алоҳида бўлимлари мулкга эгалик қилишга кўра бир бири билан боўланган ва уларга бириктирган ресурлар, ҳамда маъсулиятлари билан бошқа

ТМК хусусиятлари:

- камида 25% операцияларни хорижда амалга оширади;
- товар айнанмаси 1 млрд. АҚШ долларидан зиёд (камида 100 млн. \$);
- фирма ичида режалаштириш глобал характерга эга ва олди сотди марказлашаган холда назорат Қилинади.
- бозорлар филиаллар ўртасида тақсимланади;
- технологик таъминот марказлашган холда амалга оширилади
(БМТ ТМКнинг операциялар ўтказадиган мамлакатлар сочини тартибга содади)

4. КМК таъсири

КМК фаолияти маълум мамлакатнинг иқтисодий, социал ва сиёсий мақсадларига таъсир қилиши мумкин. Ихтиёрий мамлакатда мақсадларни приоритет тартибида жойлаштириш қийин, чунки хақиқатан хам хар қандай давлат хам зарар кўришга қараганда фойда олишга харакат қиласди.

Хар қаандай халқаро операциядан:

- икки томон фойда кўриши мумкин;
- икки томон зарар кўриши мумкин;
- бир томон ютиши иккинчи томон эса ютказиши мумкин.

5. КМКнинг сиёсий ва хуқуқий таъсири

Эксхудудийлик

- Савдо чекламалари;
- Антитрест харакатлари;
- Этик нормалар.

Иқтисодиётнинг мухум секторлари устидан назорат этиш

- Давлат корхоналари
- КМК мустақиллиги
- Реципиент давлатнинг боғлиқлиги
- Сиёсатга аралашуви

2-илова (4.1)

Маълумотли марузада талабалр фаолиятини баҳолаш кўрсаткичи ва мезонлари.

Маъруза машғулоти қўйидаги рейтинг баллари асосида баҳоланади:

1,3-1,8 балл - «аъло», 0,8 - 1,2 - «яхши», 0,3 - 0,7 - «қониқарли», 0,3 дан кам - «ёмон».

Мезонлар	Макс.балл	Гурӯҳ тартиб раҳами			
		1	2	3	4
Маълумотнинг тўлалиги	0,8				
Кўргазмали материал (график, схема, жадвал, кластер)	0,6				
Гурӯхнинг фаоллиги (тўлдириш, саволарга жавоб)	0,4				
Жами	1,8				

3-илова (4.1)

Мустақил иш учун назорат саволлари:

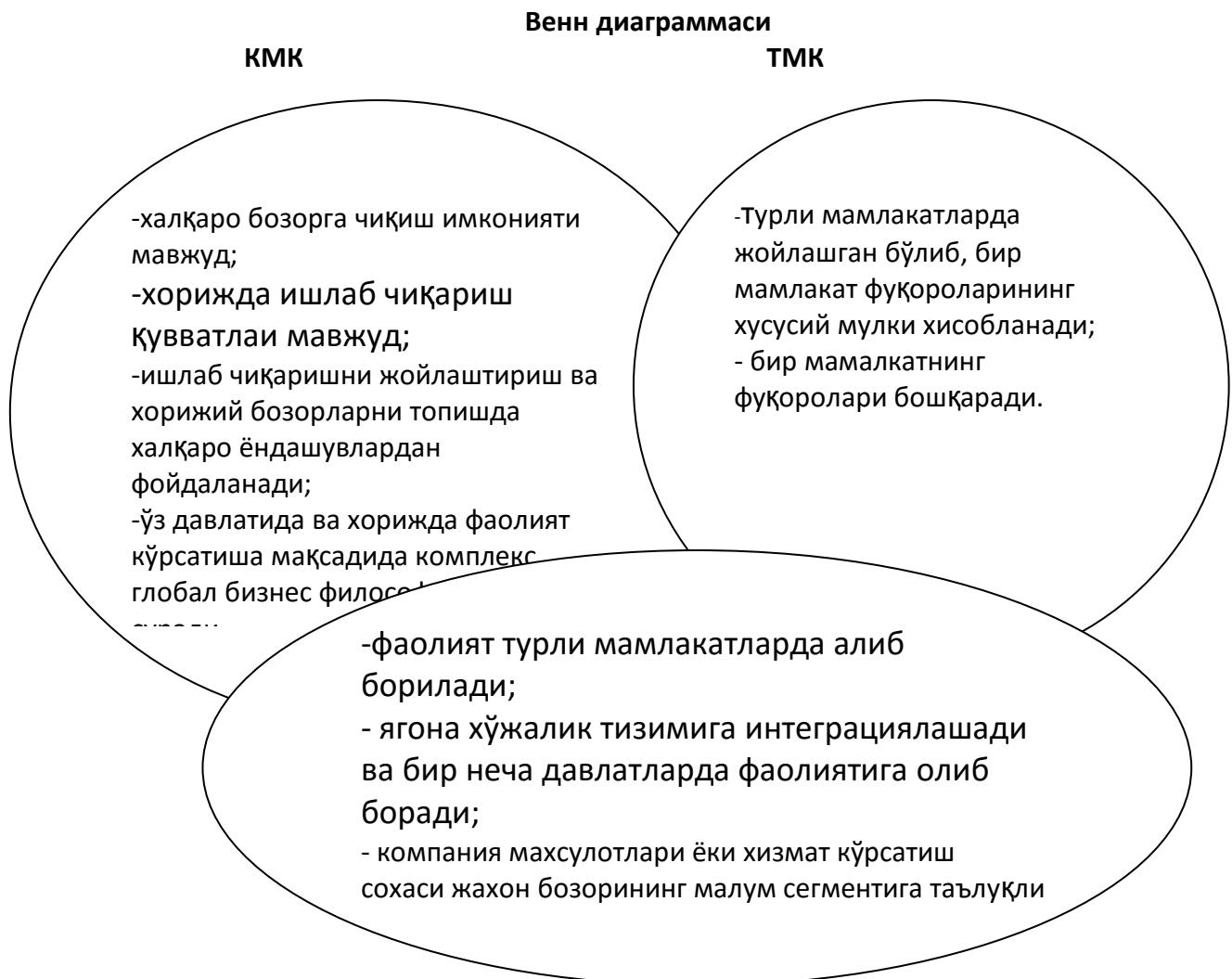
1. Кўп миллатли компания нима? КМК ва ТМКга таъриф беринг.
2. Нима учун йирик КМК мамлакатларга хав туғдиради?
3. Компания кимнинг манфаатларини қониқтириши керак?
4. КМКларн учун ўзларининг мақсади ёки глобал мақсадлар биринчи даражалими?
5. КМК мамлакатнинг тўлов балансига, иқтисодий ривожланишга ва ресурслардан фойдаланишга қандай таъсири кўрсатади? Уни аниқлаш формуласи мавжудми.
6. Реципиент мамлакатнинг ютиши ва ютказиш имкониятларини айтиб беринг.
7. КМКларнинг сиёсий ва хуқуқий таъсири қандай намоён бўлади?
8. Донор мамлакатнинг ютиш ва ютказиш имкониятларини айтиб беринг.

4-илова 4 (4.1)

Талабалар билимини текшириш учун саволлар.

1. КМК нима?
2. КМК билан ТМК ўртасида қандай фақ мавжуд?
3. КМК таъсирини қандай баҳолаш мумкин?
4. Нима учун КМК фаолият натижаси бир довлат учун ижобий бошқаси учун эса салбий бўлиши мумкин?
5. КМК иштирокидаги халқаро операцияларда компаниялар ютадими ёки ютқизадими? Нима учун бундай бўлишини тушинтириб беринг.

5-илюстрация (4.1)



ГЛОБАЛ КОМПАНИЯ

T-Схема

КМК фаолият натижаси бир довлат учун ижобий бошқаси учун эса салбий бўлиши мумкин

Ижобий	Салбий
Икки томон ютуши мумкин	Икки томон ютқазиши мумкин
Бир томон ютуши мумкин	Бошқа томон ютқазади
Бизнес фалсафаси ва хар бир КМК харакати такрорланмайди	Ютган тақдирда фойдани тақсимлашда фикрлар устмағуст тушмаслиги мумкин
	Хар бир томон КМК фаолиятидан кўп ижобий нарса олиши мумкин

4.2. Семинар машғулотини ўқитиш технологияси

Ўқув вақти – 2 соат	Талабалар сони: 25 дан кўп эмас.
Укув машгулотнинг шакли	Холатли масаладан фойдаланган холда семинар машғулоти.
Ўқув машғулотининг тузилиши	<ol style="list-style-type: none"> 1. Кириш 2. Билимни фаоллаштириш. 3. Холатли масала билан индивидуал ишлаш. 4. Гурухда ишлаш. 5. Тақдимот. 6. Хулоса
Укув машгулотнинг мисади:	Кўп миллатли компаниялар ва уларнинг таъсири
Педагогик масалалар: <ul style="list-style-type: none"> • мавзу бўйича билимларни тизимлаштириш ва мустахкамлаш; • қиёсаш, умумлаштириш асосида ўқув материал билан мустақил ишлаш кўникмасини ривожлантириш; • амалиёт холатларидан келиб чиқган холда ечим қабул қилиш кўникмасини хосил қилиш; • қабул қилинган ечимни асослаш, химоя қила билиш ва биргаликда мухокама қилиш маданиятни ривожлантириш. 	Укув фаолиятнинг натижалари: <p>Талаба бажариши керак:</p> <ul style="list-style-type: none"> • холатли масалада берилган холатларни тахлил қилиш; • берилган маълумотлар асосида муаммони аниқлаши ва ечим алгоритмини бериш; • бошқарув ечимини қабул қилиш ва саволларга жавоб бериш учун маълумот тайёрлаш; • амалга оширилган тахлил асосида якуний хулоса қилиш.
Ўқитиши усуллари	Холатли масала, мухокама, амалий усул, тақдимот, савол-жавоб
Ўқитиши шакли	Индивидуал ўқиш, тўғридан-тўғри, жамоа ва гурухда ишлаш.
Ўқитиши воситаси	Холатли масала материали, тақдимот қофозлари, фламастер, скоч, маркер, доска.
Ўқитиши шарти	Техник воситалари билан жихозланган ва гурухларда ишлаш имконияти мавжуд булган укитиши хонаси.
Мониторинг ва баҳолаш	Оғзакай назорат: савол-жавоб, ўқув топшириқ.

Ишлаш босқичлари, вақт	Фаолият мазмуни	
	Үқитувчининг фаолияти	Талабанинг фаолияти
Тайёрлав босқичи	Холатли масала материалларини талабаларга мустақил ўрганиш учун тарқатади. (<i>Илова 1</i>)	Холатли масала билан мустақил танишиб чиқадилар.
1 босқич Ўқув машғулотига кириш (10 мин)	1.1 .Машғулотнинг мавзуси, мақсади ва ўқув машғулотининг режалаштирилган натижаларини эълон Қилади. 1.2. Машғулотнинг режаси ва хусусиятлари билан таниширади. Холатли масаланинг мақсади ва назарий билимларни мустахкамлашдаги ўрни тушунтирилади.	Эшитадилар.
2 босқич. Билимни фаоллаштириш (10 мин)	2.1.Талабалар билимини фаоллаштириш мақсадида таянч иборалар бўйича савол-жавоб ўtkазади (<i>Илова 3</i>) 2.2. Машғулотнинг иш тартиби, баҳолаш кўrsatкичи ва мезонлари билан таниширади. (<i>Илова 4,5</i>)	2.1Саволларга жавоб берадилар. 2.2 Мухокама қиладилар ва саволлар берадилар.
3 босқич. Индивидуал ишлаш (20 мин)	3.1. Холатли масалани мухокама этишни уюштиради, этиборни ишлаш қоидаларига, тахлил схемаларига ва муаммонинг байён этилишига эътиборни қартишни такидлайди. 3.2 Мустақил равишда холатларни тахлили қилиш, муаммони байён этиш, ечиш алгоритмини ишлаб чиқиш вазифасини топширади. (<i>Илова 2</i>)	3.1 Масала маълумотларини мухокама қиладилар, аниқлаштирадилар ва саволлар берадилар. 3.2 Мустақил равишда тахлил қиладилар, муаммони ечиш йўлларини топадилар.
4 босқич Кичик гурӯхларда ишлаш (20 мин.)	Тингловчиларни гурӯхларга бўлади. Топшириқ беради: гурӯхларда холатларни тахлилини, муаммони ечиш адлоритмини мухокама қилинг, тақдимот қофозини тўлатиб тақдимотга тайёрланинг.	Холатли масалани ечиш варианtlарини мухокама қиладилар ва тақдимотга тайёргарлик кўрадилар.
5 босқич тақдимот (20 мин)	Тақдимотни ва ўзаробаҳолаш жараёнини ташкил қилади. Гурӯхлар жавобини тўлдиради, изохлайди ва масаланинг асосий жойларига эътибор беришни таъкидлайди.	5.1 Гурӯх сардорлари тақдимот қиладилар. Қолган талабалар саоллар беради, мухомамада иштирок этади ва баҳолашади.
6 этап. Заключительный (20 мин.)	6.1 Ўқув машғулот фаолиятига якун ясайди. Гурӯхларнинг олган баҳолари асосида қолган талабаларни баҳолайди. Қилинган ишнинг келажақдаги ахамиятини очиб беради. 6.2. Мустақил ишлаш учун топшириқ беради: маъруза матнининг давоми билан уйда танишиб чиқинг.	Эшитадилар, аниқлаштирадилар, топшириқни ёзиб оладилар.

1-илюса. (4.2)

Холатли кейс. «АҚШ күчмас мулкига хорижий капиталнинг киритилиши»

Бошка давлатларга караганда хорижий инвесторлар учун чеклашлар АҚШда бир мунча камдир. Хорижий капитал назорати факат бაъзи бир тармокларда, жумладан транспорт ва коммуникация тизимида таъкиланган. Бу эса ушбу тармокларнинг кенг омма учун жуда мухимлиги хамда кризис даврида мухим товарларни ташишнинг мураккаблиги билан изохланади. Утмишда факат бир мартағина хорижий мулкка эътибор кучайиб, бу XIX асрнинг бошига тугри келганди. Бу пайтда чет элликларнинг кишлок хужалик ерларини сотиб олишларига чеклашлар киритилган эди. Лекин бу нарса тугридан-тугри инвестицияларни таъкилаш уша пайтдан кейин кулланмади дегани эмас. Мисол учун, 1987 йилда АҚШ Савдо Вазирлиги ва Мудофаа Вазирлигига «Фэрчайлд Семикондактор» (Fairchild Semi-conductor) фирмасини сотиб олмокчи булаётган Япониянинг «Фудзицу» (Fujitsu) корпорацияси томонидан миллий хавфсизликка таҳдид солаётгани тугрисида куплаб шикоят ва аризалар келиб тушиши натижасида бу савдога рухсат берилмади. 1989 йилда АҚШ томонидан миллий хавфсизликка таҳдид солиши эҳтимоли мавжуд булган америка компанияларини чет элликларга сотишни таъкилаш тугрисидаги конун кабул килинди. АҚШ доимо инвестицияларни жойлаштириш учун ишончли хисобланган. Факат иккинчи жаҳон уруши даврида душман давлатларнинг мулки хамда Техрондаги америкаликларни гаровда ушлаб турилган пайтда эрон маблагларигина конфискация килинган. Бир неча йил олдин эса Ливия ва Кувайт активлари музлатиб куйилди, лекин экспроприация килингани йук. (шунингдек айтиш мумкинки, мустакиллик учун кураш инглизларнинг 13 та йирик мулкини мусодара килиш билан тугади). 100 йилдан ортик вакт давомида АҚШ худудида уруш харакатлари булмаган. Сиёсий тартибсизликлар туфайли мулкий йукотишлар эса жуда камдир.

Иккинчи жаҳон урушидан сунг тугридан-тугри инвестициялар факат АҚШдангина келиб тушган. Америкалик компаниялар долларнинг баркарорлиги хамда куплаб давлатлар хукуматларининг хайрихохлигидан фойдаланиб уларнинг худудида филиаллар очиб, мустахкам позицияларга эга булдилар ва кейинчалик жадал иктиносидий усига эришдилар. Хорижий фирмалар уша пайтда АҚШ иктиносидётига худди шундай инвестициялар окими киритиш учун маблагга эга эмасдилар. 60-йилларнинг охирида АҚШ Савдо Вазирлиги инвесторларни жалб килувчи бир нечта бюро ташкил килган булса, баъзи штатлар хорижий фирмаларни саноатга кумаклашиш дастури доирасидаги корхоналар руйхатига киритдилар. АҚШ иктиносидётига кириб келаётган тугридан-тугри инвестициялар окими кучайган булсада, бу нарсадан кенг омманинг хабари йук эди. Бунинг сабабларидан бири инвестиция киритиш учун америка хукуматидан рухсат олиш шарт эмаслигига эди. Ундан ташкари чет элликларнинг инвестиция киритишлари фактини бирор жойда кайд килиш хам талаб килинмасди. Куплаб инвесторлар ишлаб чиқаришни кенгайтиришга шошилмасдилар хамда АҚШ худудида яширинча фаолият курсатардилар. 1973 йилдаги араб нефть эмбаргоси ва кейинги йилларда АҚШга кириб келаётган хорижий капитал окимининг усигига жамоатчилик эътиборининг ортиши 1976 йилда АҚШ Конгрессини хорижий инвестицияларни таҳлил килиш тугрисидаги Конунни кабул килишга мажбур килди. АҚШ иктиносидётига тугридан-тугри инвестициялар киритилишига баҳо берилган ва мулкни чет элликлар томонидан назорат килиш даражаси чеклаш тугрисидаги бир катор конунлар кабул килинган булсада, мамлакат умуман олганда очик эшиклар сиёсатига содик колди. 1979 йилда хорижий инвесторларнинг АҚШ худудида янги корхоналар ташкил килиш ёки фаолият курсатаётган америка корхоналари мулкининг улушкини сотиб олишида хисобот беришлари тугрисидаги конун хужжати кучга кирди. Лекин АҚШ худудига хорижий капитал кириб келишидан хавотир олаётган кишиларни бу нарса кониқтирмасди. «Мицубиси» фирмаси томонидан Рокфеллер марказининг сотиб олиниши АҚШда миллатчилик хисларини уйготди. 1988 йилда утказилган сурвлар натижасига кура америкаликларнинг 78 фоизи «америка бизнеси ва

кучмас мулкига хорижий инвестициялари аралушивини чекловчи конун» учун овоз берганлиги маълум булди.

АКШга киритилаётган хорижий инвестицияларнинг танкидга учрашини бошка давлатларнинг хорижий инвестицияларни назорат килишда каттикуллик килаётганига жавоб тарзида кабул килиш мумкин эди. Бундай холда купинча куйидаги савол юзага келади: «Нимага энди биз уларга нисбатан юмшок булишимиз керак экан?» Банк иши, озик-овкат саноати, компьютер ва юкори технологиялар ишлаб чикириш, нефть ва кумир казиб чикириш каби миллий манфаатлар учун мухим булган иктисодиёт секторлари эътиборни купрок узларига каратишга мажбур килмоқда. Шунингдек, кучмас мулк, айникса кишлок хужалигида фойдаланишга ярокли булган ерни хам шу каторга киритиш мумкин. 1978 йилда кабул килинган кишлок хужалигига киритиладиган хорижий инвестициялар буйича маълумотлар тугрисидаги Конунга мувофик ер майдонларининг чет элликларга берилишининг хар бир холати тегишли равищда кайд килиниши керак. Кучмас мулкка бундай эътибор каратилишига бир неча сабаб бор эди. Аввалом бор давлатга хеч кандай ер майдонига эга булмаган кучкинчилар томонидан асос солинган булиб, мамлакатнинг гуллаб-яшнаши буш хамда арzon ерларнинг куплиги билан bogлик эди. Ернинг чет элликлар назорати остида колишига муносабат салбий эди. Чет элликлар томонидан кучмас мулкнинг катта микдорда сотиб олиниши нархаларнинг усишига сабаб булади, бунга японлар катта маблаг киритган Гавай оролларини мисол килиб курсатиш мумкин. Америкаликларнинг купчилиги ернинг нархи усиши натижасида оддий америкаликлар ерни сотиб ололмасликларидан куркади. Шунингдек, кишлок хужалик махсулотларининг катта кисми АКШда колиш урнига четга чикиб кетиш хавфи хам мавжуд.

Хорижий мулкнинг улуши канча? Маълумотларга караганда, чет элликлар АКШдаги кучмас мулкнинг тахминан 1 фоиз кисмига эгалик килади. Кишлок хужалиги Вазирлигининг берган маълумотларида эса чет элликлар кишлок хужалигида фойдаланиладиган ерларнинг 0,5 фоиз кисмига эгалик килиши курсатилган. Уларнинг катта кисми когоz ишлаб чикарувчи компаниялар, масалан, Англиянинг «Бауотер» (Bowater) ва Канаданинг «Эбитиби» (Abitibi) компаниялари томонидан сотиб олинган. Хорижий инвесторлар фаоллик курсатган Майами, Гонолулу, Лос-Анджелес шахарларида турар-жой хамда маъмурий биноларнинг чет элликлар томонидан сотиб олиниши махаллий ахоли норозилигининг ортишига сабаб булди. Диктатура режими хукмронлик килаётган ривожланаётган мамлакатларда одамлар пул ва кимматбахо нарсаларни саклашга куркишлари туфайли у ердан капиталнинг окиб келиши кучайди. Федерал чеклашлар булмасада, 50 та штатнинг 20 таси кучмас мулкнинг чет элликлар кулига утишига турли чеклашлар киритишиди. Факат учта штатгина (Айова, Миссури ва Миннесота) чет элликларнинг кишлок хужалик ерларини сотиб олишларидан аввал текширишдан утиш тартибини жорий килди. Бу нарса 70-йилларнинг охирида чет элликларнинг ер нархини ошириб юбормасликлари учун амалга оширилган эди. Аслида эса 80-йилларда нархлар баркарор эди. 1989 йилда япон инвестициялари 11 фоизга, маъмурий биноларни сотиб олиш эса 60 фоизга кискарди. 90-йилларда эса америкалик ер эгалари, кучмас мулк билан шугулланувчи брокерлар инвестицион банкирларнинг узлари чет эллик харидорларни кидира бошладилар.

Муҳокама учун саволлар

1. Мамлакатда кучмас мулкни чет элликлар томонидан сотиб олинишининг чекланиши АКШ манфаатларига жавоб берадими?
2. Агар чеклашлар киритилса, нимани чеклаш керак эди (ер тури, харидорнинг миллати, ердан фойдаланиш, майдоннинг хажми)?
3. Кучмас мулкдан ташкарига бирор нарсага чет элликлар эгалик килишини чеклаш керакми?
4. АКШ иктисодиётига хорижий инвестициялар кириб келиши ёки унинг таъкиланишинатижалари кандай булиши мумкин?

2-илюса (4.2)

Ечиш алгоритми

1. Холатли масалани тахлили Қилинг, муаммони ва уни ечиш алгоритмини баён Қилинг.
2. Берилган маълумотлар ва келтирилган ечиш алгоритми, хамда қўшимча жадваллар асосида ечим қабул Қилиш хақида маълумотлар тайёрлансин.
3. Бошқарув ечимини қабул Қилиш асосида якуний хулоса тайёрлансин.

Холатли масалани тахлили Қилиш бўйича маслаҳат ва тавсиялар

1. Холатни ягона тассавур Қилиш мақсадида синчиклаб ўқиб чиқинг. Ўқиш вақтида тахлил Қилманг.
2. Яна бир марта ўқиб, асосий моментларини тагига Қалам билан Қичнг ёки поляга белгилар қўйинг.
3. Асосий момент ва холатларнинг хусусиятларини, масаланинг моҳиятини ва иккинчи даражали еарсаларни аниқлашга харакат Қилинг. Ёзма равишда асосий муаммони ёзиб Қўйинг.
4. Аниқланган муаммога бевосита ва бил восита таалуқли бўлган фактларни топиб. Белгилаб қўйинг. Бу эса воқеликни занчир асосида аниқлашга ёрдам беради.
5. Таклиф Қилинган ечимни тўғри эканлигини текширишга ёрдам берувчи мезонни баён Қилинг.
6. Муаммонинг бир неча варианtlарини топишга харакат Қилинг. Топилган ечимлар вариантининг Қайси бири энг кўп мос келишини асослашага харакат Қилинг.
7. Қабул қилган ечимни амалиётга тадбиқ этиш бўйича таклифлар беринг.
8. Холатлар тахлили листини тўлдиринг.

Холатларни тахлил Қилиш варроғи

Тахлил босқичлари	Тахлил босқичларининг мазмуни	Тахлил натижалари	Баҳолаш мезонлари
1. Холатнинг тахлили	1. Холатли масала мазмуни ва моҳиятини аниқлаш. 2. Холатга таълуқли бўлган фактлар: Нима биолан боғлиқ? Нима рўй беради? Кимнинг иштирокида ва нима учун? Ходисанинг ривожланиш натижалари қандай кечган?		Карралиги
2. Муаммони шакллантириш ва баён Қилиш	Муаммонинг мазмунини акс эттирувчи гап.		Карралиги: 9-10 сўздан кўп эмас.
3. Ходисада иштирок этувчиларни аниқлаш	а)барча иштирокчиларни статуси ва ўрнини кўрсатиш; б) ходиса рўй бераётган ташкилотни хусусиятлари: ташқи ва ички мухит, бизнес хусусияти.		Максимал карралик
4. Ходисалар хронологиясини ўрнатиш	Ходиса ва фактларнинг тескари хронологик тартибда ва уларга баҳо бермасдан кўрсатиш: Нима рўй		Аниқлик ва тушунарлик

	берди? Хозир нима рўй бераяпти? Нима кутитмоқда?		
5. Крнцептуал жихатларини аниқлаш ва байён қилиш	Холатларга бевосита таълуқли бўлган концептуал саволларни байён қилиш (мотивация, режалаштириш ва х.к.з.)		Фактлар (текстда келтирилган сўзлар) билан тиркаш.
6. Альтернатив ечимларни таклиф қилиш ва унинг ичидан энг мақулини танлаш	Холатли масала бўйича мумкин бўлган барча ечимларни байён қилиш. Келтирилган хар бир ечимни асослаш ва баҳолаш. Уларнинг ижобий ва салбий томонларини кўрсатиш. Энг яхшисини танлаш.		Келтирилган ечимлар вариантининг аниқлиги ва тушунарлилиги.
7. Қабул қилинган ечимни ишлаб чиқиш.	Қабул қилинган ечимни барча деталларигача ишлаб чиқиш. Қабул қилинган ечимни танлаш сабаблари ва самарадорлигини асосланиши.		Аниқлик ва тушунарлик

3-илова (4.2)

Савол-жавоб ўтказиш учун саволар.

1. КМК нима?
2. КМК билан ТМК ўртасида қандай фақ мавжуд?
3. КМК таъсирини қандай баҳолаш мумкин?
4. Нима учун КМК фаолият натижаси бир довлат учун ижобий бошқаси учун эса салбий бўлиши мумкин?
5. КМК иштирокидаги халқаро операцияларда компаниялар ютадими ёки ютқизадими? Нима учун бундай бўлишини тушинтириб беринг.

4-илова (4.2)

Вақт нормаси (Регламент)

1. Индивидуал ишлаш -20 мин.
2. Жамоа бўлиб гурӯҳда мухокама қилиш ва тақдимотни расмийлаштириш -20 мин.
3. Тәклимат қилиш -20 мин

5-илова 5 (4.2)

Иштирокчиларни баҳолаш листи.

Гурӯҳ тартиб рақами	Маъруза қилиш (аниқлик, тушунарлик, хулоса) 5 балл					Ечими (тўғрилиги, мантиқан кетма кетлиги) 5 балл					Жами умумий балл	Баҳо
№	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10		
	1	2	3	4	жами	1	2	3	4	жами		
1	-					-						
2		-					-					
3			-					-				
4				-					-			

5.1. Маңруза үқитиши технологиясы

Үқув вақти – 2 соат	Талабалар сони: 25 дан күп әмас.
Укув машгулоттунг шакли	“Зигзаг” үсулини құллаш ёрдамида маңлумотли маңруза.
Үқув машғулоттунинг түзилиши	<ol style="list-style-type: none"> 1. Валюта курслари ва бозорлари. 2. Опцион ва фьючер шартномалари. Махсус валюта бозорлари 3. Қарама-қарши савдо. 4. Валюта бозорларидан фойдаланиш йүллари.
Укув машгулоттунг максади:	Бизнесда халқаро молиявий мұхит, валюта бозорларини ривожланиши бүйіча билимни шакллантириш ва чуқраштириш
Педагогик масалалар:	<p style="text-align: center;"><i>Укув фаолияттунг натижалари:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> • валюта курслари, хорижий валюта операцияларининг терминлари түшинтирилади; • опцион ва фьючер шартномалари, хамда махсус валюта бозорлари хақида түшүнчаларн шакллантирилади; • Қарама-қарши савдонинг хусусиятлари очиб берилади; • валюта бозорларидан фойдаланиш йүллари түшинтирилади;
Үқитиши усуллари	Маңруза, биргалиқда үрганиш, “зигзаг” үсули, инсерпт, савол-жавоб
Үқитиши шакли	Тұғридан-тұғри, жамоа ва гурұхда ишлеш.
Үқитиши воситаси	Маңруза матни, үқув материал.
Үқитиши шарти	Техник воситалари билан жихозланған ва гурұхларда ишлеш имконияти мавжуд болған үкитиши хонаси.
Мониторинг ва баҳолаш	Оғзакай назорат: савол-жавоб, назорат саволлари.

Ишлаш босқичлари, вақт	Фаолият мазмұни	
	Үқитувчи фаолияти	Талаба фаолияти
1 босқич Үқұв машғұлотига кириш (10 мин.)	<p>1.1. Маңруза мавзуси, режаси, асосий түшүнчалари ва машғұлотни үтказиш тартиби билан таништиради</p> <p>1.2. Маңруза матнини мұстақил равища Инсерт үсули билан үқишиңи тавсия этади. Мавзу бүйіча Қандай янги нарсани ўрганғанлайлары ва таянч ибораларни айтиб беришни таклиф қиласы.</p> <p>Саво-жавоб үтказади. (<i>Илова 1</i>).</p>	<p>Эшитадилар ёзиб берадилар.</p> <p>Янги термин, түшинчаларни айтиб берадилар.</p> <p>Саволларга жавоб берадилар.</p>
2 босқич Асосий босқич (55 мин)	<p>2.1. Талабларни кичик гурұхларға бұлади.</p> <p>2.2. Хар бир гурұх аъзоси мазкур мавзунинг битта саволи бүйіча “эксперт” вазифасини бажарып, қолғанларни ўргатишлигини эълон қиласы (“Appa” техникасы)</p> <p>2.3 Саволларнинг сонига қараб, хар бир талабага қайси гурұхда “эксперт” вазифасини бажарыш хақида қарам тартиби тарқатылади (1, 2, 3, 4).</p> <p>2.4. Саволнинг тартиб рақамына мөс равища “эксперт” гурұхлари шаклантирылади.</p> <p>Гурұхларға эксперт варағи тарқатылади ва уни түшнитирилади (<i>Илова 2</i>. Иш натижасини баҳолаш күрсаткичи ва мезонлари билан таништиради (<i>Илова 3</i>).</p> <p>2.5. Эксперт гурұхларида ишлаш бошланғани хақида эълон қиласы: хамкорликда саволларға жавоб тайёрлайдылар, жавобларни мухокама қиласылар, ўрганилаёттан савол бүйіча материаллар график, жадвал күренишига келтирадылар.</p> <p>2.6. Экспертларни ўз гурұхларига қайтишлари ва гурұх аъзоларини олган билимлари билан таништириш кераклигини эълон қиласы</p> <p>2.7. Ызаро текшириш саволлари билан үқұв материални Қандай ўзлаштирганлайлары хақида билиб олады. (<i>Иловае 4</i>)</p> <p>2.8 Умумлаштиради, ассоций моментларға диққатни жалб қилиш кераклигини айтади ва хулоса қиласы. Үқұв материални Қандай ўзлаштирганлайларини билиш мақсадыда савол-жавоб үтказади.</p>	<p>Хар бир гурұх аъзоси экспер特 қофозидаги саволға күра үқұв материалидан зарур бўлган маълумотни излаб топади.</p> <p>Ўрганилаётган савол бүйіча экспертылар ўзаро фикр алмашадилар, жавоблар тайёрлайдылар ва бу жавобларни ўз гурұх аъзоларига етказадилар.</p> <p>«Эксперлар» ўзларининг гурұхларига қайтадилар ва гурұх аъзоларини ўрганған нарсаси билан таништирадилар. Мавзу бүйіча бир бирларига саволлар береб җавобни мустахкамлайдылар.</p>
3 босқич Якуний босқич (15 мин.)	<p>3.1. Мавзунинг ассоций моментларға диққатни жалб қиласы, мавзуга якун асайды.</p> <p>3.2. Гурұхларға ўзаро баҳолаш натижаларини эълон қилишни таклиф қиласы. Баҳолаш натижаларга изоҳ беради ва түлдиради.</p>	Эшитадилар, ўзаро баҳолаш натижаларини эълон қиласылар.

	Қилингандын ишни талабаларнинг келгуси фаолияти даги ахамиятини таъкидлайди.	
--	---	--

1-илова. (5.1)

Талабаларни билимларини фаоллаштириш саволлари.

1. Хорижий валютанима ва унинг қандай алмашув курсларини биласиз?
2. Түғри ва тескари катеровка нима?
3. Тезкор бозор нима ва у валюта савдоси билан қандай алоқада?
4. Валюта бозорлари қандай ишлайди?
5. Қарама-қарши савдо нима у қачан қўлланилади?
6. Валюта бозорларидан фойдаланиш йўлларини айтиб беринг.

2-илова (5.1)

1 эксперт варағи.

Хорижий валюта ва валюта курсини аниқлаш йўллари.

1. Валютв алмашув курси ва уни аниқлаш.
2. Түғри ва таскари катеровка ва уни ҳисоблаш.
3. Тезкор (форвард) бозори.

(Жадвал, логик схема ёки кластер кўринишида тасвиранг)

2 эксперт варағи.

Асосий жорий ва тезкор бозорлар ва уларнинг фаолияти.

1. Халқаро битим ва валюталар савдоси.
2. Махсус валюта бозорлари ва уларнинг тузилиши.
3. Конвертация ва унинг ахамияти.

(Жадвал, логик схема ёки кластер кўринишида тасвиранг)

3 эксперт варағи.

Хукумат томонидан амалга ошириладиган валюта операциялари ва чекламалари.

1. Лицензиялаш ва валюта курслари.
2. Импорт депозитларини талаб қилиш.
3. Миқдорий назорат.

(Жадвал, логик схема ёки кластер кўринишида тасвиранг)

4 эксперт варағи.

Қарама-қарши савдодан фойдаланиш шартлари.

1. Бартер как форма товарообменной торговли.
2. Встречная торговля и сделки со свидетельскими счетами.
3. Пути использования валютного рынка.

(Жадвал, логик схема ёки кластер кўринишида тасвиранг).

3-илова (5.1)

Баҳолаш кўрсаткичлари ва мезонлари.

Маъруза машҳулотлари бўйича рейтинг.

1.3 - 1.8 балл - «аъло», 0,8 - 1,2 балл - «яхши», 0,3 - 0,7 балл - «қониқарли», 0,3 баллдан кам - «ёмон»

Мезонлар	Макс. балл	Гурух натижаларининг баҳоси (балл)			
		1	2	3	4
Маълумотнинг тўлалиги	1,0				
Маълумотнинг кўргазмалиги	0,5				
Гурухнинг фаоллиги	0,3				
ЖАМИ	1,8				

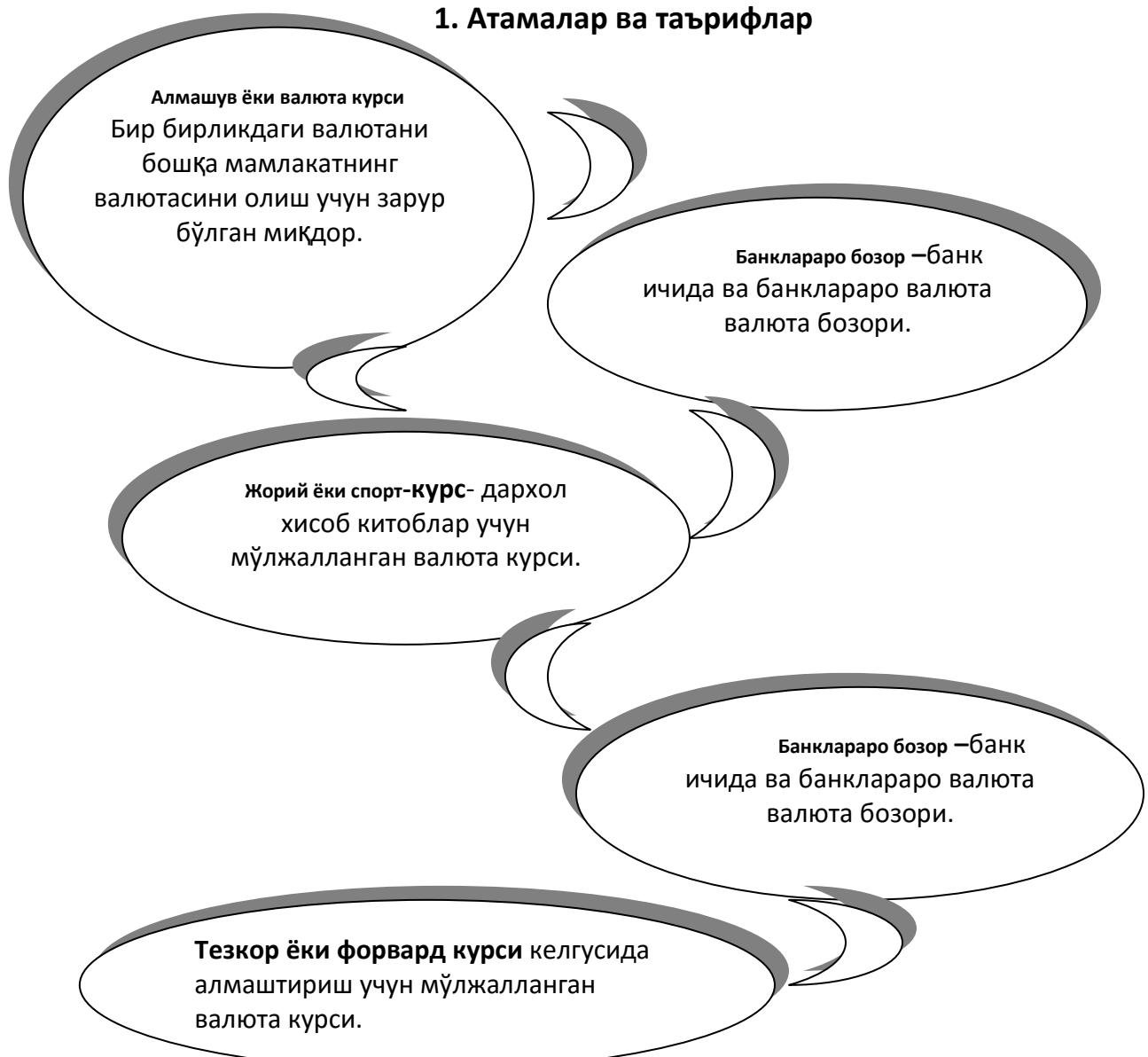
4-илова (5.1)

Ўзаро текшириш саволлари:

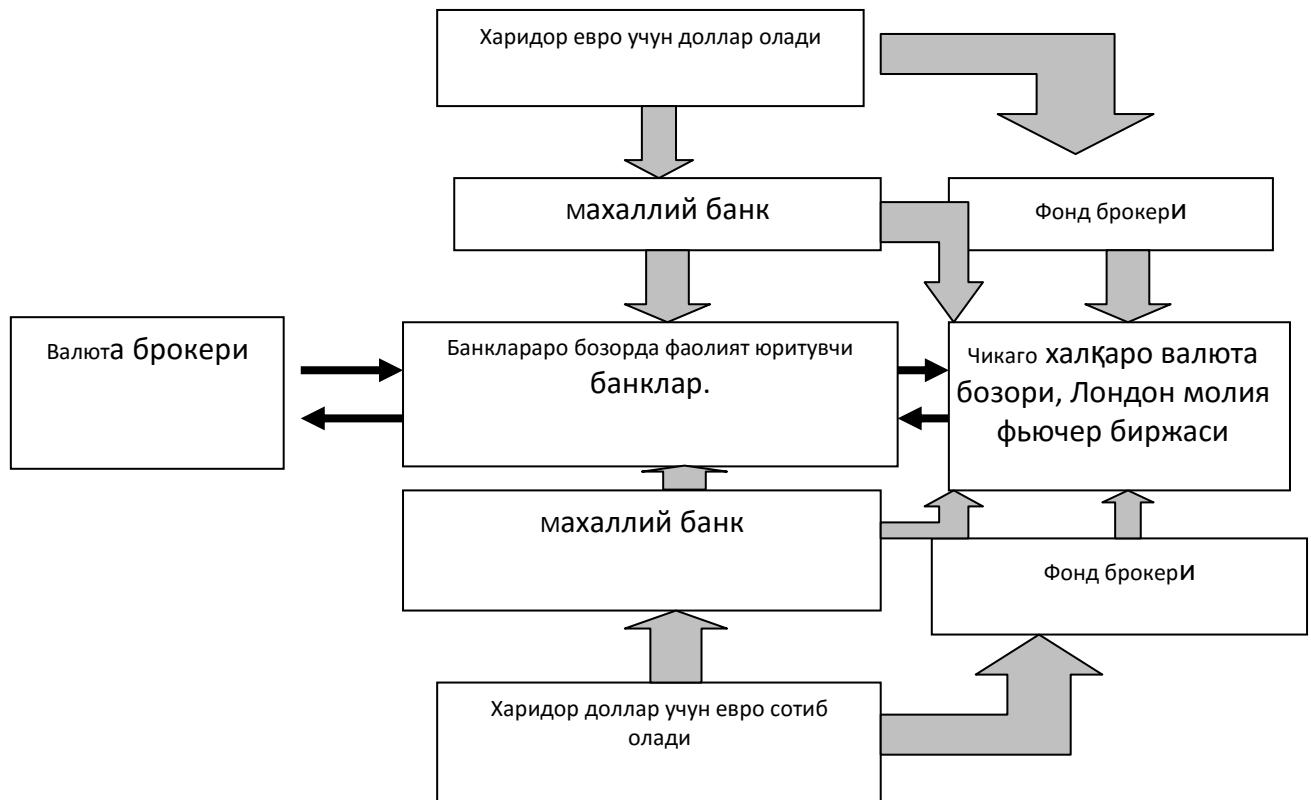
- Давлат ичида ва таўқарисида маҳсулот ва хизматга тўландиган тўловнинг фарқи борми?
- Валюта алмаштириш курси, жорий ва спот курс нима?
- Тўғри ва тескари катеровканинг бир-биридан фақи қандай?
- Жари й ва тезкор курс арсидаги фарқ қандай ном билан юритилади?
- Халқаро валюта бозорлари нима ва унда шартноманинг қандай турлари ишлатилади?
- Валютани конвертациялануви нима?
- Хўкумат валютага эгалик Қилишни қандай назорат Қиласи ва қандай воситаларни қўллайди?

Ўқув материаллари

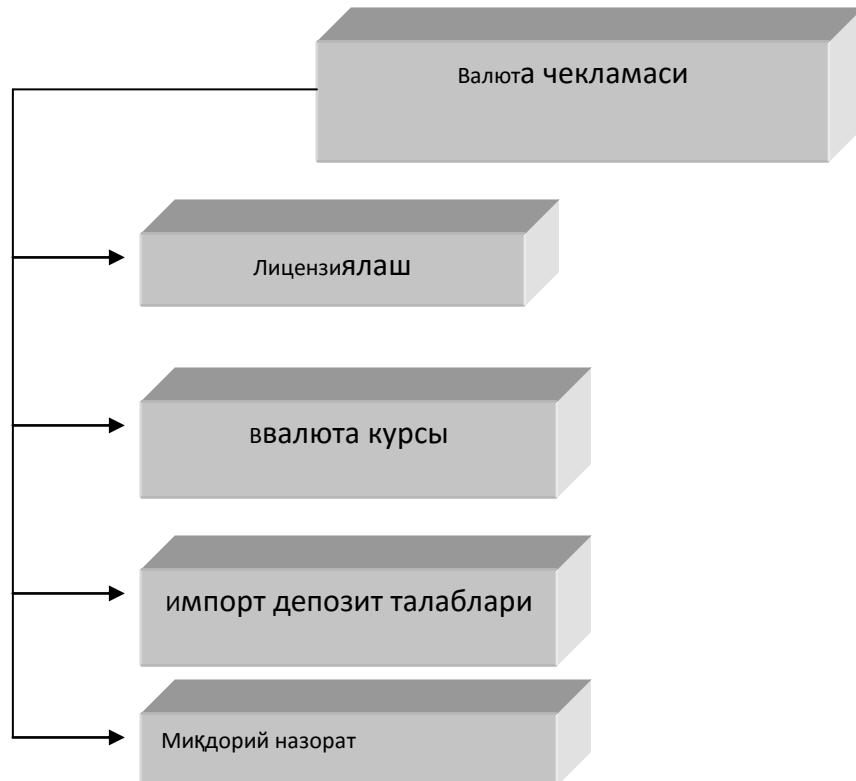
1. Атамалар ва таърифлар



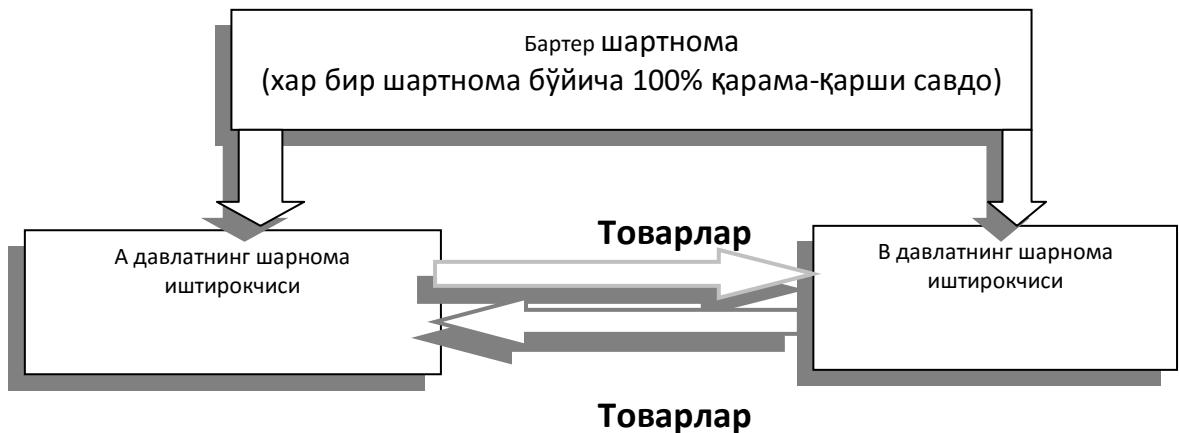
2. Валюта бозорининг тузилиши



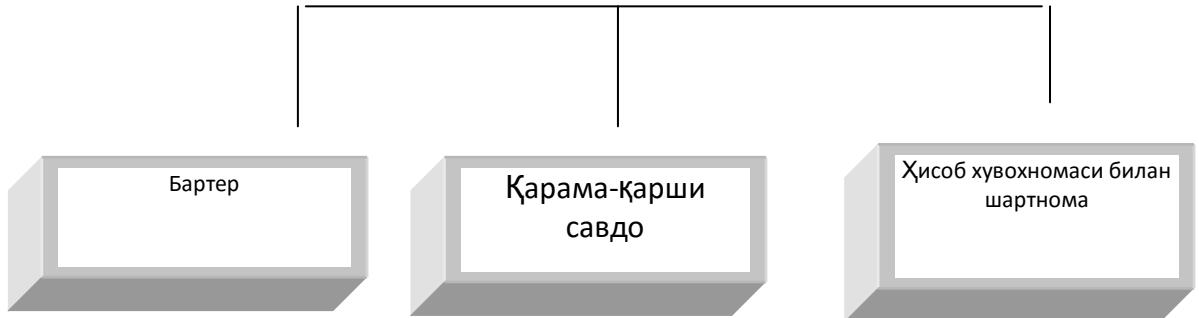
3. Валюта чекламалари



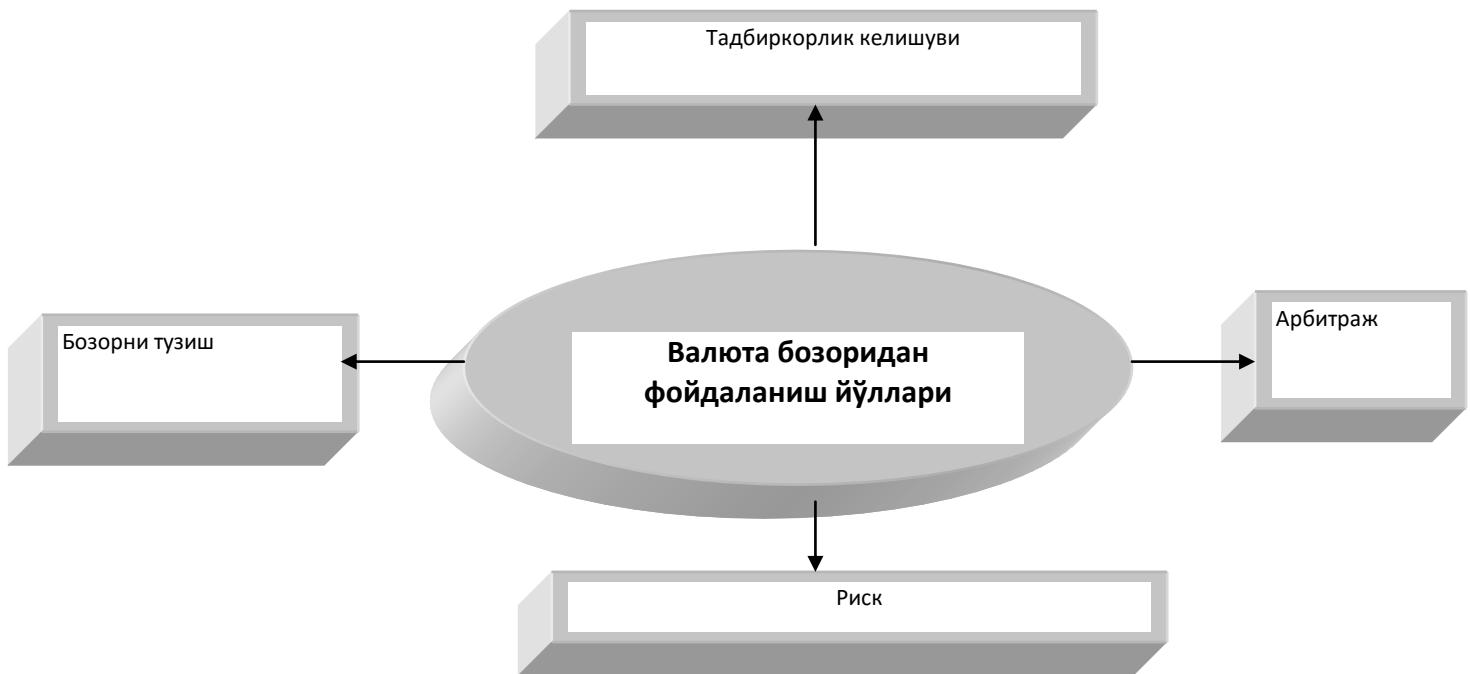
4. Бартер қилиш модели.



5. Қарама-қарши савдо



6. Валюта бозорларидан фойдаланиш йўллари



5.2. Семинар машғулотини ўқитиш технологияси

Ўқув вақти – 2 соат	Талабалар сони: 25 дан кўп эмас.
Укув машғулотнинг шакли	Ўқитиш уйинига асосланган амалий машғулот.
Ўқув машғулотининг тузилиши	<p>1. Мавзу бўйича билимни фаоллаштириш.</p> <p>2. Берилган масалалар ечимини гурухларда мухокама қилиш, асослаш ва кўргазмали кўрсатиш.</p> <p>3. Мазкур мавзу бўйича натижаларни тахлили қилиш, баҳолаш ва билимни чуқурлаштириш, тўлдириш.</p>
Укув машғулотнинг мансади:	“Халқаро молиявий мухит” мавзуси бўйича валюта курслари, валюта бозорлари ва улардан фойдаланиш йўллари бўйича билимни шакллантириш ва чуқурлаштириш.
Педагогик масалалар: <ul style="list-style-type: none"> • мавзу бўйича тушинчаларни шакллантириш; • валюта курсларини аниқлаш бўйича самарали ечим қабул қилиш кўникмаларини ҳосил қилиш; • хамкорликда ишлаш услугини ривожлантириш; • валюта бозорларини ишлаш стратегиясини оптимал варианларини биргалиқда мухокама қилиш; 	Укув фаолиятнинг натижалари: <ul style="list-style-type: none"> • оригинал фикр идеяларни қидириб топиш; • валюта курсларини аниқлашнинг усулларини ишлаб чиқиш; • мухум муаммоларни танлаш бўйича асосий мезонларни аниқлаш; • валюта курслари самарадорлигининг оптимал стратегиясини асослаш.
Ўқитиш усуллари	Маъруза матни, ўқув материаллари, тақдимот варақаси, маркер, скоч.
Ўқитиш шакли	Амалий маўғулот, ишбилармон ўйинлари.
Ўқитии воситаси	Тўғридан-тўғри ўқитиш, биргалиқда ишлаш.
Ўқитиш шарти	Техник воситалари билан жихозланган ва гурухларда ишлаш имконияти мавжуд булган уқитиш хонаси.
Мониторинг ва баҳолаш	Оғзакай назорат: савол-жавоб, ўқув топширик.

Ишлаш босқич, вақт.	Фаолият мазмуні	
	Үқитувчининг фаолияти	Талабанинг фаолияти
Тайёрлов боскичи	Масалаларни, педагогик фаолият, ўқув натижаларни ва мустақил тайёрланиш учун адабиётларни аниқлаш. Ишбиларман ўйиннинг мақсади ва қоидаси (<i>Илова 1</i>), талабаларни фаоллигини боҳолаш кўрсаткичи ва мезонларини ишлаб чиқади (<i>Илова 2</i>).	Материал билан танишадилар.
1 босқич. Ўқув машғулотига кириш (10 мин.)	<p>1.1. Машғулот мавзусини, машғулотни олиб бориш хусусиятларини ва натижаларини бтлан таништиради.</p> <p>1.2. Талабаларнинг билимини фаоллаштириш мақсадида қуидаги саволларга жавоб беришларини эълон қиласди:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Валюта алмашув курси нима? 2. Тўғри ва тескари катировка нима ва у қандай аниқланилади? 3. Тезкор (форвард) валюта бозори нима? 4. Жорий ва тезкор валюта бозорлари қандай ишлайди? 5. Халқаро валюта савдолари қандай амалга оширилади? 	Эшитадилар ва саволларга жавоб берадилар.
2 босқич Холатли ўйинга кириш (10 мин.)	<p>2.1. Талабаларни учта гурӯхга бўлишни таклиф қиласди.</p> <p>2.2. Гурӯхларга холатли (ишбилармонлик) ўйин материалларини тарқатади (<i>Илова 3</i>) ва қуидагиларни таклиф қиласди:</p> <ul style="list-style-type: none"> - холатли ўйин материаллари билан танишиб чиқинг; - ролларни тақсимланг; -муамони аниқлаб аратиб олинг; -масалани баён этинг ва уни ечишда барчангиз фаол қатнашинг. 	Слушают, задают вопросы. Гурӯхларга бўлиниб ўйин материали билан танишадилар. Гурӯх аъзолар функцияларга биринтирилади. Гурӯх лидери сайланади. Масалани моҳиятини аниқлайдилар ва муҳокама қиласдилар.
3 босқич Ўйин ўтказишга тайёргарлик (5 мин.)	Кузатади, маслаҳат беради. Гурӯхлар иши натижасини тахлили қиласди.	Эшитадилар, саволлар берадилар.
4 босқич Ўйин жараёни (35 мин.)	Гурӯхларда ишни бошлангани хақида эълон қиласди. Ўйинни боришини кузатади, мақсадга ўйналтириувчи саволларни беради.	Топшириқни бажарадилар, натижани муҳокама қиласдилар, оптималь қарор қабул қиласди.
5 босқич Тақдимот жраёни (15 мин.)	Гурӯхлар тақдимоти бошланишини эълон қиласди. Хар бир гурӯхга бошқа гурӯх аъзолари саволлар беришни таъкил қиласди. Энг яхши тақимотни эълон қиласди.	Гурӯх сардорлари тақдимот қиласдилар, саволларга жавоб берадилар.

<p>6 босқич Яқуний хulosса ва боҳолаш (10 мин.)</p>	<p>Қилинган ишларнинг натижаси, камчиликлар ва ютуқлар хақида гапиради. Гурухларни ютуқлари ва камчиликларининг сабаблари тушунтирилади. Ўйин татижаси бўйича баҳолаш жараёнининг натижаси эълон Қилинади.</p>	<p>Эшитадилар, тахлили қиладилар ва ёзиб оладилар.</p>
---	--	--

1-илюва (5.2)

Ўйиннинг мақсади

- Қўйидаги тушинчаларни билиб олиш: «валюта бозори», «валюта курси», «сотиб олиш қобилиятининг нисбий паритети», «сотиб олиш қобилиятининг мутлоқ паритети», «номинал валюта курси», «номинал алмашув курси», «реал валюта курси».
- Валюта курслари тебранишини комплекс экспертиза қилишни ўрганиш.
- Валюта курсларини баҳолаш натижаларига кўра хulosса чиқаришни ўрганиш.
- Хамкорликда ишлаш кўникмасини ривожлантириш, жуаммони жамоали тарзда хал қилиш усуслари билан танишиш.

Ўйин қоидаси

- Топшириқни асосий моментларини аниқлаш. Бу жойларини логик-тузилиш схема, жадвал, диаграмма ёки кластер кўринишида тасвирлаш ва фикр мулоҳазангизни асосланг.
- Хар бир гурӯҳ маълум топшириқ олади, унда Қўйлган савол ёки муаммони аниқлайди ва ечимнинг мухимлилиги бўйича оптималь қарор қабул қиласи. Бунда лойихани баҳолашда, омилларнинг мухимлиги бўйича баллар қўйилади (1-5 балл).
- Гурӯҳ аъзолари гурӯҳ сардорининг тақдимотини тўлдиришлари, ўзларининг фикр-мулоҳазаларини асосслаб бериш хуқуқига эгадирлар.

2-илюва (5.2)

Баҳолаш кўрсаткичлари ва мезонлари.

Хар бир гурӯҳ бошқа гурӯхни жавобини эшитгандан сўнг унга Қўйида келтирилган мезонлар асосида холисона баҳолайдилар ва асосслаб берадилар. Жами тўпланган баллар бўйича баҳолаш рейтинги:

1,7 — 2 балл - «аъло»; 1,3 - 1,6 балл - «яхши»; 0,9 - 1,2 балл - «қониқарли»; 0,8 баллдан кам - «ёмон».

Мезонлар	Макс. балл	Гурӯҳ натижаларининг баҳоси (балл)		
		1	2	3
Маълумотнинг тўлалиги	1,0	-		
Маълумотнинг кўргазмалиги	0,5		-	
Гурӯхнинг фаоллиги	0,5			-
ЖАМИ	2			

3-илюва (5.2)

Холатли топшириқ

- Гурӯхга берилган топшириқни комплекс тахлили қилиб, асосслаб ва ечимни кўргазмали тасвирланг.
- Келтирилган омилларни валюта курсини аниқлашга таъсир этишини кўрсатинг ва уни шаклланишига асосланишини тушунтириб беринг.
- Топшириқ ечимини тақдимот варағига расмийлаштиринг ва тақдимот Қилинг.

1 - топшириқ

Ўзбекистон Республикасида валюта бозорини ривожлантириш мақсадида барча шарт шароитлар яратилган бўлиб, ҳозирги босқичда валюта сиёсатини янада такомиллаштириш тақозо этилади. Мавжуд валюта сиёсати тизими Республикада валюта бозорини ривожланишига кучли таъсир қиласди. Мана шу сиёсатни тижорат банклари нуқтаи назаридан асослаб беринг ва ўзингизни фикрингизни билдиринг.

2 - топшириқ

Россия давлати Қозоғистондан 1,5 млн. АҚШ доллар миқдорида махсулотларни импорт қиласди ва 1 млн. АҚШ доллар миқдоридаги махсулотларни экспорт қиласди. Россия импорт қилганда валюта алмашув курси қандай ўзгаришини тушинтириб, асослаб беринг. Россия рублининг Қазағистон тангаси алмашув курси қўйидагича: RUB/ KZT- 3.28 - 3.45

3 - топшириқ

Узбекистан Россияга 2 млн. АҚШ доллар миқдорида махсулот экспорт қиласди. Ўзбекистон экспорт қилганда валюта алмашув курси қандай ўзгаришини тушинтириб, асослаб беринг. Валюта алмашув курси қўйидагича: RUB/UZS - 28.55 - 28.85

6-МАВЗУ**Таъминот манбаларини глобал жойлаштириш ва халқаро ишлаб чиқариш****(маъруза - 2 соат, семинарва амалиёт машғулотлари - 2 соат)****6.1. Маърузанинг ўқитиш технологияси**

Ўқиш вақти – 2 соат	Талабалар сони: 20 та
Ўқув машғулоти тури	Маъруза - конференция
Маъруза режаси	<ol style="list-style-type: none">Таъминот ва ишлаб чиқаришнинг манбааларини глобал жойлаштириш стратегияси.Таъминот ва ишлаб чиқаришнинг манбааларини глобал жойлаштириш алтернативалари.Импорт стратегияси.Ташқи савдо зоналари.
Ўқув машғулотининг мақсади: Таъминот, ишлаб чиқаришни ташкиллаштиришнинг ва экспортни тартибга солишининг манбааларини глобал жойлаштириш стратегияси бўйича билимларни эгаллаш.	
Педагогик масалалар: <ul style="list-style-type: none">Таъминот манбааларини глобал жойлаштириш стратегиялари билан танишиши;Таъминот, ишлаб чиқаришнинг манбааларини глобал жойлаштириш алтернативаларини очиб бериш;Импорт стратегиясини тавсифлаш;Ташқи савдо зоналарига тавсиф бериш.	Ўқув фаолияти натижалари: <ul style="list-style-type: none">Таъминот, ишлаб чиқаришни ташкиллаштиришнинг ва экспортни тартибга солишининг манбааларини глобал жойлаштириш стратегияси асосий аспектларини санаб чиқади;Таъминот, ишлаб чиқаришнинг манбааларини глобал жойлаштириш алтернативаларини санаб, қисқа тавсиф бериб чиқади;Импорт стратегиясини тавсифлайди;Ташқи савдо зоналарини ва уларнинг устунлигини ойдинлаштиришади;
Ўқитиш усуллари	Маъруза, мунозара, техника Тақдимотлар
Ўқитиш воситаси	Докладлар, тақдимот учун қофозлар А 32, маркерлар, скотч
Ўқитиш шакли	Фронтал, жамоа ишлари, гурӯҳ ишлари
Ўқитиш шарти	Аудитория, приспособленная для работы в группах
Мониторинг ва баҳолаш	Оғзаки текширув: блиц сўров, назорат саволлари

Босқичлар,	Фаолият тури	
	Үқитувчининг фаолияти	Талабаларнинг фаолияти
Тайёргарлик босқичи	Мавзуга таълукли талабаларни мавзу бўйича эксперт сифатида фаолият юритишини маълум қилади. Талабаларга тайёрлов жараёнида маслаҳатлар беради.	
1 босқич Ўқув машғулотига кириш (5 мин.)	<p>1.1. Мавзунинг мақсади, ўқув машғулотнинг натижалари ва унинг уtkазилиш режаси билан таниширади.</p> <p>1.2. Инсерт усулидан фойдалан маъruzалар матнидан тегишли мавзумустақил, уйда ўқиб келишни эслата. Мавзуга тегишли янги билимлар иборалар бўйича ўйлаб кўришни ва жаъберишни таклиф қилади.</p> <p>1.3. Талабалардан инсерт усуви ёрдами фойдаланиб маъruzалар матнидан тегишли мавзуни мустақил, уйда ўқиганида Қандай саволлар пайдо бўлганини суроштира. Саволларни доскада оидинлаштиради. Мунозара уtkазилиш тартибини эслатади, мунозара қатнашчилар-ининг эслатмаларини ва кўрсат-кичлар жадвалини ҳамда баҳолаш мезонларини илиб қўяди (<i>Илова 1</i>).</p>	<p>Эшитишади, ёзиб олишади.</p> <p>Терминлар ва таянч ибораларни айтиб берадилар.</p> <p>Саволлар тузади.</p>
2 босқич. Основной (70 мин.)	<p>2.1. Эркин ҳолатда талабаларни кичик гуруҳларга тақсимлади. Талабаларга мавзунинг бир саволи бўйича эксперт бўлишларини ва ушбу ҳаракат билан бошқа талабаларни ўргатишини маълум қилади. (Аз қоғозлар ва маркерлар тарқатади), уларнинг таркибини шарҳлайди. Қандай натижалар кутилишини ва тайёргарлик жараёнида Қандай материаллардан фойдаланиш кераклигини тушунти-ради. Гуруҳларда иш бошланишини эълон қилади. Талабаларнинг тайёрлаган маълумотлари ва материаллари билан намойишини ташкиллаштиради:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Диққат билан материал мазмунинг ёртилиш мантигини кўзатади; • Эҳтиёж пайдо бўлган пайтда ёритилаётган материални мунозара қилади, маъruzачини тухтада ва ушбу муаммони аудитория оммаси учун мунозарага ташлайди; 	<p>Маъruzачи маъruzani ўқииди. Маъruzani мазмuni бўйичеа тақризилар ва аппонентлар ўз фикр мулоҳазаларини билдирадилар.</p> <p>Талабалар жамоа бўлиб маъruzani муҳокама қиладилар, саволлар берадилар, фикр мулоҳазалар юритадилар.</p> <p>Муҳокама натижалари бўйича баллар қўйишади.</p>

	<p>Тақризчига тақдим этишни, бетарафларга саволллар беришни таклиф этади. Демократик эркинлик намоён этиб, интеллектуал ривожга шароит яратади, ишонч нутқини тақдим этади.</p> <p>2.2. Маъruzанингжамоавий мунозарасини ташкиллаштиради, Организует коллективное обсуждение докладов, жамоавий мунозара жараёнини тартибини сақлайди.:</p> <ul style="list-style-type: none"> -саволлар беради (<i>Илова 2</i>) -маърузанинг муҳим жойларини аниқлайди; -сўзлашувдаги қизиқишини билдиради; -талабаларга мавзунинг таркиби қай даражада тушунарлигини баҳолайди (маърузачига берилган саволлар ва унинг жавоби бўйича). <p>2.3. Ҳар бир маъруза учун умумий қисқа яқунлов беради ва икки томонлама баҳолов қилишни таклиф этади.</p>	
3 босқич Яқунловчи (5 мин.)	<p>3.1. Фаолият натижалари якунини беради, умулаштиради. Олинган билимларнинг кейинги ўқув ва профессионал фаолият учун муҳимлигини белгилайди.</p> <p>3.2. амалий машқулот учун мустақил иш топшириғини беради.</p>	Слушают, записывают Топшириқ для самостоятельной работы.

Маъруза машғулотлари учун нутқ матнлари мавзулари

Таъминот ва ишлаб чиқариш манбаъларини глобал жойлаштириш стратегияси ва альтернативалари.

Таъминот манбааларни глобал жойлаштириш ва ularни жойлаштириш билан боғлиқ бўлган хавфлар.

Эркин савдо зоналари ва уларнинг экспортда тутган ўрни.

Оффшор ишлаб чиқариш ва унинг асосий усуслари.

Экспорт стратегияси, унинг тадқиқоти ва тадбиқи.

Муҳокама этиш ва хуносани шакллантириш учун саволлар.

1-мавзу. Таъминот, ишлаб чиқаришни ташкиллаштиришнинг ва экспортни тартибга солишнинг манбааларини глобал жойлаштириш стратегияси.

Корпорациялар навбатдаги савдо маҳсулотини жойлаштиришда Қандай танлаш имкониятларига эга бўлишадилар?

Фирмалар Ҳар Қандай бир маълум бозор учун Қандай алтернативаларга таянишади?

Мамлакат танлашдаги асосий шароит ва ишлабчиқариш жарёнларини санаб ўтинг.

2-мавзу. Таъминот манбааларини жойлаштириш ва улар билан боғлиқ бўлган хавф - хатарлар.

1. Фирмалар таъминот манбааларини ташқи жойлаштиришда қандай мақсадларни мувофиқ кўришади?
2. Фирмалар таъминот манбааларини ташқи жойлаштиришда қандай хавф – хатарларга учрашади?
3. Потенциал импортёр импорт стратегиясини тадқиқ қилаётганда қандай қирраларни амалда тутиши керак?

3-мавзу. Эркин савдо зоналари ва уларнинг экспортда тутган ўрни.

1. Эркин савдо зоналари нима?
2. Экспорт мақсадида ташқи савдо учун қандай зоналардан фойдаланилади?
3. Экспорт мақсадида ташқи савдо учун қандай зоналар классификацияси, масалан АҚШ мисолида?

3-илова (6.1)

Мунозара қатнишчиларининг баҳолаш мезонлари ва кўрсаткичлари

Баҳолаш мезони (балларда)	Иштирокчилар		
	Маърузачилар (Ф.И.Ш.)		
	1	2	3
1. Маъруза таркиби -2,5:			
- мавзуга боғлиқлиги -1,5;			
- кетма-кетлиги, таърифнинг ойдинлиги ва мантиғи - 0,5;			
- хуносаларнинг аниқ кўрсатилиши - 0,5			
2. Маълумотларни етказиб бериш воситалардан фойдаланилгани (визуал материаллар) - 0,9			
3. Регламентга рио қилингани -0,6			
Жами (максимал) -4,0			
	Тақризчилар (Ф.И.Ш.)		
	1	2	3
1. Маъруза тавсифи - 3,0			
- маърузанинг долзарб жойлари - 1,2			
- маърузанинг бўш жойлари - 1,2			
2. Регламентга рио қилингани - 0,9			
Жами (максимал) - 3,0			
	Мунозара иштирокчилиси/оппоненти (Ф.И.Ш.)		
	1	2	3
1. Саволлар:			
- миқдор - 0,3 ҳар бири учун			
2. Тўлдиришлар:			
-миқдор - 0,2 ҳар бири учун			
-мавжудлиги - 0,3			
Жами (максимал) -3,0			

4-илова 4 (6.1)

ҮҚУВ МАТЕРИАЛЛАРИ

Ишлаб чиқарыш таъминот манбаъларини глобал жойлаштириш стратегияси.

корпорация Қўйидаги танлаш имкониятларига эгадир:

- ишлаб чиқариш эмас, балки сотиб олиш
- маълум ишлаб чиқаришга йуналтирилган мамлакатда ёки бошқа мамлакатда
- тайёр маҳсулотни ички ёки чет эл бозорида сотиш.

Таъминот манбааларини глобал жойлаштириш стратегияси.

Ишлаб чиқариш ва сотиш босқичлар

Таъминот манбааларини хомашё, ишлаб чиқариш деталлари ва йиғилувчи материаллар билан жойлаштириш.

Тайёр маҳсулот йиғими

Тайёр маҳсулот сотуви

Ишлаб чиқаришни ва сотувни жойлаштириш

Компания
мослашган
мамлакатда

У ва
бу
ерда

Чет элда

Компания
мослашган
мамлакатда

У ва
бу
ерда

Чет элда

Деталлар ва йиғилув
ма-териалларни,
манбаа-ларни
жойлаштириш

Компания
мослашган
мамлакат

У ерда
хам, бу
ерда
хам

Деталлардан ташкил
топган тайёр
маҳсулотнинг
йиғилиши

Компания
мослашган
мамлакат

У ерда
хам, бу
ерда
хам



Тайёр маҳсулотни
сотилиши

Компания
мослашган
мамлакат

У ерда
хам, бу
ерда
хам

**Таъминот, ишлаб чиқаришнинг манбааларини глобал жойлаштириш
алтернативалари**

Таъминот, ишлаб чиқаришни ташкиллаштиришнинг ва экспортни
тартибга солишнинг манбааларини глобал жойлаштириш
алтернативалари фирмаларнинг хом аше ва йиғилувчан материаллар
ни жойини аниқлаш билан мухим боғлиқдир. Фирмалар миллий
чегараларидан мустасно Ҳолда операцияларни интеграллаштиради
ва рақобатчи устунлигига эга бўлиб олишади. Одатда фирмалар ҳар
хил мамлакатлардаги бозорларни аста-аста, поғонама-поғона
йўналтирилгандир. бироқ, улар миллий чегаралардан мустасно Ҳолда
операцияларни интеграллаштириш ва тартибга солиш орқали маълум
ռақобатчи устунлигига эга бўлиш мумкинлик хуносасига келишили

6.2 Семинар машғулотини ўқитиш технологияси

Ўқув вақти – 2 соат.	Талабалар сони: 20 чел
Ўқув машғулоти түри	«Кейс» услубидан фойдаланилганамалий машғулот
Амалиёт режаси	<p>Кириш Билимларни долзарбилигини ошириш Кейс билан алоҳида ишлаш Гуруҳ ишлари Тақдимот Холоса</p>
Ўқув машғулоти мақсади : Талабаларга таъминот, ишлаб чиқаришнинг манбааларини глобал жойлаштириш стратегияси ҳақидаги билимларни очиб бериш ва биректириш.	
Педагогик вазифалар: мавзу бўйича талабаларда онгли ўзлаштирув ва мавзу бўйича билимлар биректирув бўйича Қизиқиш ўйғотиш; мавзу бўйича билимларни чуқурлартириш, биректириш, ва тизимлаштириш; муаммоли масалаларни ечиш қобилиятларни, мауммо устида фикр юритишни, альтенатив ечимларни олға силжитишни, аолтернативларни баҳолай била олишни, якунловчи холосани яратадан олишни ривожлантириш.	Ўқув фаоличтнинг натижаси: кейсда берилган вазиятни тахлил қилиш; берилган кўрсаткичларга асосланган ҳолда муаммо яратиш ва унинг алгоритмик ечимини топиш; бошқарув ечимини топиш учун ахборот тайёрлаш ва унга жавоб бериш; ишлаб чиқиш тахлили асосида якуний чиқиш қилиш.
Ўқитиш усуллари	Амалий машғулот, «кейс» муаммоли масалаларни ечиш усули, блиц-сўров.
Ўқитиш шакли	Фронтал, жамоа ишлари, гуруҳ ишлари.
Ўқитиш воситаси	Маъруза матнлари, ўқув қулланмалари, қоғозлар, фломастерлар, жамоавий ишлар, компьютер технологиялари
Ўқитиш шарти	Гуруҳ бўлиб ишлаш учун мослаштирилган техник жихозланган аудитория.
Мониторинг ва баҳолаш	Оғзаки сўров, ёзма сўров (тест синов)

Иш босқичлар, вақти	Фаолият таркиби	
	муаллимнинг	талабаларнинг
Тайёргарлик босқичи	Талабаларга аввалги дарсдаги машғулотга мулжалланган кейс материалларини тайёрлаш ва тарқатиш. (Илова 1)	Кейс таркиби билан танишишади, алоҳида ечишишади.

1 босқич. Үқув машғулотига кириш (10 мин.)	1.1. Мавзу, мақсадни ва режалаштирилган үқув натижаларини маълум қилади; 1.2. Үқув машғулоти режаси ва хусусиятлари билан таништиради; Кейснинг мақсади ва ўрнини, ва унинг профессионал билимлар ривожига таъсирини аниқлайди.	Эшлишади.
2 босқич. Билимларни долзарбилигини ошириш (10 мин.)	2.1. Талабалар билимини актуаллаштириш мақсадида мавзунинг таянч иборалари бўйича блиц-сўров ўтказади. (илюва2) 2.2. Семинарда ишлаш тартиби, кўрсаткичлари ва баҳолаш мезонлари билан таништиради. (илюва 3,4)	2.1. Саволларга жавоб беради. 2.2. Саволлар беради ва мухокама қилади.
3 босқич. Алоҳида ишлаш (20 мин.)	3.1. Кейснинг таркибидаги материаллар бўёчи мухокама ташкиллаштиради, ишлаш қоидаларига, вазият тахлили схемасига ва муаммонинг кўринишига дикқат қаратади. 3.2 Ҳолат тахлили ўтказиш бўйича алоҳида ишлаш, муаммони ясаш, ечилиш этаплари тузиш ва уни ечиш учун топшириқ беради.	3.1 кейс материалларини мухокама қилишади, аниқлаштиради, саволлар беради. 3.2. Ўзлари алоҳида вазият тахлили вароғини тўлдиришади, ечилиш алгоритмини белгилашади, муаммони ечишади.
4 босқич Кичик гуруҳларда ишлаш (20 мин.)	4.1. Иштирокчиларни гуруҳларга бўлади. Қўидаги топшириқларни беради: гуруҳларда вазиятни мухокама қилиш ва тахлил этиш, гуруҳ учун вазиятнинг тахлил вароғини тўлдириш, ечилиш алгоритмини тузиб чиқиш ва масалани ечиш, гуруҳларнинг ечим тақдимотларига тайёгарлик кўриш.	4.1. Кейсни ечилиши ва вароқни тўлдириш бўйича ишлар олиб боришади. Тақдимотлар.
5 босқич Тақдимот (20 мин.)	5.1. Тақдимотни, мухокамани ва чиқишнинг икки томонлами баҳоланишини ташкиллаштиради. Шарҳлайди, жавобларни тўғирлайди, тахлил жараёнида пайдо бўлган хуласаларга ва муаммоли вазиятнинг ечимига алоҳида дикқат қаратади. (Илова 5).	5.1 Гуруҳлар ўз ечилиш тақдимоти билан чиқишади (5 дақиқагача). Қолган талабалар гуруҳларнинг чиқишини баҳолашади, саволлар беришади, фикрларини билдиришади.
6 босқич. Якунловчи (20 мин.)	6.1. Үқув фаолияти якунини беради. Гуруҳнинг йиғлан балларига асосланган Ҳолда талабаларни баҳолайди. Олинган билимларнинг келажақдаги ўрнини белгилайди. 6.2. Мустақил иш учун топшириқ беради: ушбу мавзу бўйича маъруза матнинг давомини ўқиш.	Эшлишади, аниқлаштиради, топшириқларни ёзиб олишади.

Муаммо:

Топшириқ: Жавоблари бошқарув қарорини қабул қилишда ёрдам берадиган саволларни мустақил равишда саволлар қўйилсин.

Ечилиш алгоритми.

1. Тасаввур қилинган вазиятни тахлил қилиб чиқиш ва муаммони, асосий вазифани хамда ечилиш алгоритмини келтириш.
2. Бошланғич маълумотлар ва масални ечиш учун тақдим етилган алгоритм хамда ёрдамчи жадваллар асосида ечим кабул килиш учун ахборот тайёрлаш.
3. Бочкарув ечимини топиш учун килинган хисобларга асосланган ҳолда якуний чиқиш қилиш.

Вазият тахлилига маслаҳат ва тавсифномалар

1. Вазият бўйича тўлиқ тасоввурга эга бўлиш учун, аввал мавжуд бўлган барча ахборотларни ўқиб чиқинг. Эслатма, ўша пайт ичидаёқ тахлил қилишга шошманг.
2. Ахборотни яна бир бор диққат билан ўқиб чиқинг. Сизга мухим бўлган абзацларни ажратиб, белгилаб чиқинг.
3. Вазиятни тахлил қилишга харакат қилиб кўринг. Унинг мазмуни ва иккиламчи жойларни аниқланг. Ундан кейин асосий муаммолар ва муаммога бўйсунувчиларини тахлил қилиб хулоса чиқариб кўринг.
4. Муаммога тегишли бўлган фактларни белгилаб олинг (хамма фактлар эмас, балки муаммога тегишли бўлган фактлар). Шу харакатлар билан берилган кўрсаткичлар ўртасидаги икки томонлама боғлиқлиқни кузатиб бориш осонроқ бўлади.
5. Ечиш учун берилган тақлифларнинг тўғрилигини текшириш мақсадида баҳолаш мезонларини тузиб олинг.
6. Агар мавжуд бўлса ечимларнинг альтернатив варианtlарини, умуман альтернатив йўлларни топишга ҳаракат қилинг. Қайси бирлари мезонга тўғри келади?
7. Ечимларни тадбиқ қилиш бўйича чора-тадбирларни рўйҳатини тузиб чиқинг.
8. Вазият тахлили вароғини тўлдиринг.

Вазият тахлили вароғи

Тахлил босқичи номи	Тахлил босқичи таркиби	Тахлил натижалари	Баҳолаш мезонлари
1. Ҳолат тахлили	1. Маълум бир берилган вазият бўйича назар ва маслани ечиш учун мавжуд ахборотни аниқлаш. 2. Вазиятда ўрнига эга бўлган жойларнинг констатацияси: Нима бўляпти? Кимнинг иштирокида ва нима учун? Воқеалар ривожининг натижаси нимадан иборат?		Қисқалиги

2.Муаммо тузилиши	Мағаммонинг моҳиятини белгиловчи таклиф		Қисқалиги: кўпи билан 9-10 сўз.
3. Воқеа иштирок- чиларини аниқлаш	а) воқеада қатнашувчиларнинг ўрни ва даражасини кўрсатиб чиқиш; б) воқеада кечётган ташкилий ишларнинг тавсифи: унинг табияти, бизнеснинг характеристи- ка, ташқи мұхит ва специфик жиҳатлари		Максимал қисқалиги
4. Воқеалар хроно- логиясининг тузи- лиши (вазиятда)	Факт ва воқеаларнинг баҳолашсиз ва тескари хронологик тартибда кўрсталиши: Нима воқеа юз берди? Нима юз бермоқда? Нима кутилмоқда?		Аник ва ойдинлиги
5. Концептуал аспектларнинг яратилиши	Вазиятда кўрилиб утиладиган концептуал савоолларни айтилиши (нуқтаи назар, рағбат, мотивациялайди ва бошқалар)		Фактлар билан «Мустаҳкамланаган- лиги» (матндан сўзлардан маъқулроқ)
6.Ечим алтернатива- ларини мухокама қилиш ва энг зўр альтернативани танлаш	Вазиятли масалада мавжуд алтернатив ечимларни яратиш: мавжуд Ҳаракат йўналишларини санаб утилиши. Ҳар бир альтернативанинг аргументланиши ва баҳоланиши. Манфий ва мусбат томонларини томонларини кўрсатилиши. Масаланинг энг зўр алтернатив ечимини танлаш.		Ечимнинг Ясность и точность изложения, аргументированность выбора.
7. Ечимни ташкил қилиш	Танланган Ҳаракат курсини амалга ошириш учун маълум ечимнинг ҳар бир бўлаклар бўйича тайёрланиши (ечилиш йўли). Курснинг танланиши ва унинг рационаллиги		Аниқлиги ва ёрқинлиги

	сабаблари.		
--	------------	--	--

2-илова (6.2)

Блиц-сўров учун саволлар.

1. Нега компаниялар хориж бозорида хизмат кўрсатиб, ушбу малакатга бор воситаси ва сармоясини жалб этишади?
 2. Қандай имкониятлар танловига корпорациялар суюнишади?
 3. Таъминот ва ишлаб чиқариш манбааларини глобал жойлаштиришнинг альтернативаларини санаб ўтинг.
 4. Нега фирмалар таъминот манбааларини хорижда жойлаштиришади?
 5. Ташқи таъминот манбааларнинг қандай хавф - хатарлар билан боғлиқ?
Импорт стратегиясини тушунтириб беринг?
- Фирмаларнинг хорижий таъминотчиларни танлашига сабаб бўлувчи омилларни санаб ўтинг.
- Импортни тартибга солида божхона химатлари қандай ўринга эга?
- Фирмаларнинг хорижий таъминотчиларнинг хизматидан фойдаланишда қандай муаммолар билан тўқнашишади?
- Эркин савдо зоналарининг асосий таркиби ва моҳияти нимадан иборат?

3-илова (6.2)

Вақт нормаси

Мустақил ечиш- 20 дақ.

Жамоавий мухокама ва тақдимот кўриниши -20 дақ.

Тақдимот - 20 дақ.

4-илова 4 (6.2)

Иштирокчиларни баҳоланиш вароғи .

Гурӯҳ тартиб рақами	Маъруза қилиш (аниқлик, тушунарлик, хулоса) 5 балл					Ечими (тўғрилиги, мантиқан кетма кетлиги) 5 балл					Жами умумий балл	Баҳо	
	№	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10		
		1	2	3	4	жами	1	2	3	4	жами		
1		-	-	-	-		-	-	-	-			
2		-	-	-	-		-	-	-	-			
3		-	-	-	-		-	-	-	-			
4		-	-	-	-		-	-	-	-			

7-мавзу

**Халқаро миқёсда бизнес фаолиятини олиб боришда
хўжалик операцияларининг формалари**

(маъруза - 2 соат, семинарва амалиёт машғулотлари - 2 соат)

7.1. Маъруза машғулотининг ўқитиш технологияси

Ўқув вақти – 2 соат	Талабаларсони 20-60 киши
Ўқув топшириғи тури	«Инсерт» и «Синквейн» усулларидан фодаланилган ахборот - марузаси
Маъруза режаси	Халқаро бизнес учун танланган фирма. Лицензиялаш ва унинг иқтисодий, стратегик, сиёсий, хуқуқий мақсадлари. Муаммо ва шартлари. Франчайзинг. Бошқарув шартномалари.
Ўқув машғулотининг мақсади: Халқаро миқёсдаги бизнес фаолиятида хўжалик операцияларнинг турлари ва фирманинг фаолият усулларини танлаш мақсадлари ҳақидаги билимларни яратиш.	
Педагогик вазифалар: халқаро миқёсдаги фаолият усулларини firma томонидан танлашиш мақсадларини тушунтириш; лицензиялаш ва унинг иқтисодий, стратегик, сиёсий, хуқуқий мақсадлари, муаммо ва шартларини кўриб чиқиш; франчайзингни бизнесни ташкил этиш туридек таништириш; шартномалар ва у билан боғлиқ бўлган муаммоларни кўриш.	Ўқув фаолияти натижалари: халқаро миқёсдаги фаолият усулларини firma томонидан танланиш мақсадларини санаб ўтишади ва уларга тавсиф беришади; лицензиялаш ва унинг иқтисо-дий, стратегик, сиёсий, хуқуқий мақсадлари, муаммо ва шартларини тарифлашади; франчайзинг ва операцияларни олиб бориш модификацияларини тарифлашади; шартномалар ва у билан боғлиқ бўлган муаммоларга тавсиф беришади.
Ўқитиш усули ва техникаси	Маъруза, ахротли таълим, «кооп-кооп», инсерт техникалари, блиц сўров, график органайзерлар
Ўқитиш воситаси	Маъруза матнлари, ўқув материаллар
Формы обучения	Фронтал, жамоа ишлари, гурӯҳ ишлари
Ўқитиш шарти	Гурӯҳда ишлашга мўлжалланган аудитория
Мониторинг ва баҳолаш	Оғзаки текширув: блиц, назорат саволлари

Босқичлар, время	Фаолиятнинг тури	
	Ўқитувчининг фаолияти	Талабанинг фаолияти
1 босқич ўқув машғулотига кириш (10 мин.)	1.1. Машғулот олдидан маъруза матнла-ри ва ўқув топшириқларини топширади (Илова 1) 1.2. Мавзунинг мақсади, ўқув машғулот-нинг натижалари ва унинг уtkазилиш режаси билан таништиради. 1.3. Инсерт усулидан фойдаланиб маърузалар матнидан тегишли мавзуни мустақил, уйда ўқиб келишни эслатади. Мавзуга тегишли янги билимлар ва иборалар бўйича ўйлаб кўришни	1.1 Эшитишади, ёзишади. 1.2. Таянч иборалар ва терминларни айтади.

	<p>ва жавоб беришни таклиф қилади.</p> <p>1.4. Талабалардан инсерт усвули ёрдамида фойдаланиб маъruzалар матнидан тегишли мавзуни мустақил, уйда ўқиганида Қандай саволлар пайдо бўлганини суриштиради.</p> <p>Саволларни доскада ойдинлаштиради.</p>	<p>1.3. Саволлар тузади</p>
2 босқич. асосий (60 мин)	<p>2.1 Эркин Ҳолатда талабаларни кичик гуруҳларга тақсимлайди. Блиц-сўров ўтказади. Маъруза матнининг режасидаги 1-саволни ўқииди, асосий тарифларага дикқатини қаратади, ва матнда эслатмаларни белгилашни таклиф этади. 2.2. Маъруза материаллари (№ даги илова) ни мустақил ўқишни ёдлаб келишни топширади.</p> <p>2.3 Жуфт бўлиб қилинган иш натижалари бўйича блиц-сўров ўтказадипо, мавзунинг 1 ва 2-саволлари бўйича умумий хулоса чиқаради;</p> <p>2.4. «Инсерт техникаси», 3-савол бўйича билимлар яратиш учун материаллар тарқатади (Илова 2), доскада Инсерт жадвалини чизади ва муаммоли савол беради.</p> <p>Туғридан-тўғри ақлий ҳужум ўтказади. Доскада ёзувлар ташкиллаштиради, ва индивидуал Инсерт жавоблар жадвалларини алоҳида сўзларда ёки “жавоблар варианлари” колонкасида сўз иборолари билан.</p> <p>Инсерт услугига асосан қаторда белгилов техникасини эслатади ва Инсерт техникаси ёрдамидан фойдаланиб, маъруза матни мавзусининг 3-саволи бўйича ахборотни мустақил ўқиб келишни, Инсерт жадвалини мустақил тўлдиришни ва “Франчайзинг нима ва уни кўпроқ қаерда мослаштириш имконият кўпроқ” деган саволга жавоб ёзиб келишни топширади.</p> <p>2.5. Қилинган иш бўйича тахлил ўтказа-ди, жамоавий мухокама ва Инсерт жадвалининг қолган колонкаларини тўлдиришни ташкиллаштиради, пайдо бўлган савол ва норозиликларни белгилаб чиқади, фикрлар эркинлиги ва курашлариги асос яратади, фаол нутқдаги талабаларни рағбатлантиради, 3-савол бўйича умумий хулоса яратади.</p> <p>Матндаги 4-саволни ўқииди, асосий тарифларга дикқат қаратади, маъруза матнида эслатмалар белгилашни таклиф этади.</p> <p>2.7. Топшириқ беради: фикр юритинг, жуфтликда мухокама қилинг ва иборалар бўйича синквейн тузинг.</p>	<p>Белгилайди, мухокама қилади, аниқлайди, саволлар беради.</p> <p>Топшириқни бажаради, жадвални тўлдиришади.</p> <p>Саволларга жавоб беради.</p> <p>Ўқишиади, маъруза матни қаторларида белгилайди, дафтарда саволларга фавоб ёзади, Инсерт мустақил жадвали колонкаларини тўлдириади.</p> <p>Топшириқни бажарадилар, саволларга жавоб берадилар, мустақил тўлдирилган Инсерт жадвали колонкаларини хисоб этишади, мухокамада фаол иштирок этишади.</p> <p>Эшитишиади, маъруза матнида белгилар қиласди.</p>

	Иш натижаларидан синквейн тузиш қоидаларини эслатади, 4-савол бүйича умумий хулоса яратади.	Синквейн тузишади, тузилган варианктарни хисоб этишади.
3 босқич якунловчи (10 дақ.)	3.1. Ўқув фаолияти якунини беради. Гурухнинг йиғлан балларига асосланган ҳолда талабаларни баҳолайди. Олинган билимларнинг келажақдаги ўрнини белгилайди. 4.2. мустақил иш учун топшириқ беради: Саволларни чуқурроқ, қайта кўриб чиқиш ва амали й машғулотга тайёргарлик кўриб келиш.	Эшлишишади, ўзаробаҳоланиш натижаларини маълум қиласди, мустақил иш учун топшириқни ёзиб олишишади.

1-илова (7.1)

Ўқув топшириқ

Топшириқ: Компаниялар халқаро бизнесда иштироок этиб, операцияларни ўтказиш турининг танлови олдида туришади, турнинг танловига нималар омил сифатида таъсир этади? Жадвални тўлдиринг.

Жадвал: «Омиллар ва уларнинг тавсифи»

Омиллар	Қандай таъсир этади?

2-илова (7.1)

«Инсерпт техникаси»

Инсерпт – бу китоб билан ишлашнинг ақлий-ўқув ривожлантириш, эффектив ўқиш ва фикрлаш учун мулжалланган матннадаги белгилов бўлиб, таълим олаётганларни ўзининг ўқиш жараёнида фаол кузатиб бориш имкониятини таъминлаб берувчи интерактив тизимdir.

Инсерпт техникасининг процедураси

Илгариги билимларни актуаллаштириш ва ақлий хужум ёрдамида матннадаги белгилов учун саволлар постановкаси.

Мустақил ўқиш ва матнда учрайдиган ҳар турдаги ахборотлар белгилов кўриниш.

Ўқиш натижаларидан келиб чиқсан ҳолда, “ақлий Ҳужум” якунларини мухокама ва қаралиб чиқиш.

Жадвал асосида олинган ахборотнинг тизимлаштирилиши.

Матннадаги белгилов тизими.

- (✓) - билишимни тасдиқлади.
- (+) - янги ахборот,
- (-) - билгинимга қарама-қарши,
- (?) - Мани вазифалаштирди. Бу масла бўйича менга қўшимча ахборот керак.

«Синквейн» техникаси

Мақсад- иқтисодий категориядаги тавсиф бериш.

Синквейна схемаси:

- 1 Қатор- тушунтиради
- 2 Қатор- бу тунчани тавсифловчи 2 сифат.
- 3 Қатор- бу тушунча функциялари ҳақидаги 3 феъл.
- 4 Қатор- бу тушунча моҳияти ҳақидаги 4 сўздан иборат ибора.
- 5 Қатор- ушбу тушунча синоними.

Масалан:

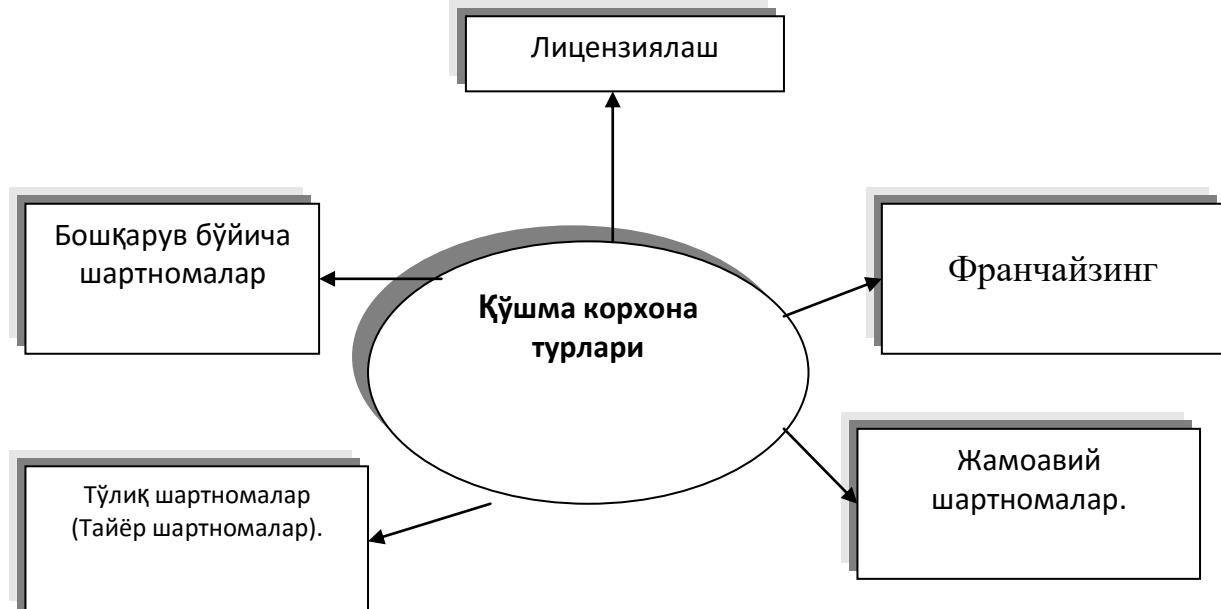
6. Бозор
7. Ҳар хил, ривожланувчи
8. ҳарид қилиш, истеъмол қилиш, алмашиш
9. алмашиш учун ҳаридор ва сотувчи
10. жой

З-илова (7.2)

1. Қўшма тадбиркорлик тури учун солиштирма тахлил

Халқаро бозорга чиқиши ўсуллари	Устунлиги	Камчилиги
Лицензиялаш	халқаро бозорга чиқишининг осонлиги минимал хатар малака ва имиджга эга бўлиш ИТИ ҳаражатларининг қисқариши	Ишлаб чиқариш устидан бошқарувнинг абсолют юқолиши Лицензиядан асосий фойда лицензиарга эмас, балки лицензиатгайдир рақобачиларнинг пайдо бўлиши ИТП бўйича ортда қолиши
Шартнома бўйича бошқарув (бошқарув йўналишида «know-how» харид қилиш)	кичик хатар киримлар тез келади	ўзининг ривожини секинлашиши катта бошқарувчилар штатига эҳтиёж
Кетма-кет (махаллий ташкилот билан шартнома)	бозорга чиқишининг қисқариши сезилмас хатар	потенциал фойданинг юқолиши махаллий бозордаги ишлаб чиқариш билан энг кам муносабат
Қўшма эгалик крхонаси	ресурслар етишмаслигини қоплаш имконияти бошқа мамлакат бозорига чиқишининг осонлиги	Ҳар хил мамлакат вакиллари билан мунозаралар (айниқса, фойда бўлимида) ҳуқуқларнинг бир тарафдан иккинчисига пой-мой этилиши

2. ҚЎШМА КОРХОНА ТУРЛАРИ.



7.2. Амалий машғұлот үқитиши технологияси

<i>Дарс вақты – 2 соат</i>	<i>Талабаларнинг сони: 20 тадан ошмаган ҳолда</i>
<i>Үқитиши шакли</i>	<i>Билимларни чүқурлаштириш ва мавзу бүйича муаммоли масалаларни ечишни ривожлантиришга оид семинар</i>
<i>Семинар режаси</i>	<i>Халқаро бизнес фаолияти турини танлаш. Лицензиялаш, унинг иқтисодий, стратегик, сиёсий, ва хуқуқий мотивлари. Муаммолар ва шароитлар. Франчайзинг.</i>
<i>Үқитиши мақсади:</i> халқаро бизнес фаолиятини олиб бориш турини танлаш бүйича билимларни мұстаҳкамлаш ва кенгайтириш	
<i>Педагогик вазифалар:</i> Мавзу бүйича билимларни системалаштириш мұстаҳкамлаш ва чүқурлаштириш. Дарслік билан мұстакил ишлиш қобилиятларини ривожлантириш, ўқыв билимларини системалаштириш, таққослаш, таҳлил этиш, умумлаштириш.	<i>Ўқув фаолият натижалари:</i> жахон миқёсида фаолият турини танлаш мотивларини санаб үтадилар лицензиялашга, унинг иқтисодий, стратегик, сиёсий ва хуқуқий мотивларига таъриф берадилар, муаммолар ва шароитлар; франчайзингга ва операцияларни олиб бориш услубларини модификациялашга таъриф берадилар шартномаларга ва улар билан боғлиқ муаммоларга таъриф берадилар
<i>Үқитиши услуги</i>	<i>Семинар, биргаликда ўқиши, амалий масаларни ечиш, блиц-сұров, ақлий хужум, график оргонайзерлар</i>
<i>Үқитиши шакли</i>	<i>Фронтал, жамоа ишлари, гурұх ишлари.</i>
<i>Үқитиши воситалари</i>	<i>Ўқув құлланмалари, тақдимотлар, доска, маркерлар, скотч</i>
<i>Үқитиши шароити</i>	<i>Гурұхларда ТҮВ билан ишлиш үчүн мүлжалланған аудитория</i>
<i>Мониторинг ва баҳолаш</i>	<i>Оғзаки текширув: савол-жавоб үсулида, ўқув топширик, тест.</i>

Иш босқичлари	Фаолиятнинг тури		
	Ўқитувчи фаолияти		Талабанинг фаолияти
1 босқич Ўқув машғулотига кириш (10 мин.)	1.1. Машғулот мавзуси, унинг мақсадлари ва кутилаётган натижалари ҳақида хабар беради, уларнинг аҳамияти ва долзарбилигини асослайди. 1.2. Мазмунли жавобларни талаб қилувчи саволлар кўринишида талабаларнинг билимларини актуаллаштиради.		Эшитадилар, ёзиб борадилар
2 босқич Асосий (55мин.)	2.1. Экранга тестларни чиқаради, тестлаштиришни ўтказади ва текширади. (Илова 1) 2.2. Тест натижаларини муҳокама қиласди.		Тест саволларига мустақил жавоб беради ва натижаларни муҳокама қиласдилар.
3 босқич Якунловчи (15 дақ.)	3.1. Талабаларни 3 гурӯхга бўладилар. Баҳолаш мезонлари ва тизими билан таниширади. (илова 2). Ўқув топшириқларини тарқатади (илова 3). Иш тугаши билан қандай натижалар кутилишини тушунтиради. Ақлий хужум ёрдамида муаммоли топшириқларни ҳал қилиш қоидасини эслатади (илова 4).		Вазифани бажарадилар: -Гурӯх етакчиси топшириқларни ечиш жараёнини ташкил қиласди ва варақларни тўлдиради.
4 босқич Тақдимот (30 дақ.)	4.1. Презентацияни ва иш натижаларини ўзаро баҳолашни ташкил этади. Шарҳлайди, жавобларни тўғирлайди, хуроса, умумлаштиришларга алоҳида эътибор беради.		Тақдимот қиласди. Фикрларни ифода қиласдилар, савол берадилар, бошқа гурӯхларни баҳолайдилар.
5 босқич Якунловчи (5 дақиқа)	5.1. Ишнинг сарҳисоб қиласди, баҳо қўядилар. 5.2. Мустақил иш учун топшириқ беради: кейинги мавзу бўйича маъruzалар матнини ўқиб чиқиш.		Эшитадилар, савол берадилар топшириқларни ёзиб оладилар.

1-илова (7.2)

Ишнинг кўрсаткичлари ва баҳолаш мезонлари

Талаба гурӯхнинг умумий бали асосида индивидуал баҳо олади ва унга хар бир тўғри бажарилган тест учун 0.1 балл қўшади. Дарс учун максимал балл -2 балл.

Гурӯҳ	1 Топшириқ		2 Топшириқ		Аниқ жавоб (0,5)	Жами (1,6)
	Тўғри жавоб (0.3)	Асосланганлиги (0.3)	Кўргазмалилиги (0.5)	Асосланганлиги (0.4)		
1						
2						
3						

2-илова (7.2)

Тестлар.

- Турли хил халқаро бизнесни юритиш үсулларига эга бўлган Ҳолатда:
- фақат битта үсулни Қўллаш мумкин
 - усуллар йиғмасини
 - турли хил үсулларни
 - Ҳаммаси тўғри

Лицензиялаш – бу:

- номоддий мулкка номаълум муддатга бошқа фирмага хуқуқларни бериш;
- паритет асосида ташкил Қилинган Қўшма корхона;
- компания мулкини номаълум муддатга эгалик Қилиш учун лицензия олиш;
- маркани ва компания активларини сотиб олиш.

Франчайзинг – бу:

- ўз савдо маркасини ишлатиш учун ҳуқуқ бериладиган фаолият тури;
- маълум муддатга номоддий мулкка эгалик Қилиш ҳуқуқини бошқа фирмага бериш;
- савдо маркасини товар ва хизматлархаридорига сотиш;
- компания маркаси ва активларини сотиб олиш.

Бошқарув учун контрактлар:

- бошқа мамлакатдаги корхона экспроприация Қилинганда ишлатилади;
- фирма янги корхонани бошқаришни бошлаганда ишлатилади;
- фирма Ҳалокатга учраётган корхонани бошқаришга киришаётганда ишлатилади
- хамма жавоблар тўғри;

3-илова (7.2)

Гуруҳларда ишлаш учун ўқув топшириқлари

1 гурӯҳ

Топшириқ 1 . Халқаро бизнес ни юритишга таъсир этувчи факторларни таърифлаб беринг.

Топшириқ 2 . Лицензион келишув тузилганда фирма берадиган асосий номоддий активлар категорияларини ифодалаб беринг.

Жавобларда график органайзер “Структуравий-мантиқий схема” ни ишлатинг.

2 гурӯҳ.

Топшириқ 1. Лицензиялаш туроли хил иқтисодий мотивларга эга бўлиши мумкин. Уларга тавсиф беринг.

Топшириқ 2. Ақлий хужум усули билан мұаммоли саволга жавоб топинг.

Компания янги бизнесни сотиб олиши мумкин, Қўшма корхона тузиши мумкин, франшиза сотиб олиши мумкин. Компания франшиза сотиб олишга қарорқилади. Нимага?

Жавобларда график органайзер “Структуравий-мантиқий схема” ни ишлатинг

3 гурӯҳ.

Топшириқ 1. Ушбу фикр туғри ёки нотўғрилигига жавоб беринг. (Жавобни асослаб беринг)

Бошқарувга контракт менежер бошқарувчиларни экспортини назарда тутади.

Топшириқ 2 . Ақлий хужум усули биланмуаммоли саволга жавоб беринг.

Лицензион тұловларнинг үзгариши нимага боғлиқ?

Жавобларда график органайзер “Структуравий-мантиқий схема” ни ишлатынг

4-илюстрация (7.2)

Ақлий хужумнинг ва топшириқни бажаришнинг босқичлари

1. Индивидуал тарзда үйлаб күринг ва ҳаёлга келган барча, хатто эң фантастик фикрларни индивидуал варақта ёзинг
2. Барча фикрларни битта умумий варақта ёзинг. Агар фикр такрорланса ёзилған фикр ёнида белги қўйинг.
3. Фикрларни баҳолаб чиқинг.
 - 3.1. Ҳар бир иштирокчи 5 та баҳолаш балларини олади. У барча балларни битта фикрга бериши ёки 2 га ёки 3 га бўлиши мумкин. Лекин ўз ғоясини баҳоламаган ҳолда.
 - 3.2. Барча йиғилган баллар ҳар бир фикр бўйича йиғилади.
 - 3.3. Фикрлар энг кўп балл йиғлан фикрдан бошлаб кетма-кетликда ёзилади. (мисол учун, 10 дан 1 гача). Энг кўп балл йиғлан фикр ғолиб саналади.
4. Ақлий хужум тугуганидан кейин барча фикрлар гурӯҳлаштирилиши мумкин/ берилган масаланинг конструктив ечимини топиш учун категорияларга бўлиниши мумкин
5. Гурӯхнинг умумий жавоби шакллантирилади

8-мавзу	Халқаро бизнес кўламида корпорацияларнинг давлатларни танлаш ва уларга кириб бориш стратегияси.
----------------	--

(маъруза- 2 соат, семинар ва амалиёт машғулотлари - 2 соат)

8.1. Маърузада ўқитиш технологияси

Ўқув вақти – 2 соат	Талабаларнинг сони - 20
Форма учебного задания	Ахборот – мавзули маъруза
Маъруза режаси	<p>Бошқа мамлакатларга хорижий компанияларнинг кириб бориш стратегияси (Форд компанияси мисолида) Альтернатив компаниялар ва улар билан боғлиқ хатарлар. Қарор қабул қилишга таъсир этувчи омиллар. Капиталдан бўлган даромадни мамлакатлараро таққослаш. Хатар ва ноаниқлик, хатар ва рақобат, валюта ва сиёсий хатарлар.</p>
<p>Ўқув машғулоти мақсадлари: мамлакатларни танлаш стратегиялари ва уларга халқаро бизнес соҳасида корпорациялар томонидан кириб бориш ҳақида билимларни шакллантиш.</p>	
Педагогик вазифалар: Бошқа малакатларга хорижий компанияларнинг кириб бориши стратегияси тушунтириш (Форд компанияси мисолида); Компания альтернативаларини ва у билан боғлиқ хатарларни очиб бериш; Қарор қабул қилишга таъсир этувчи омилларни тавсифлаб бериш; Капиталдан даромадни мамлакатлараро таққослашни ўргатиш; Хатарлар ва ноаниқлик, рақобатдаги хатарлар, сиёсий ва валюта хатарлари ҳақидаги тушунчалар билан таништириш.	Ўқув фаолияти натижалари: Фирмалар стратегиясига, бошқа малакатларга хорижий компанияларнинг кириб боришига тавсиф берадилар; Компания альтернативаларини ва улар билан боғлиқ хатарларини очиб берадилар; Қарор қабул қилишга таъсир этувчи омилларни атиб ўтадилар; Капиталдан даромадни мамлакатлараро таққослашга тавсиф берадилар; Фирмаларнинг мамлакатни танлаш билан боғлиқ хатарларини атиб ўтадилар.
Ўқитиши усуллари ва техникаси	Маъруза, визуаллаштириш, «Ўйла- жуфт бўлиб ишла-бўлиш», блиц сўров, график организерлар
Ўқитиши воситаси	Маъруза матнлари, визуал материаллар, кодоскоп, ахборот таъминоти, ўқув қўлланмалари
Ўқитиши услуби	Индивидуал, Фронтал, жамоа ишлари, жуфт бўлиб ишлаш
Ўқитиши шарти	Ахборот технологияларига шароит яратилган аудиториялар.
Мониторинг ва баҳолаш	Оғзаки текширув: блиц, Назорат саволлари

Босқичлар ишлар, вақти	Фаолият түри	
	Үқитувчининг фаолияти	Талабанинг фаолияти
1 босқич Маъруза машғулотига кириш (15мин.)	<p>1.1. Маъруза машғулотининг мавзусини, унинг мақсади ва режалаштирилаётган ўқув натижаларини, машғулотнинг хусусиятларини айтиб ўтади. Ўтган машғулот билан мантиқий боғлиқликни кўрсатиб ўтади. Инсерт усулида маърузалар матинини ўқиб чиқиш кераклигини эслатади, мавзунинг таянч тушунчаларини айтиб ўтишни таклиф қилади.</p> <p>1.2. “Фирмалар бошқа мамлакатларга кириб бораётганида қайси стратегияларни қўллаши мумкин ва ушбу малакатлар таҳлилини қанадй қилиб оилб бориш лозим?” саволига жавоб беришни таклиф қилади. Ушбу тушунчаларни мантиқий боғланишини кўрсатиб берувчи умумий таклифни шакллантиришни ва уни дафтарга ёзишни таклиф этади. Блиц-сўров ўтказади.</p> <p>1.3. Маъруза матнлари билан танишиш вақтида талabalarda қандай саволлар туғилганлигини аниқлайди. Уларни доскада ёзади.</p>	<p>Эшитадилар, ёзадилар, таянч тушунчаларни айтадилар.</p> <p>Тушунчаларнинг мантиқий боғлиқлигини очиб берувчи таклифлар тайёрлашади, чуқурроқ ёритилиши лозим бўлган масалаларни айтиб ўтадилар.</p>
II босқич Асосий қисм (55 мин.)	<p>2.1. Ихтиёрий кўрсаткич асосида талabalарни б та мини гуруҳларга бўлади.</p> <p>4 та гуруҳ мавзунинг саволларидан бирига “эксперт” бўлиши ва бошқаларни ўргатиши кераклиги ҳақида хабар беради. Гуруҳлардан бири жамоа бўлиб доскадан ёзib олинган саволларга жавоб кераклиги айтилади, яна бир гуруҳ эса эксперт гуруҳ бўлади ва бошқа гуруҳлар учун назорат саволларини тайёрлайди. Гуруҳларга ўқув топшириқларини бўлиб берадилар. (<i>Илова1</i>), иш натижаларини баҳолаш мезонлари ва кўрсаткичлари билан таништиради (<i>Илова 2</i>).</p> <p>Гуруҳларда тақдимотларни бошлаш ҳақида хабар беради. Зарурят туғилганда кутилаётган натижалар ғақида маълумот беради, гуруҳлардаги фаолиятни йўналтиради. Тақдимотлар, выступает в роли консультанта/арбитра, по итогам выступления каждой группы обобщает представленную информацию, концентрируя внимание на главном в содержании данного вопроса темы.</p> <p>Аудитория саволларига жамоа бўлиб жавоб қилдирган гуруҳга сўз беради. Якунда эксперт гуруҳга навбатни беради.</p> <p>Мавзу бўйича умумий холоса қилади, кўргазмали материалларни ишлатади. (<i>Илова 3</i>).</p>	<p>Гуруҳларда ишлашади, ўқув топшириқларини бажарадилар, натижаларни жамоа бўлиб муҳокама қиладилар, кўргазма материалларини тўлдирадилар.</p> <p>Гурҳ етакчилари варақларни осадилар. Тақдимот қиладилар, ўз саволининг ўзагини тушунтирадилар.</p> <p>Бошқа гуруҳ аъзолари муҳокамада иштирок этадилар.</p> <p>Берадилар. Эксперт гуруҳ савол берадилар, гуруҳ чиқишини ва баҳоларни эълон қиладилар.</p>
Якунловчи	3.1. Ўқув фаолияти сарҳисобини амалга оширади.	Эшитадилар,

босқич (10 мин.)	Олинган билимларни келажак профессионал ва ўқув фаолиятдаги аҳамияти ҳақида айтиб ўтади. 3.2. Бажарилган ишнинг келаси профессионал фаолитдаги аҳамияти ҳақида алоҳида таъкидлаб ўтади. Мустақил иш учун топшириқ беради. (Иловада 4)	ёзадилар.
---------------------	--	-----------

1-илова (8.2)

Ўқув топшириқлари. ГУРУҲ 1

Худудий стратегияни ишлаб чиқиш ва инобатга олиш лозим бўлган хатарлар

Тушунча

Сабаб омиллар, натижалар.

Намоён бўлиш хусусиятлари.

(Жадвал кўринишида тақдим этиш, структуравий-мантиқий схемада, кластер кўринишида ва бошк.)

ГУРУҲ 2

Нотариф тўсиқлар: нархларга тўғридан-тўғри таъсири

Тушунча

Сабаб омиллар, натижалар

Намоён бўлиш хусусиятлари.

(Жадвал кўринишида тақдим этиш, структуравий-мантиқий схемада, кластер кўринишида ва бошк.)

ГУРУҲ 3

Қарорларга таъсир этувчи ўзгарувчилар.

Тушунча

Сабаб омиллар, натижалар

Намоён бўлиш хусусиятлари.

(Жадвал кўринишида тақдим этиш, структуравий-мантиқий схемада, кластер кўринишида ва бошк.)

ГУРУҲ 4

Мамлакатлараро таққослашлар ва хатарлар.

Тушунча

Сабаб омиллар, натижалар

Намоён бўлиш хусусиятлари.

(Жадвал кўринишида тақдим этиш, структуравий-мантиқий схемада, кластер кўринишида ва бошк.)

ГУРУҲ 5

Сизнинг гуруҳингиз аудитория томонидан берилган саволлар бўйича эксперт гуруҳи ҳисобланади.

- Жадвалнинг чап ўстунига доскадаги саволларни кўчириб олинг.
- Жамоа бўлиб уларга жавоб беринг ва жадвалнинг ўнг ўстунига ёзинг.
- Жавобларингизнинг аниқ асосларини тайёрлаб қўйинг.

<i>Саволлар</i>	<i>Жавоблар</i>

ГУРУҲ 6

Сиз эксперт гуруҳи вакиллари ҳисобланасиз.

Сизнинг вазифангиз:

- Хар бир гуруҳга биттадан назорат саволини тузиш;
- Тақдимот давомида гуруҳлар чиқишиларини диққат билан тинглаш;
Хар бир гуруҳга биттадан назорат саволини бериш;
Хар бир гуруҳ чиқишини баҳолаш ва “Баҳолаш кўрсаткичлари ва мезонлари” жадвалини тўлдириш;

2-и洛ва (8.2)

Гуруҳлар ишини баҳолаш жадвали

Хар бир гуруҳ аъзоси гуруҳлар кўрсаткичлар бўйича балларни жамлаб тақдимотини баҳолайдилар.

Баҳолаш мезонлари ва кўрсаткичлари (балларда)

Гуруҳ	Жавобнинг тўлиқлиги ва аниқлиги (0,5)	Кўргазмалилиги (0,5)	Қамровлилиги (гуруҳ аъзоларининг фаоллиги) (0,4)	Саволга жавоб (0,4)	Жами баллар (1,8)
1					
2					
3					
4					
5					

Якуний ҳисоб ва баҳолаш

Гуруҳ	Гуруҳларнинг умумий баллари				
	1	2	3	4	5
1 эксперт					
2 эксперт					
3 эксперт					
4 эксперт					
5 эксперт					
n- эксперт					
Жами баллар					

8.2.Амалий машғулот үқитиш технологияси

<i>Дарс вақти – 2 соат</i>	<i>Талабаларнинг сони: 25 тадан ошмаган ҳолда</i>
<i>Үқитиш шакли</i>	<i>Семинар - мунозара</i>
<i>Маъруза режаси</i>	<p>Бошқа мамлакатларга хорижий компанияларнинг кириб бориш стратегияси (Форд компанияси мисолида).</p> <p>Компания альтернативалари ва улар билан боғлиқ хатарлар.</p> <p>Қарор қабул қилишга таъсир этувчи омиллар.</p> <p>Капиталга даромадни мамлакатлараро таққослаш.</p> <p>Хатарлар ва ноаниқлик, рақобатдаги хатарлар, валюта ва сиёсий хатарлар.</p>
<i>Ўқув машғулоти мақсади:</i> Ўзбекистон Республикасида тўғри инвестициялар билан таништириш.	
<i>Педагогик вазифалар:</i> Мавзуу бўйича билимларни мустаҳкамлаш ва кенгайтириш Асосий назарий билимларни амалий тадбиқ билан ички боғлиқлигини очиб бериш; Иқтисодий ҳодисаларни ва жараёнларни ёритиш, исботлаш, таҳрирлаш, қарши фикр билдириш, ўз фикрини билдириш, коммуникациялаш, илмий мунозара юритиш қобилияtlарини шакллантириш.	<i>Ўқув фаолияти натижалари:</i> : Бошқа мамлакатларга кириб бораётган хорижий фирмалар стратегиясига тавсиф берадилар; Компания альтернативаларини ва улар билан боғлиқ хатарларни очиб берадилар; Қарор қабул қилдишга таъсир этувчи омилларни айтиб ўтадилар; Капиталдан даромадни мамлакатлараро таққослашага тавсиф берадилар. Мамлакатларни танлашда фирмалар учраши мумкин бўлган хатарларни айтиб ўтадилар: хатарлар ва ноаниқликлар, рақобат шароитидаги хатарлар, валюта ва сиёсий хатарлар.
<i>Ўқитиш услублари</i>	Мунозара, докладлар, савол-жавоб таълими техникаси, блиц-сўров.
<i>Ўқитиш шакллари</i>	Индивидуал, фронтал ва жамоавий ишлар.
<i>Ўқитиш воситаси</i>	Маърузалар матни, ўқув дафтарлари, маърузачилар томонидан тайёрланган кўргазма материаллари.
<i>Ўқитиш шарти</i>	Техник жиҳозланган аудитория
<i>Мониторинг ва баҳолаш</i>	(Оғзаки текширув: блиц-сўров, тест, ўқув топширик)

Босқичлар ишлиар, вақти	Фаолият түри	
	Үқитувчининг фаолияти	Талабанинг фаолияти

Тайёргарлик босқичи	<p>Кутилаётган маързага маързалар/хабарларни таклиф этади. (илова1).</p> <p>Ўқув машғулотини ўрганиш, келажак профессионал фаолиятда, замонавий ижтимоий-иқтисодий шароитда мослашишда уларнинг аҳамиятини тушунтиради.</p> <p>Маързага тайёрланиш учун зарур бўлган тавсия этиладиган Интернет сайтлар ва адабиётлар рўйхатини ва тақдим этади.</p> <p>Мавзулар танлашни, мавзуларни биритирилишини, ҳар бир мавзу бўйича оппонентларни аниқлаш, тақризчиларни аниқлашни ташкил этади.</p> <p>Маързачиларга танланган мавзу бўйича рефератнинг тўлиқ режасини тузиш ҳақида топшириқ беради.</p> <p>Барча талабаларга мавзу бўйича маързалар матнини кўриб чиқиш, ва маързачиларга саволлар тузиш ҳақида топшириқ беради.</p> <p>Маързачилар, тақризчилар ва оппонентларни баҳолаш мезонлари билан таништиради. (илова 2).</p> <p>Маързада маързачининг чиқиши услуби ва таркиби, бошловчининг, тақризчининг, экспертларнинг роолларини, чиқиш регламенти ва тартиби муҳокама этилади.</p> <p>Тайёрланган рефератлар таркиби билан танишади:</p> <p style="padding-left: 2em;">зарурият туғилганда ўқувчи реферат камчиликларини тўлдириши керак.</p>	<p>Маързага тайёрланадилар. Оппонентлар ва тақризчилар маързачиларга биритирилади. Реферат/маърз а мавзуларини танлаганлар реферат режасини тузадилар. Маързачиларга саволлар тайёрлашади, маъруза ва қўшимча атериаллар таркибини ишлаб чиқадилар. Чиқиш регламенти, тартиби, баҳолаш мезонлари билан танишиб чиқадилар. Чиқишга тайёргарлик кўрадилар. Бирламчи фикрга оператив Ҳолатда ўзгартиришлар, аниқликлар, қўшимчалар киритадилар. Реферат ёзадилар, маързага кўргазмали материал тайёрлайдилар.</p>
---------------------	---	--

1 босқич Үқув машғулотига кириш (10 дақ.)	<p>1.1. Мавзу, мақсад, ва ўқув фаолиятидан кутилаётган натижалар ҳақида хабар беради. Бошловчини танишириади.</p> <p>1.2. Маъруза-конференциянинг муҳокама тарзида ўтилиши ҳақида эълон қилади. Муҳокама ўтилиш тартибини эслатади. экранга чиқаради. (осиб қўйилади)</p>	Эшитадилар, ёзадилар, саволлар берадилар, аниқлаштирадил ар.
2 босқич. Асосий босқич. (60 дақ.)	<p>2.1. Талабаларнинг тайёрланган маъruzalар ва хабарлар билан чиқишини ташкил этади.</p> <p>2.2. Маъруза таркибини жамоа бўлиб муҳокама қилишни ташкил этади.</p> <p>Бошловчи билан биргалиқда жамоа бўлиб муҳокама этишни тартиба солади.</p> <ul style="list-style-type: none"> -саволлар беради (илова3) -маърузанинг асосий устунларини аниқлаштиради; -бидирилган фикрларга қизиқиш билдиради; -материал таркибидаги мантиқийликка эътибор қаратади. -тақдим этилаётган материални муҳокама этиш зарурияти туғилганда, маърузачини тўхтатади ва жамоа бўлиб муҳокама этишга чақиради. <p>2.3. Ҳар бир маърузанинг якунида қисқacha умумлаштирув ўтказади.</p>	<p>2.1 Қатнашчи ўз маърузасининг тақдимотини ўтказади.</p> <p>Тақризчилар маърузачининг ижобий ва бўш тарафларни айтиб ўтадилар.</p> <p>Оппонентлар ўз фикрарини билдирадилар, саволлар берадилар.</p> <p>2.2 Талабалар маъруза мазмунини жамоа бўлиб муҳокама этадилар, ўзаро мунозара қиладилар.</p> <p>2.3. Экспертлар Ҳар бир мавзу бўйича муҳокама натижаларини баҳолайдилар.</p>
3 босқич. Якуний. (10 дақ.)	<p>3.1. Машғулот якунини ясайди, талабалар томонидан амалга оширилган фаолият натижаларни, қўйилган мақсадга эришганлик даражасини таҳлил қилади ва баҳолайди, Олинган баллар ушбу мавзунинг жорий назорат графасига қўйилишини эълон қилади. Олинган билимларни бўлажак профессионал ва ўқув фаолияти учун аҳамияти ҳақида айтиб ўтади.</p> <p>3.2. Мустақил иш учун топшириқ беради. Инсерт техникаси ёрдамида маърузанинг давомини ишлаб чиқ иш.</p>	Мустақил иш учун топшириқни ёзадилар.

1-илова (8.2)

Маъруза машғулотлари учун маъруза мавзулари.

Бошқа мамлакатларга кириб боришни режалдаширишда фирмалар стратегияси.

Ишлаб чиқариш ва сотув мужассамлашган жойларни танлашга таъсир этувчи омиллар таҳлили.

Мамлакатлараро таққослаш.

2-илова (8.2)

Муҳокама ўтказиш регламенти ва тартиби

Бошловчи маъруза мавзусини эълон Қилади ва маърузачига сўз беради.

Маъруза тақдимоти - 5-7 мин.

Тақризчи чиқиши - 2 мин.

Маъруза мавзуси бўйича оппонент ўз фикрини билдиради - 3-5 мин.

Жамоавий муҳокама- 5-10 мин.

3-илова (8.2)

Муҳокама қатнашчиларини баҳолаш мезонлари ва кўрсаткичлари.

Баҳолаш мезонлари ва кўрсаткичлари (балларда)	Қатнашчилар		
	1	2	3
Маъруза мазмуни (2.5)			
-мавзуга мослиги (1,5)			
-кетма-кетлик, фикр билидиришнинг мантиқийлиги ва аниқлиги (0,5)			
-хулосаларнинг аниқ ифода этилиши (0,5)			
Ахборотни тақдим этиш воситаларидан фойдаланиш (кўргазмалилиги) (0,9)			
3.регламентни сақлаганлик даражаси - (0,6)			
Жами (максимум 4 балл)			
	Тақризчилар (фиш)		
1. Маъруза тавсифи (0,3)			
-маърузанинг кучли томонларини кўрсата билиши (1,2)			
- маърузанинг заиф			

томонларини кўрсата билиши (1,2)			
3. Регламентни сақлаганлик даражаси (0,6)			
Жами (максимум 4 балл)			
	Оппонент /қатнашчи (фиш)		
1. Саволлар:			
-сони(1,0 ҳар бири учун)			
2. Қўшимчалар			
-сони(1,0 ҳар бири учун)			
Жами: (максимум -3,0)			

3-илова (8.2)

Хуносаларни шакллантириш ва муҳокама этиш учун саволлар

1-мавзу. Бошқа мамлакатларга кириб боришни режалаштиришда фирмалар стратегияси

Хорижий бозорларга чиқишининг бошланғич босқичларида фирмалар қандай омилларни ҳисобга олишлари лозим?

Географик нұқтаи назардан фаолият жойи қандай танланади?

Умумий Ҳудудий стратегия қандай ишланади?

Альтернативаларни ўрганиш қай тарзда олиб борилади?

2-мавзу. Сотув ва ишлаб чиқариш мужассамлашган жойни танлашга таъсир этувчи омиллар

Энг муҳим кўрсаткичлар таҳлили фирмаларга нима беради?

Бозор сиғдирувчанлиги нима дегани ва уни мамлакатларни солишишида ёки ишлаб чиқариш кучларини жойлантиришда қандай ишлатиш мүмкін?

Қандай мамлакатлар барча компанияларни ўзига жалб этиши мүмкін?

Мос келувчи бозорларни танлашга харажатлар ва ресурсларга эга бўлиш имкониятлари қандай таъсир кўрсатади?

3-мавзу. Мамлакатлараро таққослашлар.

1. Қўйилган капиталдан даромад даражаси қандай ҳисобланади ва инвесторлар томонидан хатарлар қандай қилиб ҳисобга олинади?

2. Қайси ҳолатларда мамлакатларни солиширгандан капиталдан қилинган даромад бўйича инвестицион қарорлар қабул қилинади?

3. Қайси хатарлар ва қайси даражада бозорларга кириб боришда инобатга олиниши лозим?

4. Қандай қилиб валюта ва сиёсий хатарлар ҳисобга олинади?

9-мавзу

**Хорижий бозор сиғимини баҳолаш ва маҳсулотларни
халқаро бозорларга олиб кириш**

(маъруза- 2 соат, семинар ва амалиёт машғулотлари - 2 соат)

9.1. Маърузада ўқитиш технологияси

Ўқув вақти – 2 соат	Талабаларнинг сони: 25 кишигача
Ўқув машғулоти шакли	Ахборот маъруза
Маъруза режаси	<p>Бозор сиғими таҳлили. Бозорнинг умумий потенциали.</p> <p>Даромаднинг эластиклиги, регрессион таҳлил.</p> <p>Ишлатилмаган ресурслар таҳлили, маҳсулот ишлаб чиқиш борасидаги сиёсат, маҳсулот модификацияси, маҳсулот ҳажми ва ассортименти.</p>
Ўқув машғулоти мақсади: хорижий бозор сиғимини баҳолаш услублари ҳақидаги билимларни шакллантириш	
Педагогик вазифалар:	Ўқув фаолияти натижалари:
<p>бозор ҳажми таҳлилини ўтказишни тушунтириш ва бозорининг умумий потенциалини топишни тушунтириш;</p> <p>даромад эластиклигини ва регрессион таҳлилни тавсифлаш</p> <p>ишлатилмаган ресурслар таҳлилини ўтказишни тушунтириш,</p> <p>маҳсулотни ишлаб чиқиш, маҳсулотни модификациялаш, маҳсулот ҳажми ва ассортиментини ишлаб чиқиш борасидаги сиёсатни тушунтириш.</p>	<p>бозор ҳажми таҳлилини ўтказишни ва бозорнинг умумий потенциалини аниқлайшни тушунтиришади;</p> <p>даромадни эластиклигига ва регресси таҳлилга тавсиф беришади;</p> <p>ишлатилмаган ресурслар таҳлилини қандай ўтказишни тушунтирадилар;</p> <p>маҳсулотни ишлаб чиқиш, маҳсулотни модификациялаш, маҳсулот ҳажми ва ассортиментини ишлаб чиқиш борасидаги сиёсатни тушунтиришади;</p>
Ўқитиши техникаси ва услуги	Маъруза, хабар бериб ўқитиш, «кооп-кооп» техникаси, инсерт, блиц сўров, график органайзерлар
Ўқитиши воситаси	Маъруза матнлари, кўргазмали материаллар, ўқув қўлланмалари
Ўқитиши шакли	Индивидуал, Фронтал, жамоа ишлари, жуфт бўлиб ишлаш
Ўқитиши шарти	Ахборот технологияларига шароит яратилган аудиториялар.
Мониторинг ва баҳолаш	Оғзаки текширув: блиц, Назорат саволлари

Босқичлар ишлар, вақт	Фаолият турлари	
	Үқитувчининг фаолияти	Талабанинг фаолияти
1 босқич Ўқув машғулотига кириш (10 дақ.)	<p>1.1. Маъруза мавзусини, мақсадини, режалаштирилаётган натижаларни ва уни ўтказиш режасини айтади.</p> <p>1.2. Инсерт усулида Ушбу мавзу бўйича маъруза матнини мустақил равишда ўқиш кераклиги ҳақида эслатади. Мавзунинг таянч тушунчаларини айтишни ва уларга таъриф беришни таклиф этади. Блиц сўров ўтказади.</p> <p>1.3. Инсерт усулида мавзуни ўқиганида талабаларда қандай саволлар туғилганлиги билан қизиқади. Уларни доскада ёzáди.</p>	<p>Эшигадилар, ёзадилар Саволларни айтадилар.</p>
2 босқич. Ахборот (55 дақ.)	<p>2.1. Талабалрни З гуруҳга бўлади. Ҳар бир гуруҳга мавзунинг бирор бир саволи бўйича “эксперт” бўлишлари кераклиги ҳақида хабар беради. Эксперт варақларини тарқатадилар. (<i>Илова 1</i>), уларнинг матнини экранга ёки доскага чиқаради ва шарҳлайди, Ҳудди шундай тарзда иш натижаларини баҳолаш мезонлари ва кўрсаткичлари билан таништиради. (<i>Илова 2.</i>) Гуруҳларда иш бошланганлиги ҳақида эълон қиласиди.</p> <p>2.2. Тақдимотни ташкил этади:</p> <p>(1) маслаҳатчи/арбитр ролларини танлайди;</p> <p>(2) муҳокама учун ишлатади, чиқиш қилаетган фаоллар еки бутун гуруҳга Инсерт жадвали муҳокамаси натижасида ёзилган саволлар беради.</p> <p>(3) Тақдимотлар якунига кўра ҳар бир гуруҳга хulosалар чиқаради, талабаларнинг эътиборини бир жойга жамлайди.</p> <p>2.3. Ўқув материалини узлаштириш даражасини текшириш мақсадида, саволлар беради. (<i>Илова 3</i>).</p>	<p>Вазифалар мазмунини муҳокама қилишади, режалаштирилган натижаларни аниқлаштиришади, саволлар беришади.</p> <p>Гуруҳда ишлашади: Жамоа бўлиб, ёки кичик гуруҳларга бўлинган ҳолда саволларга жавоблар тайерлашади (бундай ҳолатда натижалар албатта жамоа бўлиб муҳокама қилинади), кўргазмали материални жойлаштиришади.</p> <p>Тақдимот қилишади: фаоллар/гуруҳ аъзолари кўргазмали материалдан фойдаланган ҳолда, ўрганишган материални ифода этишади.</p> <p>Саволларга жавоб беришади.</p>
3 босқич. Якунловчи (10 дақ.)	3.1. Натижаларни келтириб, умумий хulosаларни чиқариб, фаол қатнашчиларни рафбатлантиради.	Эшишишади, ёзиб боришади

	(1) Ўз-ўзини текшириш учун оғзаки жавоб бериш.(Илова 4). (2) Берилган мавзу бўйича семинарга тайерланиш.	
--	---	--

1-илова (9.1)

Ўқув қўлланмалари.

Эксперт вараги 1

Бозор сиғими таҳлили.Бозорнинг умумий потенциали.

Умумий бозор потенциалини Қандай аниқлашни тушунтириб беринг?

Бунинг учун Қандай маълумотни таҳлил Қилиш керака?

“Харажатлар-ишлаб чиқариш” каби тармоқлараро баланс жадвали нимани кўрсатади?

Нима учун бошқа мамлакатлар бўйича маълумотлар солиширилади?

Эксперт вараги 2

Даромад эластиклиги, регрессион таҳлил.

Даромад эластиклигига таъриф беринг.

Даромад эластиклиги Қандай топилади ва талабни башорат Қилишда Қандай ишлатилади?

Ушбу кўрсаткични чекинишларини тушунтиринг.

Регрессия ўзи нима ва регрессион таҳлил нима беради?

Эксперт вараги 3

1. Ишлатилмаган ресурс таҳлили, маҳсулот чиқариш соҳасидаги сиёsat, маҳсулот модификацияси, маҳсулот ҳажми ва ассортименти. Ишлатилмаган захира таҳлили Қандай ўтказилади?

2. Аниқ бир компания сотув ҳажми билан умумий бозор потенциали орасидаги фарқ нимада?

3. Маҳсулот чиқариш соҳасидаги асосий тамойилларни тушунтиринг.

Ассортиментни кенгайтириш ва маҳсулотни модификациялаш фойдасига исботлар келтиринг.

2-илова (9.1)

Баҳолаш мезонлари ва кўрсаткичлари (балларда)

Гурӯҳ	Масала мазмуни (тўлиқлиги, очиб берилишининг аниқлиги)	Хулоса (категориянинг аҳамияти, ролининг очиб берилиш)	Гурӯҳ фаоллиги (дополнения, вопросы, ответы)	Балларнинг умумий суммаси	Баҳо 1.3-1,8 балл - «аъло» 0,8-1.2 балла «яхши» 0.3-0.7 балла - «қониқарли» 0,5 дан кам - «ёмон»
	(0,8)	(0,5)	(0.5)		
1				1,8	

2					
3					

3-илова (9.1)

Назорат саволлари.

Бозор ҳажмининг таҳлилини умумий назарий тамойилларини ифодалаб беринг.

Бозор ҳажмини баҳолаш услубларини санаб беринг.

Талаб эластиклиги нимани курсатади ва Қандай хисобланади?

Регрессия дегани нима ва регрессион таҳлил Қандай ўтказилади?

4-илова (9.1)

Ўз-ўзини текшириш учун саволлар.

Умумий бозор потенциали таҳлили Қандай ўтказилади?

Ишлатилмаган заҳира таҳлили Қандай ўтказилади?

Пассив маҳсулот айланиши Қандай ҳолатларда ўз үрнига эга?

Маҳсулот ишлаб чиқариш соҳасидаги асосий тамойилларни санаб ўтинг?

Маҳсулот стандартлашуви Қандай натижаларга олиб келади ва харажатларга Қандай таъсир қиласи??

Хориж истеъмолчилари сурвномасига кўра, модификациялаш стратегиясининг моҳияти нимада?

Маҳсулотни модификациялашга тарфдолар Қандай исботлар келтирадилар?

Маданий фарқни ўрганиш маҳсулот модификациясига Қандай таъсир қиласи?

Хориж бозорига мўлжалланган маҳсулот катталиги ва тузилмасини Қандай ишлаб чиқиш мумкин?

Мамлакатлар бўйича маҳсулотнинг ҳаётийлик цикли Қандай ўзгаради ва уни чет-эл бозорига кириб боришини Қандай қўллаш мумкин?

9.2. Семинарни ўқитиш технологияси

Ўқув вақти-4 соат	Талабаларнинг сони :20-25 чел.
Ўқув машғулоти шакли	Муаммоли маъруза
Маъруза режаси	Кириш, билимларни долзарбилигини ошириш. Муаммони ечиш бўйича гуруҳ ишлари Тақдимот, жамоавий мұхокама. Хулоса.
Ўқув машғулотининг мақсади: хорижий бозор сиғимини баҳолаш үслублари ҳақидаги билимларни шакллантириш	
Педагогик вазифалар: <ul style="list-style-type: none">• Бозор сиғимини баҳолаш ва таҳлил қилиш үслублари ҳақидаги билимларни чуқурлаштириш мустаҳкамлаш;• Муаммони ечиш қобилиятини шакллантириш;• Муаммони аниқлашни ўргатиш;• Умумлаштирувчи хулосаларни ифодалаш, альтернатив қарорларни баҳолаш, таҳлил этиш ва танлаш қобилияларини мустаҳкамлаш.	Ўқув фаолияти натижалари: <p>Умумий бозор потенциалини аниқлашни ва бозор ҳажми таҳлилини қандай ўтказишни тушунтиришади</p> <p>Регрессион таҳлил ва фойда эластиклигига тавсиф беришади;</p> <p>Ишлатилмаган омиллар таҳлили қандай ўтказилиши гапириб беришади;</p> <p>Маҳсулот ишлаб чиқишдаги, маҳсулотни модификациялаш, маҳсулот ҳажми ва ассортиментига оид сиёсатни тушунтириб беришади.</p>
	Муаммовий усул, ақлий Ҳужум, мунозара, сұхбат, блиц-сұров техникалари.
Ўқитиши шакли	Жамоавий, фронтал иш, гуруҳ ишлари.
Ўқитиши воситаси	Маъруза матнлари, кадоскоп/компьютер технологиялари, график органайзерлар.
Ўқитиши шарти	Гуруҳ бўлиб ишлашга мўлжалланган аудитория
Мониторинг ва баҳолаш	Оғзаки текширув: блиц-сұров, тест.

Иш босқичлар, вақти	Фаолият таркиби	
	Муаллимнинг	талабаларнинг
1 босқич Ўқув машғулотига кириш (5 мин.)	1.1. Мавзу, мақсадлар ва ўқув дарсидан кутилаётган натижалар ва уни ўтказиш режаси ҳақида айтади, унинг долзарбилиги ва аҳамиятини асослайди.	Эшитишади. Аниқлаштирувчи саволлар беришади.
2 босқич Асосий (60мин.)	2.1. Билимларни ўзлаштириш даражасини текширишмақсадида саволлар беради: Бозорининг умумий потенциал таҳлили қандай ўтказилади? Ишлатилмаган захира таҳлили қандай ўтказилади? Пассив товар айланиши қандай ҳолларда уринга эга? Маҳсулот чиқариш соҳасидаги асосий тамойилларни	

	<p>санаб ўтинг?</p> <p>Маҳсулот стандартлашуви қандай натижаларга олиб келади ва харажатларга қандай таъсир қилади?</p> <p>Хориж истеъмолчилари сурвномасига кўра стратегия модификациясининг можияти нимада?</p> <p>Қандай аргументлар маҳсулот модификациясини ёқлайдилар?</p> <p>Маданий фарқни ўрганиш маҳсулот модификациясига қандай таъсир қилади?</p> <p>Сўров ўтказади:</p> <p>2.2. Муаммоли савол беради: «Ташқи бозорга чиқиш туғрисидаги қарор қандай қабул қилинади, қанча бозор танланади ва қандай бозорларга чиқилади?</p> <p>Қўйилган саволга жавобни шакллантиришга уринади. Таклиф қилинаетган саволни муҳокама ва таҳлил қилади?</p> <p>2.3. Талабаларни Зта мини-гурӯҳларга бўлиб, ҳар бир гурӯҳга узларининг бозорлар потенциалини ишлаб чиқиш үслубиятини ва ташқи бозорга чиқиш туғрисида қарорлар қабул қилиш, танлаш ва солишириш имконини берувчи таҳлил ўтказишни таклиф қилади.</p> <p>Ўқув материали тарқатади. Раздает учебный материал (<i>Илова1</i>).</p> <p>Муаммоли вазифа мазмунини ҳал қилишни ташкиллаштиради. Қандай ўқув натижаларига эришиш шартлиги аниқланади. Ақлий хужум қоидаларини эслатиб ўтади, ғояларни баҳолаш услуги ва гурӯҳда ишлаш, ишларни баҳолаш билан таништиради. (<i>Илова 2</i>). Гурӯҳларда иш бошлишни эълон қилади. Натижаларни йўналтириб, маслаҳат беради</p> <p>2.4. Тақдимотлар бошланишини эълон қилади.</p> <p>Тақдимотлар жараенида туғрилаб, аниқлаштириб, шарҳлайди. Гурӯҳларда ўзаро баҳолаш ва вариантларни жамоавий таҳлил этишни ташкил этади.</p> <p>2.5. Муҳокама натижаларини чиқариб, жавоблар тўлиқлигини баҳолайди, жавоблар етишмаслиги ҳолатида, жавобларни ўзи тўлдиради, хуоса қилади. Ҳар бир студентга масала ечими натижаларини жадвалда белгилаш ва ўқитувчига топшириш талиф этилади.</p>	
3 босқич Якун (10 мин.)	<p>3.1.Ўқув фаолияти натижаларини чиқаради, талабаларнинг фикрини асосий жамлайди, фаол қатнашчиларни рағбатлантиради.</p> <p>3.2.Ўқув ва профессиональ фаолиятдаги олинган билимларни белгилайди.</p> <p>3.3.Мустақил тайерланиш учун топшириқ беради:</p>	<p>Эшишишади, аниқлаштиришади. Топшириқ.</p>

	Инсерт үсулини қўллаб маъруза матнини давомини ўқиш.	
--	--	--

1-илова (9.1)

Ўқув материали.

1. Муаммоли топшириқ.

Сиз компанияларнинг ташқи бозорга чиқишини ва бозор потенциали таҳлили услугиятини ишлаб чиқишингиз керак.

2. Услубий курсатмалар:

Муаммони савол кўринишида тузинг.

1. Муаммоли саволни ечишга кўмаклашувчи асосий топшириқни шакллантиринг.
2. Бозор потенциали ҳолатини характерлаштиришнинг асосий мезонларни санаб ўтинг(таҳлил йўналиши,белгилари).
3. Ечимлар руйҳатини тузинг.
4. Жамоалашган ҳолда танланган кўрсаткичларни баҳолаб чиқинг,, уларни ёритиш кетма кетлигини ўрнатинг.
5. Танланган бозор потенциалини баҳолаш кўрсаткичлари асосида, бир қатор муаммоларни тузинг ва жадвалга езинг. “Таркиб-ечим” устунида уларни ечиш алгоритм (тартиб)ини ёзинг
6. Жадвални муаммолар билан тўлдиринг.
7. Оралиқ хulosаларни шакллантиринг ва ёзинг.
8. Якуний хulosани тузинг.

3. Муаммоларни ечиш жадвали.

Муаммони шакллантириш:	Якунловчи хулоса:	
Муаммо остидаги муаммони шакллантириш	Ечим таркиби	Хулосалар
1	2	3
1		
2		
n		

2-илова (9.1)

Ишнинг тартиби ва регламенти.

Тақдимот қоғозини расмийлаштириш намуаммони ечиш гурӯҳининг ишлари-20мин. Муаммони ечиш ва варақни тўлдириш бўйича гурӯҳ ишлари. Тақдимотлар – 20 мин.

Муаммони ечиш тақдимоти- 8-10 мин.

Хулосани шакллантириш, жамоавий мұжокама- -10 мин.

Ўзаро баҳолаш- - до 5 мин.

3-илова (9.1)

Баҳолаш мезонлари ва қўрсаткичлари

Ҳар бир гурӯҳ бошқа гурӯҳларнинг чиқишини баҳолайдилар, уларни мезонлар бўйича жамлайдилар.

Баҳолаш мезонлари ва курсаткичлари	Максимал балл	1 гурӯҳ	2 гурӯҳ	3 гурӯҳ
Ечиш:	0,7			
-муаммони тўғри шакллантириш	0,3			
-ечим таркибининг муаммога мос келиши;	0,2			
-хулосаларнинг мантиқ, аниқлик, қисқалиги.	0,2			
Чиқиш:	0,7			
-жавобнинг аниқлиги;	0,4			
-ҳар бир гурӯҳ аъзосининг фаоллиги (саволлар ва тўлдиришлар)	0,3			
Регламент	0,4			
Балларнинг умумий суммаси	1,8			

Гурӯҳ ишини умумлаштирувчи баҳо.

Гурӯҳ	1	2	3	Умумий сумма	Баҳолаш 1.3-1.8 балл - «аъло» 0,8-1.2 балл -«яхши» 0.3-0.7 балл - «қониқарли» 0,5 балдан пости - «қаниқарсиз
1					
2					
3					